

revista **PETROQUIMICA**

Petróleo, Gas, Química & Energía

N° 352 | Año 37 | Abril 2019 | Edición Latinoamericana | www.petroquimica.com.ar



ISSN: 2469-0139



YPF

DE PETROLERA A EMPRESA DE ENERGÍA

Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía accedió al privilegio de recorrer durante toda una jornada el CILP, la refinería más moderna y productiva de la Argentina. Su gerente general, Alejandro Zubizarreta, nos detalló las inversiones realizadas.

Alejandro Zubizarreta,
gerente general del CILP.



UPSTREAM

Exploración y producción de hidrocarburos,
líder en la Cuenca Austral.



MIDSTREAM

Transporte de gas en Argentina, conectando
con Bolivia, Brasil y Chile.

**SABEMOS QUE NECESITAMOS ENERGÍA
PARA CRECER. POR ESO, EXPLORAMOS
Y DESARROLLAMOS NUEVOS RECURSOS
PARA NUESTRO PAÍS.**



Usamos la innovación y la tecnología para operar de manera responsable, contribuyendo al desarrollo de la comunidad y limitando los impactos en el medio ambiente.



ARGENTINA: CRISIS, PROGRESO Y ACCIÓN POLÍTICA

En las raíces de la crisis socio-económica que se reitera en Argentina subyace la nefasta acción política que no logra consolidar progresos estables en la dinámica estructural y tecnológica del sistema productivo. La cultura de producción no se cambia ni progresa al grado de ser sustento del desarrollo socio-económico.

Pues bien, para cambiar definitivamente dicha crisis será necesario tener en cuenta determinados conceptos claves. **La acción política** constituye el conjunto de actividades cuya razón de ser es alcanzar el fin preciso del bien común. El primer objetivo de la acción política, desde el punto de vista de las ciencias sociales, es servir a la satisfacción de las necesidades del hombre. En tal sentido, debe apuntar a la consolidación y estabilidad institucional de dicho servicio para lograr el progreso social sostenido a largo plazo.

“*Krísis*” (del verbo “*krinein*”, griego) significa: luchar; cambiar; mutar; cuestionar; decidir. La crisis social (del chino) implica la oportunidad para cambiar, crecer, progresar. La **crisis** puede ser tiempo de decisión, inteligencia, valentía; también mutación importante en el desarrollo de procesos históricos.

El **progreso** en su acepción social significa perfeccionamiento del bienestar social en la instrucción, la prosperidad y la seguri-

dad. Es decir, progreso intelectual, cultural y material. En lo intelectual, como aumento del acervo del conocimiento y del dominio de la mente sobre los problemas de la vida. En lo cultural, como mayor dedicación a lo bello y verdadero de la vida. En lo material, como avance en la obtención de abundantes bienes básicos, asequibles a todos los hombres.

A la luz de tales conceptos, para realizar el auténtico cambio lo inteligente será aprovechar la dinámica intrínseca de la crisis - local y global- como oportunidad para establecer una acción política con poder para crear una nueva y auténtica cultura de progreso en función de las reales necesidades humanas. Y, sobre la base de las ventajas comparativas que el país tiene, aquí y ahora, provocar el crecimiento, la diversificación y la integración de la capacidad productiva, indispensable para sostener el desarrollo socio-económico.

N. F. Yanno
Director



SOMOS UNA NUEVA GENERACIÓN

***Nos gustan los desafíos, la innovación
y superarnos constantemente.***

*Somos petróleo y gas.
Somos energía eléctrica.
Somos telecomunicaciones.*

Somos PECOM
Energía que deja huella

PECOM
GRUPO PEREZ COMPANC

Sumario 352

NOTA DE TAPA | ENTREVISTA EXCLUSIVA CON ALEJANDRO ZUBIZARRETA, GERENTE GENERAL DEL CILP



“YPF DECIDIÓ DEJAR DE SER UNA PETROLERA PARA SER UNA EMPRESA DE ENERGÍA”

Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía accedió al privilegio de recorrer durante toda una jornada el CILP, la refinería más moderna y productiva de la Argentina. Su gerente general, Alejandro Zubizarreta, nos detalló las inversiones que viene realizando YPF para que el complejo siga siendo uno de los más importantes a nivel regional.

8

PETRÓLEO | MARIO MEHREN, CEO DE WINTERSHALL



“La Argentina es nuestra fuente de aprendizaje en recursos no convencionales”

Mario Mehren, CEO de Wintershall, habló específicamente de las oportunidades y los desafíos que el mercado argentino ofrece a la petrolera.

16

PETRÓLEO | CARLOS MENÉNDEZ BEHETY, CEO DE YPF AGRO



“YPF asumirá un rol protagónico en el agro argentino”

La petrolera controlada por el Estado nacional decidió relanzar su brazo agrícola durante la edición 2019 de Expo Agro.

22

PETRÓLEO | VERÓNICA TITO, SECRETARIA ADJUNTA OFEPHI



“Sabemos de su importancia, pero no todo es Vaca Muerta”

Verónica Tito, secretaria adjunta de OFEPHI, resaltó la importancia de viabilizar los desarrollos convencionales que aún no fueron aprovechados.

28

PETRÓLEO | GABRIEL TIRADO, CONS. PRACT. HALLIBURTON



“Es clave automatizar de principio a fin el proceso de perforación”

En los tiempos que corren, Halliburton enfatiza la necesidad de optimizar tanto la planificación y el diseño como la construcción de pozos.

34

16-71

PETRÓLEO

- Zambón: “Ampliaremos la infraestructura eléctrica de los parques industriales de Añelo”



Plaza Huincul tendrá una refinería de shale oil y un parque eólico

42

- Vuelven los beneficios impositivos a las petroleras en Tierra del Fuego
- Suman casi u\$s 1.000 millones las ofertas para explorar el Mar Argentino
- Crecieron las reservas comprobadas de Vaca Muerta
- Comenzó a operar el primer parque eólico de PAE
- Un 70% de la producción de YPF será no convencional en cuatro años
- La industria de Oil & Gas, cada vez más concentrada

Una petrolera saudí es la empresa con más ganancias del mundo

68

72-81

ENERGÍA



Garade: “Tenemos proyectos de transporte eléctrico por u\$s 2.300 millones”

72

- Aumentan la potencia energética instalada en Comodoro Rivadavia
- La demanda mundial de energía crece más rápido de lo previsto



NUEVO ACTROS

Descubrí una nueva dimensión.

Actros 2636

- Motor de bajo consumo de combustible: hasta un 7% menos que su antecesor
- Camión liviano para transporte de cargas peligrosas (incluye equipamiento ADR de serie)
- Seguridad: ABS, ASR, Hill-Hold, EBS, ESP, Detector de carril y Airbag
- Garantía de 2 años o 200.000 kms. (Tren de Fuerza: 3 años o 450.000 kms.)

Mercedes-Benz

Camiones de confianza.



82-85

GAS

Bolivia producirá biogás con residuos de la Argentina

Tartagal y Yacuiba combinarán esfuerzos para generar energía mediante el procesamiento de la basura y enviarán residuos compactados para su tratamiento en una planta situada en suelo boliviano.

82

88-99

COMBUSTIBLE



Crean un biodiesel que reduce un 20% las emisiones de CO₂

88

- Dapsa presentó su nueva red de estaciones de servicio: "Es un hito en nuestra historia"
- Los combustibles argentinos no están entre los más caros de la región

- Aplican en el país un método de edificación para ahorrar energía
- La industria eólica rechaza el 'impuesto al viento'
- Construyen el mayor parque eólico de Sudamérica

86-87

PETROQUÍMICA



El complejo petrolero y petroquímico ya es el tercero que más exporta

Con ventas anuales por más de us\$ 5.000 millones, el sector representa un 8,2% de las exportaciones de la Argentina, su mayor participación desde 2014. Actualmente sólo se ubica por debajo de la soja y la industria automotriz.

86

100-113

ENERGÍAS RENOVABLES



Corrientes redobla el apoyo estatal a las energías renovables

100

114-120

EMPRESAS Y NEGOCIOS

"CDE Global estudió el mercado argentino para desarrollar una tecnología modular que se adapte a todas las zonas geológicas de explotación"

114

- "La industria satelital es la que menos impacto tiene en el medio ambiente y en el ser humano"
- "La coyuntura argentina representa una oportunidad para invertir en nuevas tecnologías"
- "Estar a la vanguardia de la innovación es la clave para perdurar 100 años en el mercado"
- Transportista desarrolla autoabastecimiento a base de diesel para ofrecer productos 100% sustentables

in

Staff



7.000 Ejemplares auditados
Readership: 45.000 lectores

ISSN: 2469-0139 

Director Editorial
Lic. Francisco Vadone

Director
Ing. Qco. Nicolás F. Yanno

Gerente Editorial
Benjamín Rosales

Fotos e Imágenes
Photo Inc. Canadá

Comité Técnico

Ing. José María Fumagalli
Ing. Graciela González Rosas
Dr. Miguel A. Laborde
Dr. Orlando A. Martínez
Ing. Rubén Maltoni
Ing. Alejandro Destuet

Tribunal Arbitral

Coord.: Dr. Miguel A. Laborde
Ing. Alberto Castro
Dr. Alfredo Friedlander
Ing. José A. Romagnoli
Ing. Juan A. Rosbaco

Suplemento Latinoamericano

Editora: Ing. Graciela González Rosas
graciela@petroquimica.com.ar

Editorial PGQ

Boulogne Sur Mer 740 (C1213AAL) - Cdad. de Buenos Aires Argentina - Tel/Fax: +54 (11) 4964-9007 (rot.)
petroquimica@petroquimica.com.ar
www.petroquimica.com.ar
Registro de la Propiedad Intelectual N° 863026.
Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía® es marca registrada

Suscripción a Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía, 12 ediciones, \$ 1.900*

*El importe incluye gastos de envío, válido sólo para la República Argentina

Corresponsal Exclusivo en Chile

Alex Steinhaus
steinhaus@petroquimica.com.ar

Corresponsales

Chubut:
Ing. Miguel Ángel Lizzano
Mendoza:
Ing. Raúl E. Pía
Tucumán:
Ing. Ricardo E. Adra

Editor Asociado en Brasil

María José Smith
Ferreira Netto
Rua Desembargador Isidro 85
Apto. 202. (20.521-160) Tijuca
Rio de Janeiro - Brasil

 Revista Petroquímica

 /petrologasquimica

 @RevPetroquimica

 Revista Petroquímica

 @revista_petroquimica

Prohibida su reproducción total o parcial, bajo cualquier circunstancia ya sea electrónico, digital o impreso. ©

**PONER LO MEJOR
ES EXPANDIR NUESTRA REFINERÍA
PARA SEGUIR CRECIENDO.**



AXION
energy 

En Campana estamos llevando adelante el mayor proyecto de refinación en Argentina de los últimos 30 años para producir más y mejores combustibles.

“YPF decidió dejar de ser una petrolera para ser una empresa de energía”





Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía accedió al privilegio de recorrer durante toda una jornada el CILP, la refinería más moderna y productiva de la Argentina. Su gerente general, Alejandro Zubizarreta, nos detalló las inversiones que viene realizando YPF para que el complejo siga siendo uno de los más importantes a nivel regional.



El césped que prevalece, conforma la escena y rodea las oficinas recibe el mismo cuidado que aquellos productos que están listos para vender y son meticulosamente elaborados en las plantas de producción. En el Complejo Industrial La Plata (CILP) de YPF las reglas son claras: los vehículos deben circular a una velocidad que no supere los 10 kilómetros por hora (km/h) y los trajes ignífugos –junto con el casco, los lentes y los protectores auditivos– son obligatorios. En ese contexto, Alejandro Zubizarreta, gerente general del CILP, dialogó con este medio como corolario de un itinerario que incluyó varios parajes, en donde fue posible visualizar el desarrollo y la producción de lubricantes y especialidades, como también la imponente planta de coque, que significó una inversión de más de u\$s 1.000 millones.

“El esquema de la refinería parte de un esquema integrado. Son 26 unidades de procesos, que tienen como objeto extraerle al barril de crudo –que llega a la refinería– la mayor cantidad de productos para que el cliente reciba la mejor calidad. Hace años YPF decidió dejar de ser una petrolera para ser una empresa de energía. Le definió sus campos, sus rubros y sus roles a refino;



eso se va cumpliendo inexorablemente”, sostuvo Zubizarreta.

El CILP fue inaugurado en 1925 y posee una superficie que ronda las 350 hectáreas. El monstruo amplía su inmensidad cuando se descubre cuánto se elabora allí dentro: 26 plantas de proceso de refinería, 14 productos combustibles y la misma cantidad de productos básicos para lubricantes y especialidades. “Cerca de la mitad del crudo que proviene de »

Zubizarreta //
“La empresa se actualiza y busca invertir en relación con lo que ocurre en el mercado”

Vaca Muerta es no convencional. Sostenemos que dentro de algunos años el 90% será extraído bajo ese método”, dijo Zubizarreta.

YPF posee tres refinerías en todo el país. A la mencionada, con una capacidad de *topping* del 57%, se le suman la de Luján de Cuyo (35%) y Plaza Huincul (8%). La de La Plata, además de ser la más grande, fue la primera en la Argentina.

En 1974 el CILP inauguró el sector de Química, el cual posee -en la actualidad- 22 plantas de proceso y 37 productos petroquí-

micos y solventes. “La empresa se actualiza y busca, a través de planes estratégicos, invertir en relación con lo que ocurre en el mercado. Esos planes se modifican con estándares que están establecidos”, destacó Zubizarreta.

Modelo de gestión

En agosto de 2018 YPF rubricó un acuerdo que ubicó al CILP a la vanguardia de la comunicación industrial. Los meses posteriores al acta que la empresa firmó con los tres municipios (La Plata, Ensenada y Berisso) no sólo arrojaron resultados positivos, sino que se convirtieron en un modelo de gestión de información que comenzaron a imitar diversas empresas en todo el país.

Se trata del Plan de Respuesta de Emergencia con Impacto en la Comunidad (PREIC); ofrece una interacción directa y en tiempo real con los vecinos, las fuerzas de seguridad, las empre-





sas y los municipios ante una emergencia que ocurra dentro o fuera de la refinería o en cualquiera de las demás compañías que conforman el cordón industrial de Ensenada.

“La metodología es de estándar internacional, el proceso APEL de Naciones Unidas. Es todo un esquema de capacitación de la gente que participa, que es lo que está haciendo Luján y Plaza Huincul. Están todas las empresas de la zona; incluso el polo petroquímico de Ensenada se adhirió al PREIC. Lo respeta todo el mundo y es un sistema que con gimnasia y confianza funciona muy bien”, indicó Zubizarreta.

Fue el propio gerente general del CILP quien destacó la última »



● Alejandro Miguel Zubizarreta, gerente general del CILP.



gran inversión que la empresa realizó dentro del complejo. La nueva planta de coque, de última generación, demandó un desembolso megamillonario tras lo ocurrido el 2 de abril de 2013, cuando las inundaciones desbordaron los piletones de agua tratada, las cuales tomaron contacto con un horno de la destilería y originaron un incendio devastador que destruyó el coque por completo.

Apuesta tecnológica

La reconstrucción finalizó en 2016 y es considerada una de las obras de infraestructura más innovadoras de la región. "La refinería cuenta con dos unidades de coque: una que tiene 30 años y ésta nueva. Fue ideada para la conversión de residuos pesados a productos de valor. Lo que se va haciendo son productos que van a finales, productos que no se podían comercializar hace 40 o 50 años. El objetivo es procesar más crudo, con productos que tienen más valor final; convertir todo a productos vendibles", explicó Zubizarreta.

En el camino de las inversiones, sin obviar la situación económica que atraviesa el país, el »



TECSS
Desarrollo en electrónica y software

Alvarez Jonte 158 - Km. 5 - Comodoro Rivadavia
Tel.: (0297) 4559293 - info@tecss.com.ar

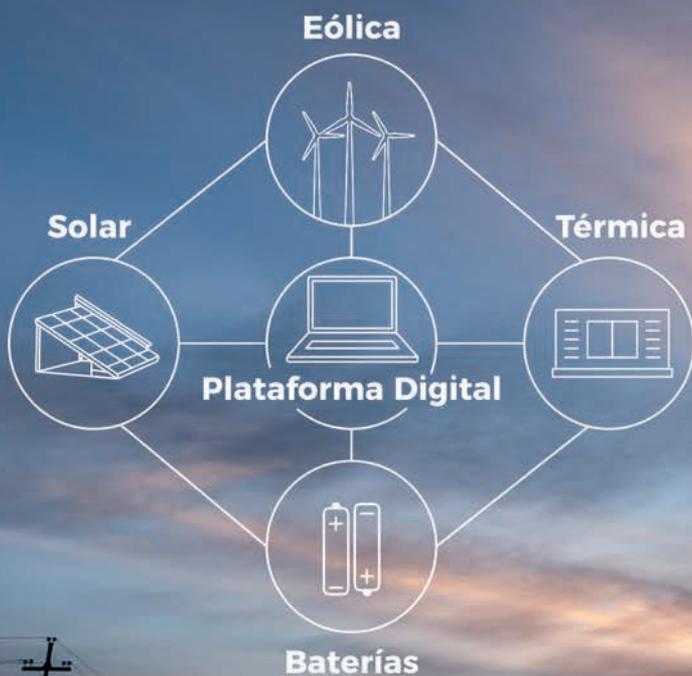
SOLUCIÓN DE TELE SUPERVISIÓN DE POZOS DE BAJO COSTO



Visite www.tecss.com.ar

aggreko

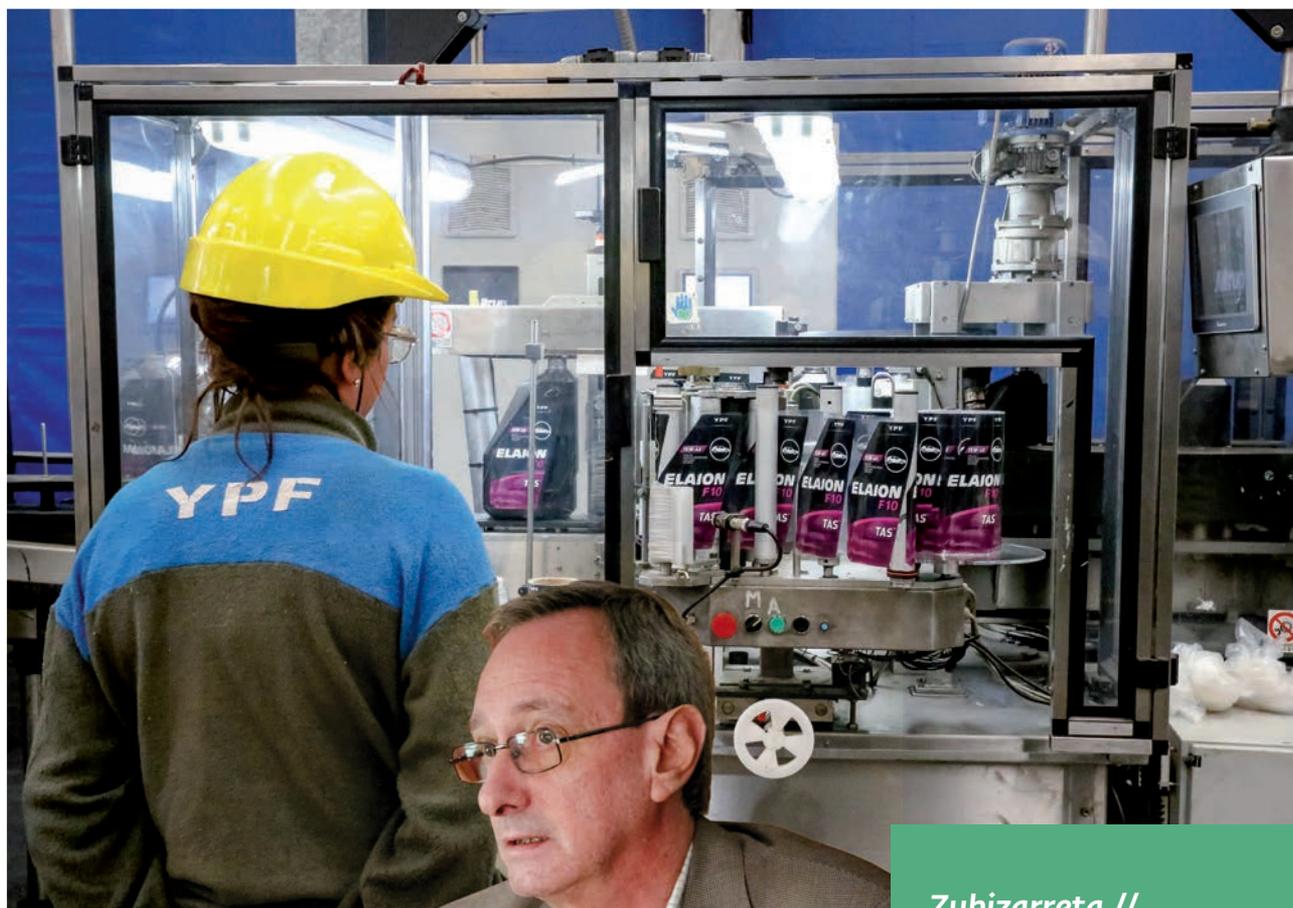
Más de 50 años siendo líderes mundiales en energía para Petróleo y Gas.



aggreko

Visite  [aggreko.com](https://www.aggreko.com)

Contáctenos  (011) 4846 7403



Zubizarreta //

"Con la nueva planta de coque, el objetivo es procesar más crudo, con productos que tienen más valor final; convertir todo a productos vendibles"

directivo manifestó que el contexto evidentemente influye. "En realidad nuestra herramienta es el plan estratégico, la compañía lo define y marca el rumbo. La evolución de la industria indefectiblemente te lleva a determinados lugares, como tener inversiones previstas para 2021, 2023 o incluso años posteriores. Hay revisiones de plan estratégico, no se alteran, son decisiones muy grandes. No impactan en nuestro accionar del día a día", señaló.

Tal afirmación fue confirmada por este medio en la recorrida por el área de Lubricantes

y Especialidades. Allí, el ingeniero Rubén Russo, responsable del sector, exhibió el proceso de envasado de uno de los productos *premium* mediante un engranaje de máquinas de alto nivel.

A pesar de la eficiencia en el mecanismo, detalló que ya

está aprobada la inversión para cambiarla. "Adoptaremos una tecnología de última generación que entregará el doble de productividad. Nuestro mercado tiene demandas y nos ajustamos tecnológicamente para satisfacerlo", completó. ©



TIPCI®

**GRANDES PROFESIONALES,
MEJORES PERSONAS**

**PROTECCIÓN
CONTRA INCENDIOS**

**SEGURIDAD
ELECTRÓNICA**

**MONTAJES
INDUSTRIALES**



M. de Aguado 1428 - Pto. Vte. López
Buenos Aires - Argentina



(54 11) 4718-2005
y rotativas



informacion@tipci.com.ar
www.tipci.com.ar





“La Argentina es nuestra fuente de aprendizaje en recursos no convencionales”



A punto de fusionarse con Deutsche Erdoel AG (DEA), Wintershall celebró su 125° aniversario con una conferencia de prensa en la ciudad alemana de Kassel. En dicho evento disertó su CEO, Mario Mehren, quien se refirió a las principales actividades de la empresa en cada rincón del planeta, incluyendo la Argentina.

En el marco de la 'Annual Press Conference 2019', Wintershall presentó su porfolio de inversiones a escala global. Su número uno, Mario Mehren, habló específicamente de las oportunidades y los desafíos que el mercado argentino ofrece a la petrolera.

Según el directivo, la demanda de petróleo y gas natural continuará en alza. “Esto no sólo

sucedará en Europa, sino también en todo el mundo. Todavía hay 1.300 millones de personas »

Hi-Crush, Texas

- + 5 millones de toneladas de arenas de fractura procesadas en este proyecto
- Ofrecemos plantas modulares de 150 - 500 tph

LA SOLUCIÓN MODULAR PARA PRODUCIR ARENA DE FRACTURA



Nuestra ingeniería ha desarrollado una solución modular para el mercado argentino: la gama de productos FraLine.

Con módulos específicos para las características geológicas de las diversas zonas de producción de arenas de fractura en el país, ofrecemos soluciones modulares rápidas y eficientes.

cdeglobal.com

CDE



Póngase en contacto con nuestros distribuidores locales:
+54 11 4328-5814

CPI S.A.



SEGURIDAD NORMATIVA

Tal como lo hizo en las últimas tres temporadas, durante los próximos tres años Wintershall invertirá u\$s 600 millones en la Argentina. La empresa no sólo tiene planeado avanzar con el desarrollo de sus bloques en Vaca Muerta, sino que también participará de la prevista licitación de áreas *offshore*.

No obstante, Mehren manifestó a la prensa local que los constantes cambios en las reglas de juego perjudican los planes de la firma. "Nos gusta estar en el mercado argentino, pero si no hay claridad y seguridad normativa tendremos que llevar nuestras inversiones a otros destinos", advirtió.

Seiscenter

Procesamiento Sísmico

- PSTM/PSDM
- AVO/AVA
- INVERSIÓN
- INTERPOLACIÓN 5D/OVT
- ANÁLISIS ANISOTRÓPICO VTI/HTI
- CRAM

Seiscenter S.A.
 Adolfo Alsina - 1º Piso - CABA - Argentina
 E-mail: info@seiscenter.com.ar - www.seiscenter.com.ar
 Tel: (54 11) 4345 0566

que no tienen acceso seguro a la energía", precisó.

Lo que viene, anticipó, es particularmente desafiante para las compañías energéticas. "Tenemos la obligación de ayudar a cubrir el aumento de la demanda y en paralelo colaborar con la reducción de las emisiones de dióxido de carbono (CO₂). Hay que garantizar el suministro y a la vez combatir el cambio climático", expresó.

Aunque los precios siguen siendo volátiles y el ambiente de negocios mantiene su complejidad, sostuvo, el rendimiento de Wintershall viene siendo muy positivo. "En 2018 alcanzamos una producción récord de 500.000 barriles diarios de petróleo equivalente. Frente a los 164 millones de barriles que obtuvimos en 2017, el año pasado llegamos a los 171 millones", cuantificó.

Estos resultados, acotó, no son suficientes para el brazo petrolero de Basf. "Queremos crecer aún más en términos productivos, de reservas comprobadas y de eficiencia operativa", resaltó.

Teniendo en cuenta que la actividad de la empresa en Alemania tiende a declinar, admitió, la fusión con DEA será un paso fundamental. "Nos permitirá adaptar nuestra estructura al nuevo contexto doméstico", explicó.

Mehren // “Tenemos la obligación de ayudar a cubrir el aumento de la demanda energética y en paralelo colaborar con la reducción de las emisiones de CO₂. Hay que garantizar el suministro y a la vez combatir el cambio climático”

La petrolera, especificó, seguirá muy activa en Noruega y el Mar del Norte. “Estamos ampliando nuestra presencia con más inversiones exploratorias y vamos camino a ser la tercera productora del mercado noruego”, remarcó.

A Rusia, en tanto, la calificó como la plaza productiva más importante para la organización. “Políticamente puede verse a ese país como un socio difícil, pero al mismo tiempo se trata

de un socio indispensable. Rusia seguirá necesitando al mercado europeo y Europa seguirá dependiendo del gas ruso”, sentenció.

Otras regiones

A decir de Mehren, Wintershall también posee planes significativos para las regiones de Medio Oriente y el norte de África. La empresa, puntualizó,

participa de la explotación del mayor yacimiento de gas y condensados en los Emiratos Árabes Unidos. “Este proyecto demuestra cómo nuestra experiencia en campos alemanes de gas agrio nos abrió puertas en todo el mundo”, enfatizó.

Distinto es el caso de Irán, lamentó, donde la compañía debió abandonar sus emprendimientos por la crítica situación geopolítica. “Seguimos presentes en Libia, aunque el panorama es delicado”, reconoció.

Con respecto a Latinoamérica, el ejecutivo resaltó los 40 años de trayectoria de Wintershall en la Argentina, donde controla la cuarta mayor producción de gas. “Ese país es para nosotros una fuente de aprendizaje sobre los recursos no convencionales. Estamos operando dos atractivos »



Mehren // “Estamos operando dos atractivos proyectos en Vaca Muerta: Aguada Federal y Bandurria Norte. En el primero completamos exitosamente dos pozos horizontales durante 2018”



proyectos en Vaca Muerta: Aguada Federal y Bandurria Norte. En el primero completamos exitosamente dos pozos horizontales durante 2018”, destacó.

En expansión

La intención de Wintershall, comentó Mehren, es expandir sus negocios en Latinoamérica. “Brasil es uno de los mercados petroleros más prometedores del mundo. El año pasado conseguimos siete licencias de exploración en ese país, cuatro de ellas como operadores”, manifestó.

A su criterio, hoy la empresa posee un porfolio poderoso y equilibrado a escala internacional. “Esto abarca regiones cercanas para nosotros, pero con costos intensivos (como Europa), y regiones más lejanas, pero con costos favorables (como Rusia y la Argentina)”, particularizó.

A fin de ganar competitividad, adelantó, será clave avanzar en materia de digitalización. “No hay otro eje con tanto potencial para cambiar el futuro. Por eso pensamos invertir cada vez más en ideas renovadoras y tecnologías de punta”, completó. ©

Gelec®

Nueva Centrífuga para análisis de agua y sedimentos en Petróleo y Aceites, **marca GELEC modelo G-72DS**

- De construcción robusta, con motor a inducción, libre de carbones, sin mantenimiento.
- Cuatro portatubos para tubos tipo pera o torpedo
- Velocidad máxima 2000 rpm
- Control e indicador digital de velocidad y tiempo.

Para trabajo continuo

Compañía Científica S.R.L.
Santos Dumont 4515 - (C1427EIW) C.A.B.A.
Tel.: 011 4856 9991
ventas@weblabor.com.ar
www.gelecargentina.com.ar

LOS TANQUES QUE CONTIENEN VALOR



PILETAS: FRACTURA, LODOS, ENSAYO, ESPECIALES · ACID TRANSPORT · RECIPIENTES CON ESTAMPA ASME
BULKS PARA CEMENTO · BBOX Y PLANTAS PARA ARENA DE FRACTURA · SEMIRREMOLQUES PARA AGUA
TANQUE CON BATEA Y SKID PETROLERO · EQUIPOS ESPECIALES · CHUPA, REGADORES, ABASTECEDORES

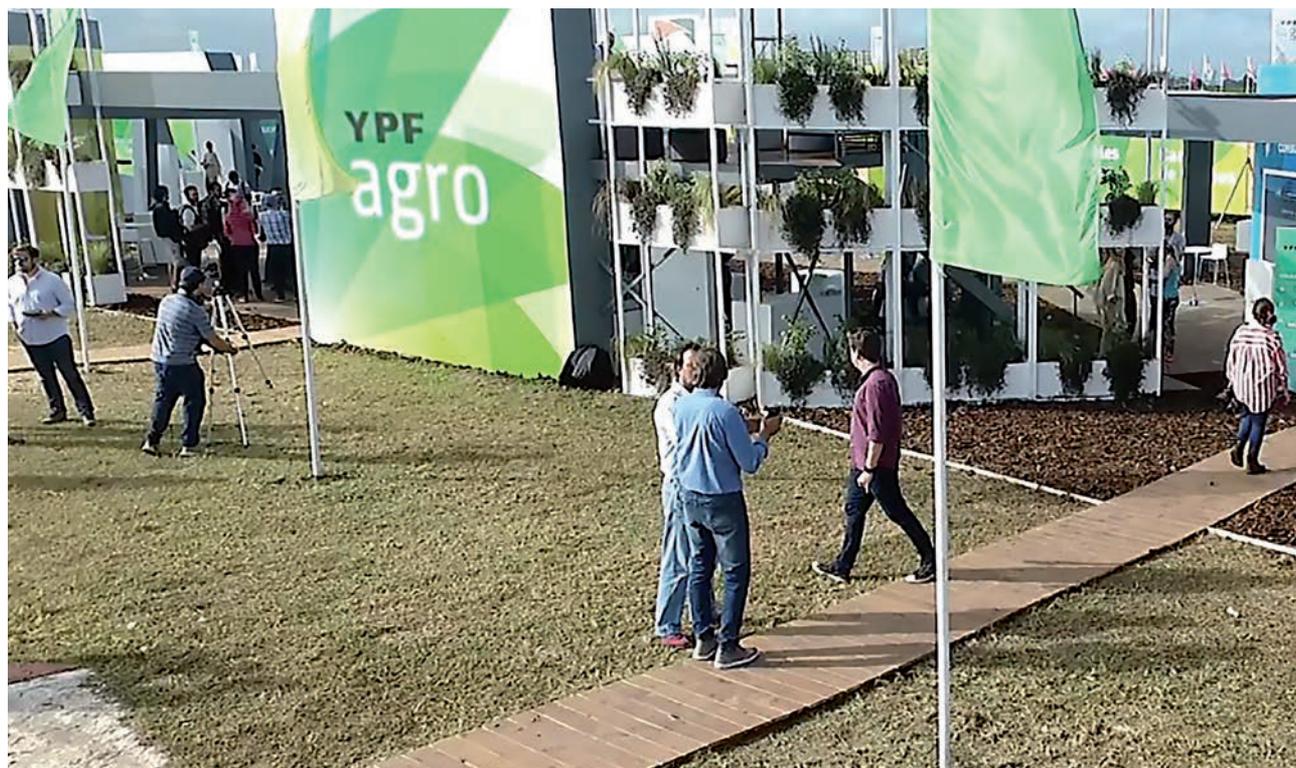


**BERTOTTO
BOGLIONE**

+54 (03472) 425095 · ventas@bertottoar.com · Ruta Nacional N° 9 KM 442,7 · Marcos Juárez · Córdoba, Argentina

www.bertotto-boglione.com

Carlos Menéndez Behety, CEO de YPF Agro



“YPF asumirá un rol protagónico en el agro argentino”



La principal petrolera del país aprovechó el marco de Expoagro 2019, evento celebrado entre los días 12 y 15 de marzo en la localidad bonaerense de San Nicolás, para anunciar el relanzamiento de su filial YPF Agro.

A decir del CEO de esta firma, Carlos Menéndez Behety, la iniciativa es fruto del reposicionamiento “de algo que ya existía y que era sumamente poderoso”. “Simplemente ahora vamos a poner el foco de manera específica en el agro para empezar a ofrecer soluciones superadoras y más integrales al productor agropecuario”, explicó. Según sus palabras, la pre-

La petrolera controlada por el Estado nacional decidió relanzar su brazo agrícola durante la edición 2019 de Expo Agro. Según Carlos Menéndez Behety, CEO de la filial, la intención es convertir a YPF en una empresa integral de energía.

sencia de YPF en toda la Argentina es enorme. “Por eso mismo tenemos que asumir un rol de liderazgo, reinventarnos y estar un paso siempre delante de lo que se viene. Ése es el espíritu a partir del cual nace YPF Agro”, aseguró.

La idea, apuntó, es dar todos los pasos necesarios para promo-

ver el agro como el mayor motor de la economía nacional. “Teniendo en cuenta la importancia que posee YPF en el mercado, queremos potenciarnos mutuamente y crecer de manera articulada”, expresó.

Para esta temporada, anticipó, el campo espera una cosecha récord. “Procuramos acompañar »



PRODUCTOS ABSORBENTES ORGÁNICOS OLEOFÍLICOS

- ✓ PROVISIÓN
- ✓ COLOCACIÓN
- ✓ RETIRO
- ✓ DISPOSICIÓN FINAL

REPPSA: 727/18



WWW.TURBERAAUSTRAL.COM



info@turberaaustral.com

flexxus
Lo hacemos simple.

SAP Ariba
ANID AN01399059199



97-971-7407



ECO FRIENDLY





Menéndez Behety // "YPF Agro es fruto del reposicionamiento de algo que ya existía y que era sumamente poderoso. Vamos a empezar a ofrecer soluciones superadoras y más integrales al productor agropecuario local"

esta expansión y satisfacer todos los requerimientos del agro a través de una propuesta especializada", sostuvo.

De acuerdo con Menéndez Behety, la estructura corporativa de YPF es francamente vasta, ya que abarca desde la reconocida

exploración y explotación de hidrocarburos hasta un incipiente desempeño en el sector agrícola. "Parecía imposible combinar estos dos sectores, pero en verdad ambos cuentan con muchos factores en común. Al concentrar sus esfuerzos en este segmento, YPF logrará posicionarse como una empresa integral de energía para brindar prestaciones en todos los vectores de la economía argentina", subrayó.

Resulta indudable, añadió el directivo, que el agro juega y seguirá jugando un papel preponderante dentro de la actividad económica doméstica. "Estamos preparados para afrontar el desafío de colaborar activamente con su crecimiento. Vamos a asumir un rol protagónico en su desarrollo y ayudaremos a los productores agropecuarios a desenvolverse cada día mejor", prometió.

Exposición exitosa

En su versión de 2019, Expoagro volvió a batir récord de convocatoria. La muestra, que se llevó a cabo por tercer año consecutivo en el autódromo y el predio ferial de San Nicolás, reunió a unos 521 expositores en »





Ingeniería, Obras y Servicios

TISICO S.A.

25 AÑOS BRINDANDO SOLUCIONES PARA GRANDES OBRAS

- OBRAS DE OLEODUCTOS, GASODUCTOS Y ACUEDUCTOS
- SERVICIO DE ZANJE (CON LA ZANJADORA TRENCOR MODELO T1060)
- OBRAS COMPLEMENTARIAS A LOS TRABAJOS DE POZOS Y SERVICIOS PETROLEROS
- MONTAJES INDUSTRIALES
- CONSTRUCCIÓN DE EQUIPOS PAQUETIZADOS
- PARADAS DE PLANTAS
- OBRAS ELÉCTRICAS Y DE INSTRUMENTACIÓN
- SKID DE DOSIFICACIONES QUÍMICAS
- REPARACIÓN DE VÁLVULAS
- MANTENIMIENTO METALÚRGICO, ELÉCTRICO Y DE INSTRUMENTOS INDUSTRIALES
- MEDICIÓN DE CAUDAL Y CALIBRACIÓN DE MEDIDORES
- REPARACIÓN INTEGRAL DE TANQUES.
- CAÑERÍAS DE PROCESO - MONTAJE DE BOMBAS AISLACIONES – CALEFACCIONADOS
- TRABAJOS EN PLANTAS DE GAS – REFINERÍAS – PETROQUÍMICAS - YACIMIENTOS – CENTRALES ELÉCTRICAS – MINERÍA





Menéndez Behety // "Para esta temporada, el campo espera una cosecha récord. Procuramos acompañar esta expansión y satisfacer todos los requerimientos a través de una propuesta especializada"

más de 200.000 metros cuadrados (m²). Los organizadores precisaron que alrededor de 165.000 personas recorrieron la exposición -conocida como la 'Capital Nacional de los Agronegocios'- a lo largo de sus cuatro jornadas de duración.

El volumen de operaciones bancarias concretadas y de solicitudes de crédito superó los \$ 60.000 millones. Tan sólo el Banco de la Provincia de Buenos Aires registró transacciones por más de \$ 12.000 millones.

Con respecto al sector ganadero, se estima que en Expoagro 2019 se comercializaron unos 28.000 animales a un precio promedio de \$ 68 por kilogramo. Las ventas

finales sobrepasaron los \$ 350.000 millones.

Experto en ventas

Formado en el colegio Cardenal Newman y licenciado en Administración de Empresas por la Universidad de San Andrés, Menéndez Behety arrancó su trayectoria profesional dentro de Procter & Gamble, donde ocupó distintos cargos a lo largo de más de ocho años.

En 2004 ingresó a PepsiCo., donde desempeñó funciones vinculadas con el marketing, la innovación y las ventas. Tras más de una década en dicha empresa, decidió fundar y presidir Eclectic Partners, una consultora especializada en administración empresarial.

Su llegada a YPF se dio en mayo de 2017, cuando fue nombrado director de la Oficina de Marketing

(CMO, por sus siglas en inglés) hasta esta temporada, cuando la petrolera lo puso al frente de YPF Agro. ©

Menéndez Behety // "Estamos preparados para afrontar el desafío de colaborar activamente con el crecimiento del negocio y ayudar a los productores agropecuarios a desenvolverse cada día mejor"




INDUSTRIA NACIONAL 5 años de garantía

Iluminación Led Industrial

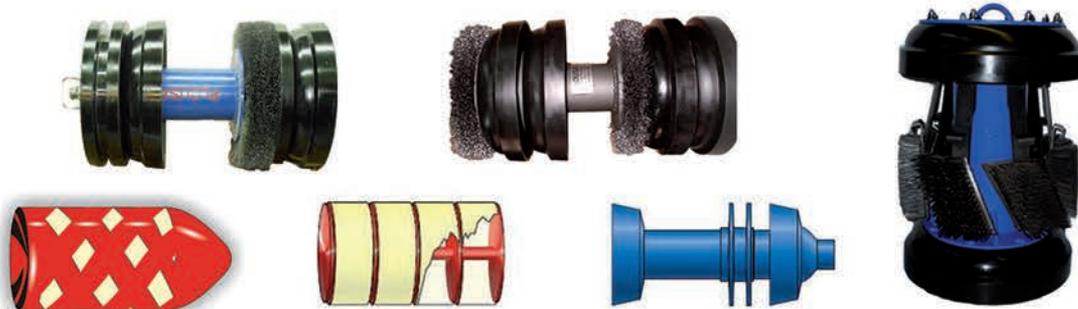
<p>Proyectores De Potencia Hasta 65000 lm</p> <p>Campanas industriales HB</p> <p>Proyectors luminicos</p>	<p>Luminarias de Alumbrado Urbano</p> <p>Tensiones :220v 12/24Vcc/ca</p> <p>Luminarias Antiexplosivas</p>	<p>LED de potencia CREE</p> <p>LED de potencia OSRAM</p> <p>LED driver OSRAM</p>
---	---	--

12 años fabricando luminarias Industriales de LED
 Te: 0230-4483896/1162005699 -Email: gerenciacomercial@ingal-leds.com
 Av. Pte. Perón 4338 - Pte. Derqui -1629- Buenos Aires - Argentina

www.ingal-leds.com



LIMPIADORES DE CAÑERÍAS (POLLY PIG Y SCRAPERS) • APTOS PARA MANTENIMIENTO Y PUESTA EN OPERACIÓN DE DUCTOS • CON INTEGRACIÓN NACIONAL • STOCK PERMANENTE



**VÁLVULAS DE ALIVIO POR PRESIÓN Y VACÍO • ARRESTALLAMAS
VENTEOS POR EMERGENCIA • VALVULA DE INERTIZACIÓN
LOS PRODUCTOS PROTECTOSEAL ESTÁN DISEÑADOS
CONFORME A API 2000 • ISO 28300 & NFPA & HAN SIDO ACEPTADOS
Y APROBADOS EN LOS LABORATORIOS POR "FACTORY MUTUAL" (FM),
"UNDERWRITERS LABORATORY" (UL),
USCG (US COAST GUARD), & ATEX DIRECTIVE**



**CALLE 12 (Cadete Larguía) N° 3777, Villa Lynch,
San Martín, Buenos Aires. - Tel 54-011-4713-4043
www.flousasa.com.ar // Email: flousa@flousasa.com.ar**

Verónica Tito, secretaria adjunta de la OFEPHI



“Sabemos de su importancia, pero no todo es Vaca Muerta”



Desde la Organización Federal de Estados Productores de Hidrocarburos (OFEPHI) se está trabajando activamente en pos de lograr un desarrollo más equilibrado de la industria nacional de *Oil & Gas*. Si bien el bloque entiende perfectamente que hoy el foco de atención del Gobierno nacional esté puesto en los hidrocarburos no convencionales de Vaca Muerta, cree necesario compatibilizar su auge con la revitalización de otros segmentos.

A decir de Verónica Tito, una de las principales preocupaciones de la OFEPHI tiene que ver con mejorar el marco normativo. “Las reglas de juego deben

La OFEPHI está elaborando una propuesta para estimular las operaciones petroleras en áreas marginales. Su secretaria adjunta, Verónica Tito, resaltó la importancia de viabilizar los desarrollos convencionales que aún no fueron aprovechados.

ser más claras para no dar lugar a contingencias judiciales”, asegura la secretaria adjunta de la entidad, quien se presentó en la edición 2019 de ‘Argentina Gas & Oil Summit’, evento recientemente celebrado en el NH City Hotel de Buenos Aires.

Según sus palabras, el desenvolvimiento sectorial suele darse

a través de avances y retrocesos que están en gran medida relacionados con el contexto político. “Los cambios de gobierno generan que ciertas cuestiones se estanquen y otras avancen”, admite Tito.

En ese sentido, resalta que el país necesita una modificación normativa para actualizar el ca- »



- Dedicada al abastecimiento de materiales, asesoramiento y capacitación.
- Más de 35 años en el mercado, respaldados por fábricas de primera línea, nacionales e internacionales.
- Contamos con un equipo de trabajo altamente capacitado.
- Local comercial de más de 500 m² y dos depósitos que superan los 2500 m², equipados con puentes grúas de 3 y 5 toneladas.
- Vehículos de reparto, equipados con hidrogrúa.



Tito // "Una de nuestras principales preocupaciones tiene que ver con mejorar el marco normativo. Las reglas de juego deben ser más claras para no dar lugar a contingencias judiciales"



non de superficie y las multas para las empresas previstas en la Ley 17.319.

Una de las metas de la OFEPHI, apunta, es reforzar la participación de las provincias en la conformación del Banco de Datos de Hidrocarburos. "Asimismo, estamos trabajando en un sistema web para la presentación de las declaraciones juradas de las regalías", agrega.

Otra iniciativa a la que se encuentra abocada la entidad, expone, estriba en la revisión de la legislación para el abandono de pozos. "También estamos elaborando una propuesta de estímulos a las operaciones en áreas de frontera o marginales. Si bien sabemos de su importancia para el país, pensamos que no todo es Vaca Muerta. Todavía hay mucho gas y mucho petróleo convencional por aprovechar", expresa.

Protagonista clave

De acuerdo con Tito, la OFEPHI formó parte del diseño y el lanzamiento de los primeros planes exploratorios del país. "Participamos muy activamente de la recuperación por parte de las provincias del dominio original de los hidrocarburos, aparte »



SOULE

S.A.C.e I.

Materiales Eléctricos

Visión, planificación y actitud para resolver las necesidades de nuestros clientes.

El más completo stock de productos eléctricos de alta calidad.




















CASA CENTRAL: Av. Montes de Oca 1879 ♦ CABA (C1270ABF) ♦ Tel.: +5411 - 4302-0017/18/19/10
e-mail: ventas@soule-electric.com.ar

AGENCIA SAN JUAN: Tel.: +54 0264 - 623 1006

www.soule.com.ar



EXPRO

Proveedor líder de soluciones integradas para ensayos exploratorios y evaluación de pozos.

Expro ofrece experiencia y tecnología líder en el mercado, para proveer un paquete completo de servicios de ensayos exploratorios y evaluación de pozos, destacándose en operaciones costa afuera y pozos de altos caudales de gas

Con más de 40 años de experiencia, operando en diversos ambientes, desde locaciones remotas hasta aguas-profundas, Expro asegura que los objetivos de ensayo son alcanzados a través de la entrega de datos eficientes y de alta calidad.

Para mayor información contactarse a:

Argentina.Sales@exprogroup.com



Exprogroup



@Exprogroup



Expro



www.exprogroup.com



de que propusimos instrumentos regulatorios de vital relevancia en el segmento y trabajamos en favor de una correcta liquidación de las regalías", enumera la representante del bloque, quien además se desempeña como asesora legal de la Agencia de Recaudación Faguina (AREF).

La OFEPHI, añade, siempre estuvo pendiente de las necesidades energéticas de la Argentina, bregando por el desarrollo sustentable y eficiente de los recursos provinciales. "Siempre hemos sido, de una u otra manera, protagonistas de la historia hidrocarburífera nacional. De cara al futuro, nuestra inten-

ción es seguir colaborando con el desarrollo del sector y con la correcta distribución de sus beneficios", asevera.

Ente federal

Fundada en 1986 como un organismo interjurisdiccional de asesoramiento en materia de hidrocarburos, la OFEPHI nuclea a todas las provincias productoras de estos recursos en la Argentina. Actualmente la integran Chubut, Formosa, Jujuy, La Pampa, Mendoza, Neuquén, Río Negro, Salta, Santa Cruz, Tierra del Fuego, la Antártida y las Is-

Tito //

"Siempre hemos sido, de una u otra manera, protagonistas de la historia hidrocarburífera nacional. Nuestra intención es seguir colaborando con el desarrollo del sector y con la correcta distribución de sus beneficios"

Tito // "Hay que reforzar la participación de las provincias en la conformación del Banco de Datos de Hidrocarburos. Y estamos trabajando en un sistema web para la presentación de las declaraciones juradas de las regalías"

las del Atlántico Sur. El Comité Ejecutivo de la organización está compuesto por una junta de gobernadores. Sus reuniones no son periódicas, sino que se dan en función de requerimientos específicos a cuestiones puntuales. El estatuto de la OFEPHI, no obstante, permite la conformación de comisiones técnicas que se reúnen regularmente.

Aparte de representar y defender los intereses provinciales en el sector, el bloque colabora con las autoridades nacionales, realiza estudios e investigaciones para permitir un asesoramiento integral de sus miembros, estudia y analiza planes de exploración, explotación y desarrollo, y evalúa y declara el impacto ambiental de la actividad petrolera, entre otras labores. ©



Succionador - Desobstructor



Succionador Alto Vacío



Motobomba



Tanque Chupa sobre Camión

- **TANQUES CHUPA**
- **SEMIREMOLQUES TANQUES**
- **EQUIPOS ALTO VACÍO**
sobre camión o semirremolque.
- **SUCCIONADORES**
- **PILETAS PETROLERAS**
- **MOTOBOMBAS**
- **FRAC TANK**
- **SUCCIONADOR**
- **DESOBSTRUCTOR**



Succionador con Levante y Apertura



Semirremolque Tanque



Industrias
Torreggiani
s.r.l.

ISO 9001:2015

Bv. Sarmiento 1059 - (2594) Leones - Córdoba

Tel.: 03472 - 481393 / 482783 / 483366

E-mail: ventas@torreggiani.com.ar - www.torreggiani.com.ar

“Es clave automatizar de principio a fin el proceso de perforación”



En los tiempos que corren, Halliburton enfatiza la necesidad de optimizar tanto la planificación y el diseño como la construcción de pozos. Según el especialista Gabriel Tirado, la actividad necesita un ambiente de trabajo personalizado y colaborativo.

En la desafiante coyuntura que hoy atraviesa la industria de Oil & Gas en todo el mundo, no puede negarse la existencia de numerosos retos vinculados con la planificación, el diseño y la construcción de pozos. Así lo cree Gabriel Tirado, quien se desempeña como director global de Consultancy Practice D&C en Halliburton.

A su criterio, el error humano o la falta de automatización se traducen en mayores costos que restan competitividad a la operación. “El responsable de estas tareas debe interactuar con las proveedoras de servicios, garantizar seguridad al personal y al mismo tiempo asegurar la estabilidad del pozo durante su ejecución. Para coordinar esas labores resulta clave saber gestionar el flujo de datos obtenidos y promover la comunicación en tiempo real durante todas las fases de la construcción de pozos”, explicó el especialista durante su presentación en la edición 2019 de ‘Argentina Gas & Oil Summit’, encuentro que tuvo lugar entre los días 9 y 10 de abril en el NH City Hotel Buenos Aires.

Según sus palabras, Halliburton considera vital la capacidad de establecer un proceso de automatización desde el comienzo hasta el final de la perforación. “En base

Tirado //

“A la hora de optimizar la construcción de pozos, resulta clave saber gestionar el flujo de datos obtenidos y promover la comunicación en tiempo real durante todas las fases de la actividad”

a esa necesidad acuñamos el concepto de Well Construction 4.0, con el cual impulsamos la optimización de este proceso en combinación con soluciones de ingeniería reconocidas por la industria, por un lado, y con el uso de nuevas tecnologías ideadas para reducir los tiempos y elevar la eficiencia, por otro”, detalla.

La idea, recalca el directivo, es ofrecer un ambiente de trabajo personalizado para taladrar en función de los datos relevados y procesados. “Estamos tratando de brindar el apoyo que necesita el sector en el marco de la era digital”, señala.

Comunidad abierta

El objetivo de Halliburton, comenta Tirado, es integrar distintas bases de datos y flujos de trabajo personalizados, todo al mismo

tiempo, en una plataforma abierta. “Nos proponemos agilizar el proceso de desarrollo de una forma colaborativa”, define.

Para eso, la firma creó OpenEarth, la única comunidad abierta que existe en la industria petrolera a escala global. “Sus miembros pueden desarrollar sus soluciones y decidir si estarán disponibles o no para el resto. Vale aclarar que Halliburton no necesariamente tiene que saber de qué consta cada solución, sólo provee el ambiente y la capacidad de procesamiento”, acota el directivo.

En su opinión, hoy en día la actividad no puede darse el lujo de prescindir de propuestas innovadoras. “En ese sentido, nuestra intención es proveer las mejores herramientas de sistematización para maximizar el rendimiento de las operaciones. Y esto incluye la oportunidad de contar con pro- »

INDUSTRIAS TODARELLO

Calidad y experiencia desde 1964 en el diseño y manufactura de soluciones industriales ligadas a la calefacción eléctrica

Calefactores para:

- Centrales Térmicas
- Aceites
- Combustibles
- Gases
- Fuel Oil
- Líquidos

Logo: **tarewa** QUALITY SYSTEM CERTIFICATION DNV-GL ISO 9001:2015

Contacto: industrias@todarello.com.ar - www.industriastodarello.com
Tel: 011 4489 3333 - Buenos Aires - Argentina



Tirado //

“Con el concepto de Well Construction 4.0 impulsamos la optimización de este proceso en combinación con soluciones de ingeniería reconocidas por la industria y con el uso de nuevas tecnologías”



cesos de construcción de pozos automatizados, digitales, bajo una plataforma abierta e integrada, que combina la ciencia, la tecnología y la experiencia de nuestra organización”, completa.

Referente sectorial

Ingeniero químico de la Universidad Metropolitana de Caracas (Venezuela), Tirado cuenta con más de 20 años de experiencia dentro de la industria de Oil & Gas, donde ayudó a crear y desarrollar negocios a escala global.

Antes de unirse a Halliburton, desempeñó varias posiciones ejecutivas en áreas como Cadena de Suministro, Investigación, Ventas, Marketing, Operaciones y Recursos Humanos en firmas como Schlumberger y Chevron, donde cooperó de manera activa con la expansión de importantes negocios y la ejecución de fusiones, aparte de liderar iniciativas de envergadura en Estados Unidos, Europa, Sudamérica y África.

Desde mayo de 2017 dirige el área de *Global Digital Solutions for Drilling & Completions* en Halliburton Landmark. ©

Soluciones Térmicas.

Brindamos Soluciones Térmicas de alta performance para grandes empresas, dentro y fuera del país. Nuestros servicios comprenden: **Aislación Térmica Criogénica, Aislación de Bajas Temperaturas, Aislación Caliente, Aislación Combinada a Altas Temperaturas, Aislación Acústica y Protección Pasiva contra Fuego.**

La excelente formación técnica y la invaluable experiencia adquirida en el Sector Petroquímico, Petrolero, Energético y Agroindustrial nos permiten hoy, brindarle soluciones integrales con los más altos estándares de calidad y seguridad.



Lavalle 1675 Piso 5 Of. 13 - T: (+54 11) 4371 9293 - CP: 1048 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Base Operaciones: Parque Industrial Bahía Blanca - Misiones 3349 - Líneas Rotativas : (54 291) 459 2174 - Ingeniero White
 E-mail: contacto@grupoindux.com.ar - www.grupoindux.com.ar



a. marshall moffat®

Since 1952

path.comunicacion.com.ar

UN SOLO TEJIDO IGNÍFUGO PARA **TODAS** LAS NECESIDADES, UN DISEÑO PARA CADA EMPRESA

ARCO ELÉCTRICO • FLAMABILIDAD • SOLDADURA • SALPICADURA DE METALES FUNDIDOS



Cumpliendo con las siguientes Normas:

NFPA 70E | NFPA 2112 | EN 531 | EN 470 | IRAM 3878:2000

INDURA
Ultra Soft



A. MARSHALL MOFFAT S.A.
ISO 9001 : 2000
A 16788

Sucursales propias en:

ARGENTINA

VENEZUELA

BRAZIL

CHILE

USA

CONSULTAS TÉCNICAS
0800-222-1403

Av. Patricios 1959 (1266)
Capital Federal - Buenos Aires
www.marshallmoffat.com

(011) 4302 - 9333 - Cap. Fed.

(0299) 15405-4479 - Neuquén

(0297) 154724383 - Cdo. Rivadavia



“Ampliaremos la infraestructura eléctrica de los parques industriales de Añelo”

El Ente Provincial de Energía del Neuquén fiscalizará diversas obras para robustecer la provisión de electricidad en el corazón de Vaca Muerta. Según su titular, Francisco Zambón, el proyecto impulsará la radicación de un mayor número de empresas.



Antes de salir a buscar financiamiento en el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Neuquén selló dos contratos clave para concretar una esperada obra de infraestructura energética que beneficiará a la localidad de Añelo y garantizará el suministro eléctrico de Vaca Muerta.

El primer acuerdo lo firmaron la provincia, el Gobierno nacional y la empresa encargada de llevar adelante los trabajos, mientras que el segundo lo rubricaron la

Secretaría de Provincias y Municipios (cartera dependiente del Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda de la Nación) y el Ente Provincial de Energía del Neuquén (EPEN), que estará a cargo de la inspección y el monitoreo del proyecto.

Al respecto se expresó Francisco Zambón, presidente del Directorio del EPEN, quien remarcó la importancia de esta obra para dotar de infraestructura eléctrica en media tensión a todos los parques

industriales de Añelo. “Actualmente dichos complejos no cuentan con abastecimiento de electricidad por redes, sino que están recurriendo a la autogeneración”, explicó el directivo.

Según sus palabras, la iniciativa potenciará el desarrollo industrial para que se sumen nuevas empresas al corazón de Vaca Muerta. “Se fortalecerá la provisión de toda la localidad y se posibilitará el traslado de más servicios a las operadoras petroleras”

STATE OF THE ART

ULTIMA TECNOLOGÍA EN PROCESAMIENTO DE ARENAS PARA FRACTURA

Preparados para acompañar el desarrollo masivo
de los enormes recursos de Vaca Muerta.



**Arenas Argentinas
del Paraná**

Member of Jan De Nul Group

OFICINA: AV. CORRIENTES 316 | PISO 2 | C1043AAQ | BUENOS AIRES

T + 54 11 4320 6918

PLANTA: CALLE PUBLICA S/N | DIAMANTE | ENTRE RÍOS

T +54 343 498 2449 E info@arenasargentinas.com.ar

www.arenasargentinas.com.ar

LAB REPORT





Zambón //

"Con la infraestructura eléctrica proyectada se fortalecerá la provisión de Añelo y se posibilitará el traslado de más servicios a las operadoras petroleras que están trabajando en Vaca Muerta"

que están trabajando en la formación", aseguró.

Desde un punto de vista técnico, puntualizó, el emprendimiento se desarrollará en varias etapas con diferentes objetivos. En primer término, precisó, abarca el tendido de casi 6 kilómetros de línea doble terna en 33 kilovoltios (kV). "Esto apunta a interconectar la Estación Transformadora Loma Campana con una nueva subestación cuya construcción está en carpeta", anticipó.

La traza, detalló, se extenderá a lo largo de 6 kilómetros hasta el predio de la Subestación Añelo Urbana, la cual abastecerá el crecimiento de la demanda proyectada.

Adicionalmente, añadió, se construirán Alimentadores de Distribución que vincularán el Parque Industrial Norte con el Parque Industrial Sur, predios situados sobre la meseta, en la margen derecha e izquierda de la Ruta Provincial 7 (que va desde Añelo hasta Rincón de los Sauces). "La idea es que ambos parques dispongan de una adecuada infraes-

tructura de servicios para acompañar la expansión que hoy se está dando en Vaca Muerta como polo energético, industrial y económico, aparte de inyectar más energía al casco urbano de Añelo", completó.

Plan de soterramiento

Otro de los proyectos que está impulsando el EPEN es el soterramiento de líneas de media y alta tensión en la ciudad de Neuquén. Zambón destacó que ya comenzaron los trabajos de campo a partir de los cuales se elaborará el estudio técnico que hará posible su materialización.

La intención, comentó el directivo, es rediseñar y modernizar el sistema de transporte energético para hacerlo subterráneo. "Buscamos elevar la confiabilidad del sistema, reducir el riesgo bajo las líneas y liberar superficie ocupada. Así mejoraremos el impacto visual y aprovecharemos nuevos sectores con fines urbanos o recreativos", señaló. El objetivo, aclaró, es reconfigurar el sistema

eléctrico de la ciudad, el cual fue pensando en la década de los 70. "Queremos posibilitar un crecimiento urbano ordenado de cara al futuro. Tenemos la mira puesta en los próximos 25 años", resaltó.

Ente autárquico

Magíster en Economía y Política Energética y Ambiental por parte de Universidad Nacional del Comahue (UNCo) y la Fundación Bariloche, e ingeniero industrial con orientación en Electricidad por parte de la UNCo, Zambón ingresó al EPEN en marzo de 2014, por lo que lleva poco más de cinco años en la organización. En ella se desempeñó como gerente general hasta diciembre de 2015, cuando asumió formalmente la Presidencia del Directorio.

Creada en 1981 a través de la Ley 1.303 y su modificatoria Ley 1.745, la empresa provincial fue reformulada en 2002, por intermedio de las leyes 2.386 y 2.387, las cuales la habilitaron para la compra y venta directa de energía.

Se trata de un ente descentralizado y autárquico de la Administración Pública Provincial que depende del Poder Ejecutivo y actúa éste en sus relaciones con éste a través del Ministerio de Empresas Públicas. ©



Fracht ARG

**Transportamos lo imposible.
Un desafío, especial y único.**



TRANSPORTE
MARÍTIMO



TRANSPORTE
AÉREO



TRANSPORTE
TERRESTRE



LOGÍSTICA
INTEGRAL



CARGA
PROYECTO

SOLUTIONS IN EVERY DIRECTION

SWISS FREIGHT FORWARDER

Av. Del Libertador 8630, Piso 14
C1429BNT, CABA
Buenos Aires, Argentina
T: +54 11 5244-2338

buenosaires@fracht.com
www.fracht.com

 /Fracht Argentina
 /Fracht ARG

Plaza Huincul tendrá una refinería de *shale oil* y un parque eólico



Aparte de contar con un complejo que elaborará combustibles con un 100% de petróleo no convencional extraído en Vaca Muerta, la localidad neuquina proyecta aprovechar la energía de sus vientos.

De reconocida trayectoria petrolera, Plaza Huincul albergará la primera refinería del país que procesará exclusivamente petróleo no convencional. Pero eso no es todo, ya que la localidad del departamento neuquino de Confluencia también se ilusiona con la construcción de un parque eólico.

La refinería tiene lugar en el Complejo Industrial de Pla-

za Huincul de YPF. En apenas dos años, el complejo elaborará combustibles con un 100% de *shale oil* procedente de Vaca Muerta.

Ubicada a metros del histórico Pozo 1, que significó el origen de la industria hidrocarburífera en Neuquén, la instalación comenzó a recibir crudo no convencional en 2012, con la puesta en marcha de Loma Campana.

Por entonces, esa clase de petróleo sólo representaba un 5% de su materia prima. En estos días, en cambio, ese porcentaje trepó a casi un 55% de los 4.100 metros cúbicos (m³) que se procesan diariamente.

La planta se encuentra abastecida por tres oleoductos que llenan los 40.000 m³ de sus tanques de aprovisionamiento. Uno de ellos transporta la producción de Al Norte de la Dorsal y el Octógono Fiscal, otro aporta la de Sierra Barrosa y el tercero es el ramal Centenario que se conecta con el corazón de Vaca Muerta.

Inaugurada en 1976 con un nivel de procesamiento de 3.900 m³ por día, la refinería fue renovada en 2000, cuando alcanzó su actual capacidad. Desde entonces es sede de una parada de un mes cada cinco años para modernizar su equipamiento.

Con la última detención, registrada en 2016, se implementaron modificaciones clave a fin de permitir el procesamiento de *shale oil*. La próxima, prevista para 2021, implicará el *revamping* de todas las instalaciones para que sólo se emplee el crudo de Vaca Muerta. Según los especialistas, ese petróleo es dulce

y liviano, posee un grado API alto y un bajo índice de azufre. Estas características favorecerán la obtención de una mayor cantidad de destilados medios y livianos.

En cuanto a los desafíos a sortear, se estima que la torre se verá más exigida y que se ne-

En 2012 el shale oil sólo representaba un 5% de la materia prima de la refinería de Plaza Huincul. En estos días, en cambio, ese porcentaje trepó a casi un 55% de los 4.100 m³ diariamente procesados en el complejo.

cesitará más energía de los quemadores. Asimismo, se espera una mayor acumulación de sólidos y parafinas.

Apuesta eólica

La otra novedad energética que entusiasma a los neuquinos tiene que ver con la intención de Loma de los Vientos, filial local de la china Envision Energy, de relanzar el proyecto eólico Los Meandros.

Situado exactamente unos 35 kilómetros hacia el este de Plaza Huincul, el parque podría estar en pleno funcionamiento para diciembre de este año. De ser así, no se transgredirá el plazo límite estipulado por el contrato firmado con el Gobierno nacional en enero de 2018.

Según Javier Vázquez, representante de Loma de los Vientos, con el inminente inicio de obra se espera generar 250 empleos directos. “Utilizaremos servicios locales, alquiler de maquinarias, contratación de empresas con trabajo indirecto y capacitación de mano de obra”, enumeró.

Los 30 aerogeneradores del parque, indicó el directivo, llegarán al puerto de Bahía Blanca y serán transportados por la Ruta 22 en camiones. “El emprendimiento estará vinculado con una línea de transmisión de 132 kilovoltios”, completó. »



Forja Atlas S.A.

35 años al servicio de la industria




Fábrica Integral de Accesorios Forjados para Alta Presión

Desarrollo y Fabricación de Piezas Especiales en Serie, bajo Especificación del Cliente

- ✓ Forjado y estampado en caliente
- ✓ Tornos CNC
- ✓ Centro de mecanizado
- ✓ Matricería propia
- ✓ Templado por inducción
- ✓ Rectificado CNC

- ✓ Transportes pesados
- ✓ Industria automotriz (OEM)
- ✓ Partes de válvulas
- ✓ Industria petrolera, petroquímica y otras industrias





EMPRESA CERTIFICADA CON PROCESOS INTEGRADOS DE FORJA, MATRICERÍA Y MECANIZACIÓN PROPIA ÚNICA EN EL PAÍS





Friedrich 345 (1836) Llavallol - Buenos Aires | [54 11] 4298 1778 | ventas@forja-atlas.com.ar | www.forja-atlas.com.ar

Loma de los Vientos, filial local de la china Envision Energy, planea relanzar el proyecto eólico Los Meandros. El parque podría estar en pleno funcionamiento para diciembre de este año.



Localidad petrolera

Surgida en función del descubrimiento de petróleo en la zona en la década del 60, Plaza Huincul se encuentra ubicada junto a la ciudad de Cutral Có, conformando el segundo aglomerado de la provincia de Neuquén.

Con una superficie total de 30 kilómetros cuadrados (km²), se sitúa a 540 metros sobre el nivel del mar. Su población no llega a los 14.000 habitantes

(sumada a Cutral Có, oscila en torno a los 49.000).

Su economía se basa preponderantemente en la actividad hidrocarburífera. No obstante, la mayor atracción turística de Plaza Huincul es su museo paleontológico. Entre los restos fósiles que se exponen allí sobresale el del 'Argentinosaurus', considerado el dinosaurio más grande del mundo. ©

Tecnovex
www.tecnovex.com

Ammonit

Curva de potencia de aerogeneradores

Medición de recurso eólico y solar

Mantenimiento integral de palas de aerogeneradores

Sistemas de elevación y acceso

LANAS MINERALES ISOVER

SOLUCIONES DE AISLAMIENTO INNOVADORAS Y SUSTENTABLES
PARA TODAS LAS APLICACIONES INDUSTRIALES.



Isover ofrece Lana de Vidrio y Lana de Roca

- Aislamiento térmico, acústico y protección contra el fuego.
- La mejor solución para cada requerimiento.
- Amplia línea de productos para todo tipo de equipos y procesos industriales.
- Certificaciones internacionales: conductividad térmica, temperatura máxima de servicio y corrosión.
- Productos con certificación EUCB, seguros para la salud.
- Asesoramiento técnico en cualquier etapa del proyecto.
- Software de cálculo térmico y eficiencia energética TechCalc.



AISLAMIENTO
TÉRMICO



SOLUCIÓN
TÉCNICA-ECONÓMICA



EXCELENTE PROTECCIÓN
CONTRA EL FUEGO



PROTECCIÓN DEL
MEDIO AMBIENTE



AISLAMIENTO
ACÚSTICO



EFFECTIVA PROTECCIÓN
CONTRA LA CORROSIÓN



www.isover.com.ar

0800-222-ISOVER(4768)

e-mail: cicat@saint-gobain.com

ISOVER
SAINT-GOBAIN

La aislación sustentable.



Vuelven los beneficios impositivos a las petroleras en Tierra del Fuego

Tras casi siete años, la provincia dispondrá nuevamente de un régimen de promoción para facilitar la llegada de inversiones hidrocarburíferas. La idea es fomentar el desarrollo de nuevos proyectos de exploración y producción.



Con la intención básica de alentar el arribo y la consolidación de inversiones en la industria de *Oil & Gas* fueguina, el Gobierno nacional restauró el régimen de promoción con el que las petroleras contaban hace siete años en la isla.

Debe recordarse que en mayo de 2012 las autoridades nacionales decidieron, mediante el Decreto

751/12 y su modificatorio, que tanto los servicios hidrocarburíferos como los trabajos de prospección y extracción de crudo y gas en la provincia más austral del país quedarán excluidos de una serie de beneficios impositivos.

Dichos estímulos volvieron a entrar en vigor para la concreción de nuevos emprendimientos gracias al flamante Decreto 1049/18,

oportunamente firmado por el presidente de la Nación, Mauricio Macri; el jefe de Gabinete, Marcos Peña; y el ministro de Hacienda, Nicolás Dujovne.

La normativa se basó en una negociación entre el ministro del Interior y Vivienda, Rogelio Frigerio, y la gobernadora de Tierra del Fuego, Rosana Bertone, gestión que contempló el apoyo de los senadores fueguinos a la aprobación de la Ley de Presupuesto 2019. Según los considerandos del decreto, “resulta conveniente fomentar el desarrollo de nuevos proyectos e inversiones tendientes a incrementar la producción de petróleo crudo y gas natural”.

En concreto, la disposición facilitará la instalación y la ex-»

MÁS DE 500 OBRAS EN TODO EL PAÍS

Colectores para boca de pozo

Equipos para gas y petróleo

Gasoductos

Instalaciones contra incendio

Plantas de GLP

Plantas llave en mano

 **CENTRALES TERMOELÉCTRICAS**

 **PLANTAS COMPRESORAS**



pansión de iniciativas hidrocarbúricas con un régimen fiscal especial que abarca la exención del pago del Impuesto al Valor Agregado (IVA) y del Impuesto a las Ganancias. No obstante, se espera por parte del Ministerio de Hacienda el anuncio de medidas complementarias para definir con precisión, entre otras variables, el concepto de ampliación e inversión nueva en desarrollos existentes.

Interés público

De acuerdo con el Decreto 1049/18, la política energética del Poder Ejecutivo Nacional apunta “a promover, a través de distintos programas, la incorporación de nuevas reservas y el incremento de la producción a los efectos de lograr, en una primera instancia, la seguridad de abastecimiento y, desde allí, en forma paulatina, satisfacer las necesidades de hidrocarburos del país con el producido de sus yacimientos, a la par de mantener reservas que aseguren esa finalidad”.

En consonancia con la Ley 26.741, que declara “de interés público nacional” el logro del autoabastecimiento hidrocarburi-

fero, aparte de la exploración, explotación, industrialización, transporte y comercialización de estos recursos, el objetivo prioritario es “garantizar el desarrollo económico con equidad social, la creación de empleo, el incremento de la competitividad de los diversos sectores económicos y el crecimiento equitativo y sustentable de las provincias y regiones”.

En su carácter de autoridad, remarcó la norma, el Poder Ejecutivo es el encargado de “arbitrar las medidas conducentes a tales fines con el concurso de los Estados provinciales y del capital público y privado, nacional e internacional”.

Gran beneficiado

Uno de los principales proyectos que se verá favorecido por el Decreto 1049/18 es Fénix, a cargo de una alianza estratégica compuesta por Total, Wintershall y Pan American Energy (PAE). En breve, esta iniciativa será capaz de entregar unos 10 millones de metros cúbicos (m³) diarios de gas (o sea, alrededor de 70.000 barriles de petróleo equivalente). Localizada 60 kilómetros al

Si bien se espera el anuncio de medidas complementarias para definir con precisión distintas variables, se sabe que el restaurado régimen fiscal abarca la exención del pago del IVA y del Impuesto a las Ganancias.

norte de la costa de Tierra del Fuego, frente a la Bahía de San Sebastián, Fénix presenta una magnitud equivalente a la de Vega Pléyade en términos de reservas y de inversión.

A fines del año pasado, la operadora Total amagó con detener su avance, y el de otras inversiones, por la crítica situación de la actividad local. El precio interno del gas y la devaluación del peso figuraron entre los argumentos de la petrolera francesa. Sin embargo, la restauración del régimen de promoción debería convencer a la empresa de renovar su apuesta por el mercado argentino. ©

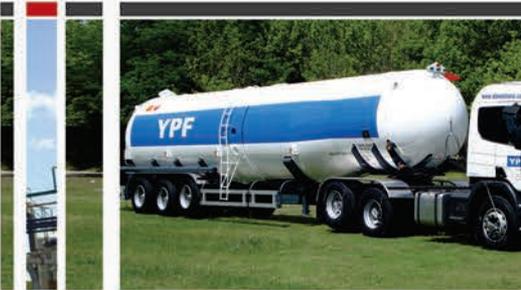
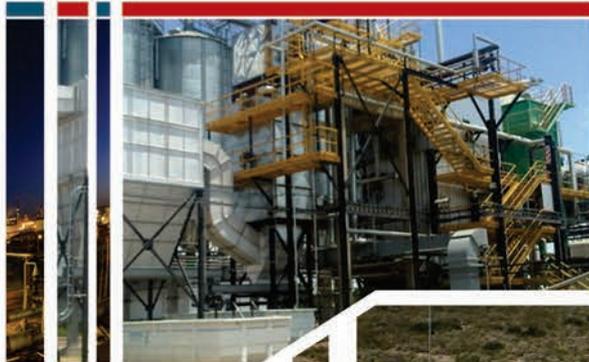
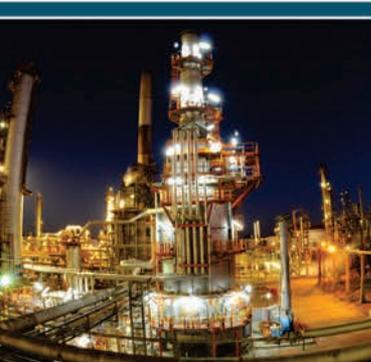


TECNOLOGÍAS
PARA INDUSTRIAS
EN DESARROLLO



Gonella
S.A. LITO GONELLA e HIJO I.C.F.I.

- TANQUES FIJOS Y MÓVILES PARA GAS
- EQUIPOS PETROLEROS
- CALDERAS HUMOTUBULARES Y ACUOTUBULARES
- EQUIPOS ESPECIALES
- TORRES EÓLICAS



PLANTAS CERTIFICADAS BAJO NORMAS:

ISO 9001:2015- ISO 14001:2015 - OHSAS 18001:2007

CERTIFICACIÓN ASME PARA ESTAMPAS "S", "T", "U", "U2" Y "R" DE NATIONAL BOARD

Administración Central y Planta Fabril: AMADO AUFRANC 59 – (3080) – ESPERANZA – SANTA FE – REPÚBLICA ARGENTINA
TEL.: +54 3496 420632 (ROTATIVAS) 422184 – FAX: +54 3496 421557- 422185 – E-MAIL: GONVENTAS@LITO-GONELLA.COM.AR

Oficina Comercial en Buenos Aires: MONTEVIDEO 373 P.1 – (C1019ABG) – CAPITAL FEDERAL – BUENOS AIRES – REPÚBLICA ARGENTINA
TEL: +54 11 4374-5939 (ROTATIVAS) – E-MAIL: VENTAS@SAGONELLA.COM.AR

www.lito-gonella.com

Suman casi u\$s 1.000 millones las ofertas para explorar el Mar Argentino



Dieciocho de los 38 bloques exploratorios licitados en las cuencas Argentina Norte, Austral Marina y Malvinas Oeste suscitaban propuestas de inversión por parte de 13 empresas por un total de u\$s 995,1 millones.



Llevada a cabo en el Palacio de Hacienda, la apertura de sobres de la última licitación de áreas *offshore* convocada por el Gobierno nacional reflejó un marcado interés de importantes empresas internacionales por los recursos hidrocarburíferos del Mar Argentino. De las 38 áreas licitadas, ubicadas en tres

cuencas de la plataforma marítima continental (Argentina Norte, Austral Marina y Malvinas Oeste), unas 18 generaron ofertas por cerca de u\$s 1.000 millones. En concreto, 13 compañías presentaron propuestas de inversión por u\$s 995,1 millones.

Un dato llamativo es que tres de las 13 carecen hasta el momento de

presencia operativa en el país: la italiana ENI, la japonesa Mitsui y la anglo-africana Tullow. Por otro lado, la británica BP – que tiene una participación accionaria en Pan American Energy (PAE) – decidió presentarse en soledad por primera vez.

Los demás oferentes son la catari Qatar Petroleum, que aspira a manejar tres áreas junto con la norteamericana Exxon Mobil y dos en asociación con la anglo-holandesa Shell; la noruega Equinor (anteriormente conocida como Statoil), que ya posee un acuerdo con YPF para efectuar estudios geológicos a nivel *offshore*; la francesa Total, que opera los bloques gasíferos de la Cuenca Austral; la alema- »

35 Años junto al AGRO y a la INDUSTRIA

FÁBRICA DE BOLSAS



INDUBOL S.A.
FABRICA DE BOLSAS PARA EL AGRO Y LA INDUSTRIA

PROVEEMOS A LAS PRINCIPALES EMPRESAS DE LA INDUSTRIA ARGENTINA
ENTRE ELLAS LAS LÍDERES DEL RUBRO PETROLERO, ENERGÉTICO Y MINERO

FÁBRICA DE BIG BAGS

INDUBOL LEONES S.R.L.

FABRICA DE BIG BAGS



Entre Rios 535 - Tel: 03472 - 481377 / e-mail: indubolsa@indubolsa.com.ar
2594 - Leones - Pcia Cordoba / WWW.INDUBOLSA.COM.AR

na Wintershall, socia de Total; y tres créditos locales como YPF, Pluspetrol y Tecpetrol.

En el desglose cuenca por cuenca, sobresale el atractivo de Malvinas Oeste, situada entre Tierra del Fuego y las islas Malvinas, donde hubo ofertas por nueve de los 18 bloques licitados por unos u\$s 776 millones.

Frente a la costa bonaerense y Chubut, en tanto, tiene lugar la Cuenca Argentina Norte, donde se registraron propuestas por siete de las 14 áreas anunciadas por u\$s 181 millones.

Finalmente, en la Cuenca Austral Marina, que abarca parte de Tierra del Fuego y el sur de Santa Cruz, se ofrecieron unos u\$s 38,1 millones por dos de los seis bloques disponibles. Más allá de que algunas empresas ya dan por hecha la obtención de los campos ofertados, lo cierto es que la última palabra la tendrá la Secretaría de Energía de la Nación, que deberá analizar la documentación presentada en cada caso antes de dar el visto bueno definitivo.

Letra chica

De acuerdo con lo estipulado en el llamado 'Concurso Público

Los permisos para realizar análisis sísmicos y estudios de suelo costas afuera regirán por los próximos cuatro años. Una vez finalizado ese lapso, podrían prorrogarse por cuatro años más.

Internacional Costa Afuera N° 1', celebrado bajo el marco regulatorio y reglamentario de la Ley 17.319, los permisos para realizar análisis sísmicos y estudios de suelo regirán por los próximos cuatro años.

Una vez finalizado el citado lapso, está previsto que puedan prorrogarse por cuatro años más. No obstante, para que eso sea posible la adjudicataria deberá perforar por lo menos un pozo por área.

Adicionalmente, en caso de que decidan explotar los hidrocarburos detectados, los permisionarios tendrán derecho a convertirse en concesionarios de los bloques.

Según diversos expertos, el potencial *offshore* de la Argentina es auspicioso. Para el exsecretario de Energía, Daniel Montamat, se trata de un rubro sub-explorado. "Las expectativas de hallazgos en el talud continental son altas", aseguró.

En la misma sintonía se expresó el consultor Daniel Gerold, quien comparó la geología marina local con las registradas en Sudáfrica y Namibia. "En esas naciones se hicieron descubrimientos relevantes, lo que explica el interés de las petroleras por nuestro país", indicó.

Ofertas de nivel

El secretario de Energía, Gustavo Lopetegui, recordó que desde la década del 70 la Argentina cuenta con plataformas de exploración y producción *offshore*. "El año pasado, de hecho, un 18% de nuestra producción de gas provino de áreas costa afuera", precisó.

Consultado sobre el éxito de la nueva licitación, el funcionario resaltó el nivel de ofertas recibido por parte de las empresas. "Jugadores de renombre presumen que existe una riqueza muy elevada en el Mar Argentino", destacó.

Según sus palabras, el país lleva un año sin comprar petróleo en el exterior. "Con el correr de los meses volveremos a ser exportadores regulares de crudo liviano, algo que no ocurre desde 2009", proyectó. ©

Cuenca por cuenca

Cuenca	Áreas licitadas	Áreas ofertadas	Monto ofertado (u\$s)
Malvinas Oeste	18	9	776.000.000
Argentina Norte	14	7	181.000.000
Austral Marina	6	2	38.100.000
Total	38	18	995.100.000

* Fuente: Secretaría de Energía de la Nación



SISTEMAS DE TRATAMIENTO DE PARAFINA



CALENTADORES ELÉCTRICOS GAS Y PETRÓLEO

Calentadores para Centrales Térmicas • Calentadores Aceite Térmico
Calentadores de Inmersión • Calentadores para Crudo Pesado
Calentadores línea de conducción • Calentadores para Boca de pozo

TEL: (+5411)4709-4207|6911 • www.tecnoheaters.com
ventas@calentadorestecno.com



Crecieron las reservas comprobadas de Vaca Muerta



La Secretaría de Energía de la Nación cuantificó la magnitud de las reservas comprobadas de petróleo y gas natural en Vaca Muerta. Según la cartera que conduce Gustavo Lopetegui, la formación de la Cuenca Neuquina alberga en la actualidad unos 17.169 millones de metros cúbicos (m³) de crudo y unos 156.093 billones de m³ de gas.

Las existencias hidrocarburíferas de la formación no convencional ya superan los 17.000 millones de metros cúbicos. Para la provincia de Neuquén hoy representan un 37,5% y un 62,7% de sus reservas petroleras y gasíferas, respectivamente.

El primer volumen representa un 37,5% de las existencias petroleras comercialmente recuperables en toda la provincia »

Cuando el futuro depende de vos solo hay buenas elecciones.



Unidades compresoras para BOOSTER de batería - Plottier (Neuquén, Argentina).

Con 60 años de sólida trayectoria, desarrollamos equipos de refrigeración industrial y compresión de gases, brindando soluciones tecnológicas innovadoras, eficientes y personalizadas.

Somos una de las principales alternativas de fabricación nacional, cumpliendo con los estándares de calidad internacionales más exigentes.

Desde hace 18 años representamos a la prestigiosa firma Escocesa HOWDEN COMPRESSORS en Latinoamérica, habiendo paquetizado más de 800 de sus cabezales para numerosas aplicaciones en diversas industrias.



Unidad de recuperación de vapores de tanque de hidrocarburos (VRU)



Unidad Compresora de Gases.



VMC Refrigeración S.A.
Soluciones en refrigeración industrial.

www.vmc.com.ar

de Neuquén, las cuales llegan por estos días a los 37.731 millones de m³.

Debe recordarse que, en los inicios de Loma Campana, el primer desarrollo masivo de su clase fuera de Norteamérica, el *shale oil* apenas explicaba 1.052 millones de m³; o sea, un 2,5% del total del petróleo neuquino.

Entre 2012 y 2015, gracias al progresivo aprovechamiento de los recursos no convencionales, las existencias treparon hasta los 44.159 millones de m³, cifra que retrocedió un poco durante los últimos años por la baja en el precio del barril criollo.

La expansión de las reservas comprobadas se verificó más claramente en el ámbito gasífero, donde la Resolución 46 y el denominado Plan Gas sostuvieron el valor del fluido en boca de pozo.

En el período 2012-2017, las existencias se ampliaron un 33,8%, desde los 116.668 billones hasta los 156.093 billones de m³. Mientras que en un primer momento el *tight* y el *shale* sumaban 19.562 billones de m³, en la actualidad esa cifra es de 97.911 billones de m³; es decir, un 62,7% de todo el gas provincial.

En base a los actuales niveles de producción en Loma La Lata Norte, La Amarga Chica, Bandurria Sur, Loma Campana, El Orejano, Rincón del Mangrullo y Aguada Pichana, el horizonte de reservas de Neuquén oscila en torno a unos 7,2 años. No obstante, ese número crecerá significativamente de la mano de los proyectos piloto que están cerca de ingresar a la fase de desarrollo masivo.

RESERVAS COMPROBADAS EN VACA MUERTA

Reservas de petróleo (en m ³)	17.169.000.000
Participación en la oferta neuquina	37,5%
Reservas de gas (en m ³)	156.093.000.000.000
Participación en la oferta neuquina	62,7%

Fuente: Secretaría de Energía de la Nación

En los inicios de Loma Campana, el primer desarrollo masivo de su clase fuera de Norteamérica, el shale oil apenas explicaba 1.052 millones de m³; o sea, un 2,5% del total del petróleo neuquino.

Influencia positiva

La influencia positiva de Vaca Muerta también se está haciendo sentir en materia productiva, sobre todo en el ámbito gasífero. En 2018, de hecho, la extracción de gas natural fue de 47.021 millones de m³ en todo el país, lo que significó un alza de un 5,3% anual. Pero de no haber sido por el aporte no convencional de bloques como Fortín de Piedra (que ya explica un 10% del gas que hoy se produce en la Argentina), la oferta del fluido habría caído un 0,2% a escala nacional.

De acuerdo con la Secretaría de Energía, YPF obtuvo 15.058 millones de m³, por lo que contribuyó con un 0,3% más que en 2017, en tanto que Total y Pan American Energy (PAE) produjeron 11.836 millones y 5.386 millones de m³, volúmenes que expresaron una baja de un 0,6% y de un 2%, en cada caso.

Distinto fue el caso de Tecpetrol, que logró producir 4.003 millones de m³ durante el año

pasado, por lo que elevó su participación un 160%. También mejoró su desempeño Compañía General de Combustibles (CGC), que extrajo 1.603 millones de m³, un 49,3% más que en 2017.

Otros datos

La producción argentina de petróleo, por su parte, ascendió a los 28,39 millones de m³ durante la última temporada; es decir, un 2% más que en 2017. En este segmento la Secretaría de Energía resaltó la contribución de YPF, que llegó a los 13,12 millones de m³, un 4,5% más que el año anterior. En idéntica proporción se expandió PAE, que explotó unos 5,9 millones de m³ de crudo.

Estas subas, sin embargo, fueron acompañadas por la declinación en la oferta de otros jugadores relevantes, como Pluspetrol (que retrocedió un 8,7%) y Sinopec (que registró un saldo negativo de un 14,3%). ©



SOMOS EL MAYOR EXPORTADOR DE GAS LICUADO DE PETRÓLEO (GLP) DE ARGENTINA

Agregamos valor al gas natural a través de la separación y el fraccionamiento de sus componentes ricos.

Nuestros productos abastecen distintos mercados del mundo cumpliendo con los **estándares más exigentes de calidad internacional**.





Comenzó a operar el primer parque eólico de PAE



Entró en marcha el Parque Eólico Garayalde, la primera gran apuesta de Pan American Energy (PAE), uno de los principales jugadores del mercado hidrocarburífero nacional, en el negocio de las energías renovables.

Instalado en un predio de 700 hectáreas (Has) de Garayalde, a unos 200 kilómetros de la ciudad chubutense de Comodoro Rivadavia, el complejo dispone de 24,15

La petrolera invirtió u\$s 40 millones para entrar en el negocio de la aerogeneración. Ubicado a 200 kilómetros de Comodoro Rivadavia, el Parque Eólico Garayalde aportará anualmente más de 114.000 megawatts/hora a la red eléctrica nacional.

megawatts (Mw) de potencia, por lo que es capaz de satisfacer el consumo eléctrico anual de más de

20.000 hogares. A cargo de Parque Eólico del Sur, una sociedad conformada por PAE (que cuenta con



A cargo de Parque Eólico del Sur, una sociedad conformada por PAE (que cuenta con un 55% de ésta) y 3Gal (que maneja el 45% restante), la iniciativa implicó una inversión cercana a los u\$s 40 millones.

un 55% de ésta) y 3Gal (que maneja el 45% restante), la iniciativa implicó una inversión cercana a los u\$s 40 millones.

Sus desarrolladores comenzaron a estudiar el impacto ambiental y medir la calidad de los vientos en el área hace casi 10 años. Desde PAE se informó que el proyecto ganó viabilidad con las nuevas señales del mercado interno, incluyendo el acceso a financiamiento externo, y las condiciones de la licitación RenovAr. Según la petrolera, el aporte de este emprendimiento al Sistema Interconectado Nacional (SIN) superará los 114.000 megawatts/hora (Mwh) anuales. Eso será posible gracias a la operación de siete aerogeneradores de la marca danesa Vestas, que poseen una hélice de tres palas con un diámetro rotor de 126 metros y un largo de pala de 63 metros. Los equipos, que suman una potencia individual de 3,45

Mw, pueden alcanzar una velocidad máxima de 22,5 metros por segundo (m/s), aunque la media prevista es de 85 m/s. Las obras, que requirieron la participación de un buen número de Pymes locales y brindaron trabajo a un centenar de personas de la región, no se limitaron a la construcción de las bases portantes para las torres de 85 metros de altura, sino que también contemplaron el montaje de una subestación transformadora que vincula al parque con el Mercado Eléctrico Mayorista (MEM).

Futuro sostenible

A la hora de justificar su ingreso al sector eólico, PAE destacó un informe publicado por REN21 en el que esta organización asociada al Programa de Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) refleja la importancia de avanzar hacia

un futuro con energías renovables. “El estudio, que analiza la opinión de diversos expertos internacionales, afirma que estas nuevas alternativas servirán para acortar la brecha de acceso de muchas comunidades remotas a la electricidad. En la actualidad, de hecho, más de 100 millones de habitantes tienen acceso a energía gracias a estas fuentes, que comienzan a pisar cada vez más fuerte en el mercado”, indicó la petrolera. En esa dirección, la empresa subrayó la trascendencia del lanzamiento del plan RenovAr, que desde el año 2016 busca transformar la matriz energética local y cuidar el medio ambiente. “La idea es colaborar, en definitiva, con la necesaria ampliación de la potencia instalada de las energías renovables en la Argentina”, puntualizó la firma.

Foco hidrocarburiífero

Creada en 1997 por intermedio de la asociación entre Bidas (40%) y Amoco (ahora BP, 60%), PAE posee reservas hidrocarburiíferas en la Argentina, Bolivia y Chile. A nivel local, opera cuatro cuencas de hidrocarburos activos: la del Golfo San Jorge, la Neuquina, la del Noroeste y la Austral. Con operaciones tanto en tierra como costas afuera, la organización es actualmente responsable de un 20% del petróleo producido en el país y de un 16% de la oferta nacional de gas natural. Más allá de comenzar a incursionar en el ámbito de las energías renovables, el foco de los esfuerzos de PAE está puesto en darle continuidad a sus labores en Cerro Dragón, el mayor yacimiento petrolero de la Argentina, y en incrementar su presencia en la formación de recursos no convencionales Vaca Muerta. ©



Un 70% de la producción de YPF será no convencional en cuatro años



Actualmente la petrolera controlada por el Estado nacional extrae en Vaca Muerta un 33% de sus hidrocarburos. Para 2023 ese porcentaje trepará a un 70%, lo que le permitirá contar con sólidos márgenes de ingresos.

En menos de un lustro YPF elevará hasta un 70% la participación de los hidrocarburos no convencionales en su oferta total. Así lo prevé un informe de la calificadora de riesgo FixScr, filial de la agencia internacional FitchRatings.

La proyección indica que si bien el petróleo y el gas natural de Vaca Muerta hoy explican un 33% de la producción de la empresa, esos recursos significarán siete de cada 10 barriles equivalentes que obtenga en 2023. En paralelo, apuntó el trabajo, la reducción

de los costos de desarrollo y operativos en dicha área de la Cuenca Neuquina hará posible que la compañía mantenga “sólidos márgenes en dicho segmento”. Es por eso que Fixscr confirmó la calificación ‘AAA (Arg)’ y la perspectiva ‘estable’ para YPF.

Según la calificadora, esta evaluación “refleja la estrecha relación con la percepción de riesgo de su principal accionista, el Estado argentino”. No obstante, debe resaltarse la disminución de la incertidumbre asociada a la gestión del negocio a partir de »



DISCAMP®

CONSULTÁ VÍA WHATSAPP
+54 11 6538-1759
nos estaremos comunicando



UNA SOLUCIÓN PARA CADA NECESIDAD



ACCESORIOS PARA FIBRA ÓPTICA

CONSULTÁ POR MÁS PRODUCTOS DE NUESTRA NUEVA DIVISIÓN



- Fabricada en PEAD
Poliétileno de alta densidad.

**TUBOS
MONO/BI/TRI/CUATRI**

Protección de cables de fibra óptica y otros.



- Telefónica/Fibra Óptica Enterrada

**BICOR
TUBO CORRUGADO BICAPA**
Instalaciones eléctricas subterráneas.



**SISTEMA DE MICRODUCTOS
PARA TELECOMUNICACIONES**
Para usar solos o agrupados.



**HILO GUÍA
PARA TRITUBO**

Hilo guía para tritubo por rollo de 1500 m.



**MANGUITO
DE UNIÓN PARA TRITUBO**

Unión rápida de subconductos de manera simple, hermética y funcional.



**TAPONES
PARA TRITUBO ABIERTO / CERRADO**
Impide la entrada de líquidos hacia el interior del tubo tendido.



ACCESORIOS
PARA CABLES



HERRAMIENTAS
PROFESIONALES



SEGURIDAD
INDUSTRIAL



ACCESORIOS PARA
FIBRA ÓPTICA



INDUMENTARIA
INDUSTRIAL



TRABAJOS
EN ALTURA



APOYANDO
LA INDUSTRIA
ARGENTINA



**CINTA
MASTIC**

Se presentan en diferentes anchos y espesores, son de TACK permanente dado que toda su composición es adhesiva.



**MALLA DE ADVERTENCIA
TELECOMUNICACIONES**

blancas para fibra óptica, amarillas para gas.
rojas para alta tensión, naranjas para cloacas.
celestes para agua, verdes para cañerías de ERFV.

- Medidas: 15/30 cm de ancho
- Rollos por: 100 m.
- Opcional: con cable detector



**SONDAS Y CINTAS
PASACABLES**

Ideales para todo tipo de trabajos por su excelente calidad. Resistencia a la tracción que va desde los 200 kg. hasta los 500 Kg.

- Diámetros:
6, 9 y 11 mm.
- Largo:
desde 25 hasta 350 m.

COMUNICATE CON NOSOTROS
4687-5261 / 4687-7574
De lunes a viernes de 8.30 a 18hs.

VISITA NUESTRO SITIO WEB
WWW.DISCAMP.COM
Encontrá todo lo que necesitas



ENVÍOS A TODO EL PAÍS
Tu pedido a cualquier parte del país

Según las previsiones de FixScr, una mayor flexibilidad operativa y financiera le permitirá a YPF manejar los ciclos adversos del negocio sin afectar en demasía su calidad crediticia y sus sólidas métricas.

la adopción de diversas medidas en la industria energética. Éstas, señaló la firma, “han ido impactando gradualmente desde diciembre de 2015 hasta la fecha, y en especial durante 2017”.

De acuerdo con el informe, los precios del gas natural estimados en torno a los u\$s 4 por millón de BTU y del petróleo en valores cercanos a los u\$s 60 por barril contribuyen a crear “un ambiente propicio para las inversiones en la formación no convencional”. En este contexto, añadió el reporte, está todo dado para “mitigar el declino de la producción en las áreas convencionales”.

Si bien YPF aún deberá sortear importantes desafíos para “mejorar sus débiles indicadores operativos” y ampliar la eficiencia en sus principales segmentos de negocio, FixScr subrayó que una mayor flexibilidad operativa y financiera le

permitirá “manejar los ciclos adversos del negocio sin afectar su calidad crediticia y sus sólidas métricas”.

En ese sentido, expresó, la petrolera se ve beneficiada por una “sólida posición de negocio en el mercado doméstico”, lo que junto con su alto nivel de integración vertical favorece su perfil operativo.

Alianzas estratégicas

Con la consolidación de la industria energética argentina, FixScr argumentó que YPF sostendrá el papel estratégico que desempeña para el Estado, al alcanzar una participación de un 45% en la producción de crudo y gas natural, y de un 55% en los principales productos refinados.

La calificadora ponderó, además, el plan de inversio-

nes por u\$s 21.000 millones que la empresa anunció para el período 2019-2023. Similar al presupuesto de los últimos cinco años, este monto se verá complementado por “diversas alianzas estratégicas con jugadores internacionales”. De ese modo, YPF no sólo podrá “ejecutar inversiones en exploración y producción de hidrocarburos”, sino que también estará en condiciones de “duplicar su capacidad de generación de electricidad”.

Gracias a sus asociaciones con otras organizaciones de envergadura, la compañía mantendrá su nivel de erogaciones “sin perder el liderazgo en la dinámica industria energética local ni deteriorar sus sólidas métricas crediticias”.

Cuestión de reservas

FixScr advirtió que a lo largo de 2017 las reservas hidrocarburíferas probadas de YPF cayeron un 16,5%, ubicándose en “un nivel levemente por debajo de los cinco años de producción y muy por debajo del óptimo de 10 años considerado”. En esa dirección, “un nivel bajo de la vida de las reservas podría implicar desafíos operacionales adicionales en el mediano a largo plazo”.

No obstante, la calificadora de riesgo precisó que el escenario vigente favorece la concreción de nuevas inversiones en la Cuenca Neuquina. Frente a ello, “la base de reservas podría experimentar un crecimiento gradual que permita mantener su vida promedio en el rango de seis a siete años”, concluyó. ©

Cifras y proyecciones para YPF

Actual participación no convencional en la oferta	33%
Participación no convencional prevista para 2023	70%
Actual calificación de riesgo	AAA (Arg)
Presupuesto para 2019-2023 (en u\$s)	21.000.000.000

* Fuente: FixScr



CETEC[®]
COMPRESORES DE AIRE / GRUPOS ELECTRÓGENOS

**VENTA
ALQUILER
POSVENTA**

#LaSolución

**POTENCIA
EN TODAS
PARTES.**



#somoscetec

**ENERGÍA
GARANTIZADA.**

▶ CASA CENTRAL (011) 4231.0193
▶ cetecsudamericana.com.ar

▶ SUC. NEUQUÉN (0299) 443.1210
▶ DISTRIBUIDORES EN EL INTERIOR.

La industria de Oil & Gas, cada vez más concentrada



Si algo caracterizó al mercado hidrocarburífero argentino en los últimos 10 años, fue una marcada propensión a la concentración empresarial. Así lo pone de manifiesto un estudio confeccionado por Invenómica.

La consultora señaló que el control de la industria de Oil & Gas quedó en manos de un menor grupo de compañías sobre todo dentro del ámbito *Upstream* y en el rubro petrolero. De hecho, en el período 2009-2018 la obtención de crudo aumentó su nivel de concentración un 54%, en tanto que la extracción de gas natural lo hizo un 15%.

Según el relevamiento, YPF y Pan American Energy (PAE) manejan actualmente un 46,2%

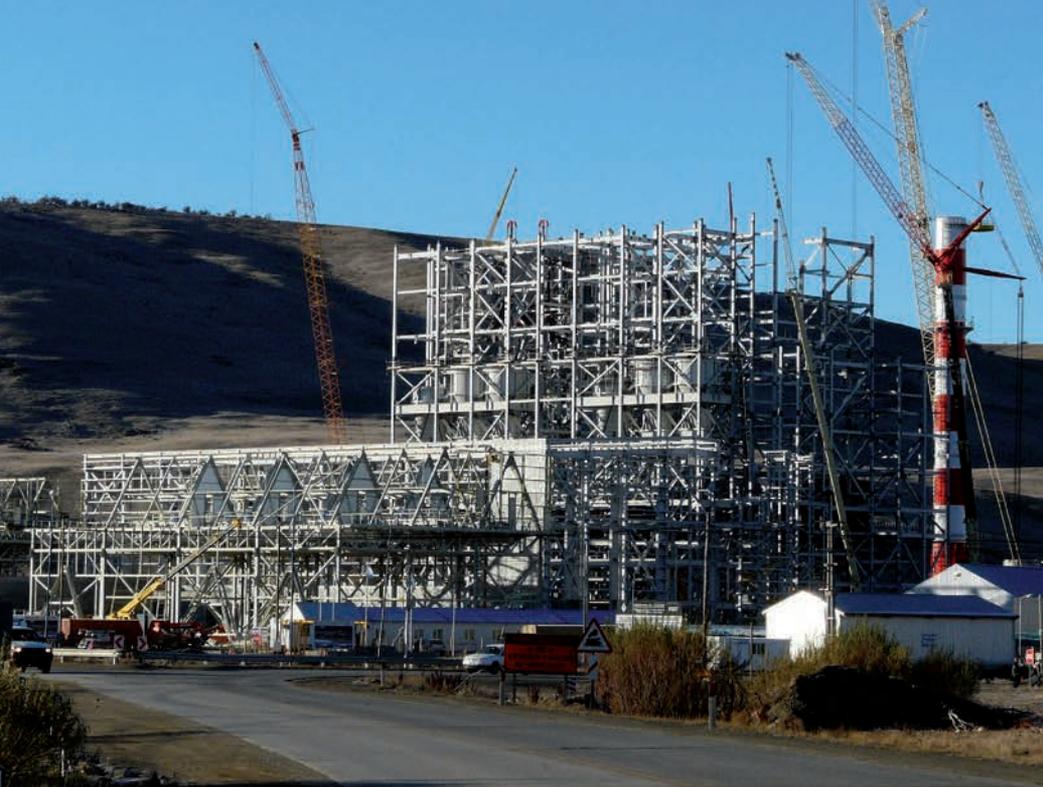
En la última década, la concentración del mercado petrolero creció un 54%, mientras que la del gasífero lo hizo un 15% a escala nacional. La tendencia evidenció la pérdida de peso de las firmas competidoras de YPF y PAE.

y un 20,8% de la producción hidrocarburífera local, respectivamente. Entre ambas petroleras acapararon un 67% de la oferta de crudo durante el año pasado; es decir, un 14% por encima del volumen que sumaban en 2009.

Sin embargo, el trabajo de Invenómica no explica la mayor concentración del sector exclusivamente en función de la expansión de estas dos empresas (cuya producción conjunta trepó un

3,2% en el lapso analizado), sino que subraya la pérdida de peso específico de sus competidoras, cuya capacidad productiva se redujo un 44%.

En términos geográficos, hoy YPF está a cargo de un 56% de la producción petrolera en la Cuenca Neuquina. Asimismo, junto con PAE domina un 89% (43% más 46%) de la oferta de crudo en la Cuenca del Golfo San Jorge. Con respecto al gas, el lideraz- »



**CONSTRUCCIONES
CON ACERO**

OBRAS LLAVE EN MANO

COMPROMETIDOS CON LA CALIDAD

CINTER es la única Empresa Argentina con certificación FABRICATOR otorgada por AISC. (Instituto Americano de la Construcción en Acero).



CINTER ha fabricado alrededor de 5.000 Tn de estructuras metálicas para la construcción de las nuevas Cámaras de Coque de YPF S.A. en La Plata . Esta gran estructura alcanzó una altura final de 120 mts.

La industria argentina se encuentra en pleno proceso de transformación, especialmente en la Cuenca Neuquina, donde están incorporándose tecnologías de punta a fin de aprovechar mejor los recursos no convencionales existentes.



CIFRAS DEL SECTOR HIDROCARBURÍFERO LOCAL

Variación de la concentración en petróleo (2009-2018)	+54%
Variación de la concentración en gas (2009-2018)	+15%
Participación de YPF en el mercado del petróleo	46,3%
Participación de PAE en el mercado del petróleo	20,8%
Participación de YPF en el mercado del gas	32%
Participación de Total en el mercado del gas	25,2%

go de YPF (que posee un 32% del negocio) es escoltado por Total Austral (25,2%). En ese sentido, el informe referenció una concentración creciente, aunque de menor envergadura, hasta el año 2017. “La realidad se atemperó en 2018, con jugadores que

ganaron participación a partir de la producción de gas no convencional”, explicó Invenómica. La participación sumada de YPF y Total en este segmento pasó de

un 51,3% en 2009 a un techo de un 60,3% en 2017. El año pasado, en tanto, cerró en un 57,2%. Mientras que YPF extrae un 48% del gas de la Cuenca Neuquina, Total Austral es responsable de un 66% del fluido explotado en la Cuenca Austral.

Fuente: Invenómica



Más competencia

El nivel de concentración de la industria nacional de Oil & Gas luce “muy elevado”, según Invenómica, en comparación con los casos más exitosos de economías diversificadas que disponen de recursos hidrocarbúricos de consideración.

Estados Unidos, de hecho, es por estos días el principal productor de crudo y un destacado jugador del mercado gasífero a escala global. Sin embargo, el



El nivel de concentración de la industria nacional de Oil & Gas luce muy elevado en comparación con los casos más exitosos de economías diversificadas que disponen de recursos hidrocarbúricos de consideración.

reporte puntualizó que la mayor productora de petróleo de ese país apenas acapara un 5% del total del negocio.

“La gran cantidad de operadores se extiende a las empresas de servicio. Estados Unidos cuenta con un frondoso y variado entramado de firmas proveedoras, que dotan de mayor competencia y competitividad a la producción de gas y petróleo”, subrayó la consultora.

Adicionalmente, el estudio remarcó que “la competencia en los diferentes niveles de la producción hidrocarbúrica es central para aumentar la eficiencia

y la capacidad productiva del sector”.

En transformación

Para Invenómica, la industria argentina se encuentra en pleno proceso de transformación, especialmente en la Cuenca Neuquina, donde están incorporándose tecnologías de punta a fin de aprovechar mejor los recursos no convencionales existentes.

De acuerdo con el estudio, la adición de nuevas operadoras y prestadoras de servicios se

traducirá forzosamente en un sector más poderoso y acorde con la escala de los recursos disponibles. “Una mayor cantidad de empresas que puedan incorporar tecnología y recursos financieros es necesaria para consolidar un salto de escala en la producción de gas y petróleo, que no se circunscriba al esfuerzo individual de dos o tres compañías”, completó la consultora. ©



Una petrolera saudí es la empresa con más ganancias del mundo



Se trata de Aramco, que cerró el último ejercicio con u\$s 355.900 millones de ingresos. La empresa viene de concretar la compra de un 70% de Sabic, una de las mayores petroquímicas a escala global.



Informes confeccionados por las agencias Moody's y Fitch posicionaron a Aramco como la empresa con más ganancias a nivel global. Según las calificadoras de riesgo, la petrolera saudí totalizó en 2018 un beneficio neto de u\$s 111.100 millones. Mientras que los ingresos

de Aramco treparon hasta los u\$s 355.900 millones, sus resultados brutos de explotación (Ebitda) se situaron en u\$s 224.000 millones. El margen de Ebitda de la organización, en tanto, alcanzó una rentabilidad de un 63,7% anual. En materia de liquidez, la operado-

ra posee actualmente unos u\$s 48.800 millones en caja. Según Moody's, esta suma le permitirá concretar la flamante adquisición de SABIC sin tener que recurrir a financiación externa, incluso en escenarios de bajo precio del crudo.

En términos productivos, durante la última temporada Aramco extrajo 13,6 millones de barriles de petróleo diarios (bpd). Su acceso a reservas probadas se sitúa en 256.900 millones de barriles de petróleo y gas.

Más allá de que las notas de la empresa se ven condicionadas por la deuda soberana de Arabia Saudita, Moody's calificó a Aramco con una 'A1', al tiempo »

ASESORAMIENTO TÉCNICO

CONFIABILIDAD

Y SERVICIO

Para el país y el exterior

ESPARRAGOS



BULONES



TUERCAS



PIEZAS ESPECIALES



**BULONES DE ANCLAJE
e INSERTOS**



ARANDELAS



VARILLAS ROSCADAS

Para las industrias:

- > PETROLERA
- > GASÍFERA
- > PETROQUÍMICA
- > DESTILERÍAS
- > CENTRALES ELÉCTRICAS
- > INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN
- > CENTRALES NUCLEARES

En aceros al carbono, inoxidables,
B8- B8 M- B8 M Clase 2, monel
y aleaciones especiales

Terminaciones:

Galvanizado en caliente

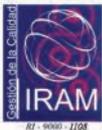
Cadmiados - Fluoropolímeros

Zincados - Organometálicos, etc.

Roscas laminadas desde 1/4" hasta 4"

Bajo las siguientes Normas entre otras:

- ASTM A 193 - A 194 - A 307 - A 320 - A 325 - A 449 - A 490
- DIN 267
- SAE J 429 en todos sus grados
- IRAM



Helguera 4050 / 72 (C1419CUD) Buenos Aires
Tel.: 4572-0455 / 4573-3320 Tel. / Fax: 4572-3988
E-mail: tversailles@sion.com

TALLERES VERSAILLES

de ROMULO A. BARBERIS e Hijo S.A.

Las cifras de Aramco en 2018

Beneficio neto (u\$s)	111.100.000.000
Ingresos (u\$s)	355.900.000.000
Ebitda (u\$s)	224.000.000.000
Cash-flow (u\$s)	48.800.000.000
Producción (bpd)	13.600.000

* Fuente: Moody's y Fitch



que Fitch le otorgó una 'A+'. Debe recordarse que hace dos años el Gobierno saudí evaluó privatizar un 5% del capital de la petrolera. En 2018, sin embargo, la operación –que iba a significar la mayor salida a la Bolsa de la historia– quedó en stand by.

La idea era obtener fondos para respaldar los planes del príncipe heredero, Mohamed bin Salman, a fin de reducir la dependencia petrolera en su nación. Se desconoce, hasta el momento, si la propuesta será reflatada en el futuro.

Lo cierto es que, en el marco de su estrategia corporativa de integración vertical, Aramco acaba de adquirir un 70% de Sabic, una de las mayores petroquímicas del mundo. La transacción implicará una inversión de u\$s 69.100 millones.

En el top-5

De acuerdo con Global Data, Aramco es una de las cinco petroleras que más está invirtiendo a nivel planetario. La empresa número uno de ese ranking es la rusa Gazprom, con un gasto estimado hasta 2025 de u\$s 160.000 millones para financiar la realización de 84 proyectos de petróleo

En el marco de su estrategia corporativa de integración vertical, Aramco acaba de adquirir un 70% de Sabic, una de las mayores petroquímicas del mundo. La transacción implicará una inversión de u\$s 69.100

y gas natural, y la construcción de dos nuevos oleoductos en el continente europeo.

En segundo y tercer lugar se posicionan Sinopec y Shell. La petrolera china cuenta con 74 iniciativas por un total de u\$s 87.000 millones. La anglo-holandesa, por su parte, maneja 91 emprendimientos por u\$s 86.000 millones.

El cuarto puesto lo ocupa la norteamericana ExxonMobil, que planea desembolsar u\$s 77.000 millones para financiar 58 proyectos. Arauco aparece inmediata-

mente después, cerrando el top-5, seguida por Petrobras, Rosneft, Qatar Petroleum, PDVSA y CNPC, en ese orden.

Líder en Downstream

El rubro donde más se destaca el impulso inversor de Aramco, según las proyecciones de Global Data, es el *Downstream*. La firma saudí planea destinar u\$s 47.000 millones al desarrollo de seis refinerías de crudo. Pese a su crítica situación económica, la venezolana PDVSA piensa desembolsar u\$s 34.000 millones en el segmento, al tiempo que la china CNPC invertirá u\$s 31.000 millones.

Específicamente en el *Upstream*, las mayores inversiones estarán a cargo de Shell, que prevé gastar u\$s 58.000 millones en 53 campos. Le seguirán Petrobras y Gazprom, con u\$s 48.000 millones en 33 áreas y u\$s 40.000 millones en 22 bloques, respectivamente.

La petrolera rusa también dominará el *Midstream*, con 18 ambiciosas iniciativas que implicarán una erogación cercana a los u\$s 71.000 millones. ©



Soluciones Integrales para **Oil & Gas** en Automatización y Control

- Válvulas de control para Servicio Severo.
- Válvulas esféricas para servicios especiales.
- Válvulas mariposa concéntricas, bi-excéntricas y tri-excéntricas.
- Actuadores eléctricos, neumáticos y electrohidráulicos.



VÁLVULAS Y ACTUADORES

VALTEK *Limitorque* **MOGAS**
SEVERE SERVICE BALL VALVES

- Caudalímetros ultrasónicos.
- Indicadores de nivel magnéticos.
- Computadores de caudal.
- Sistemas Wireless.
- Sistemas tomamuestras para líquidos y gases.



INSTRUMENTACIÓN

FLEXIM when measuring matters **SICK** Sensor Intelligence. **WELKER** **Omni** **Clark-Reliance**

NUESTROS SERVICIOS

- Medición de caudal en planta
- Mantenimiento de válvulas de control
- Automatización de válvulas
- Mantenimiento de actuadores eléctricos
- Cursos de capacitación

ESCOARG.COM.AR

Av. La Plata 1522 - C1250AAS
(54-11) 4920-7100 (líneas rotativas)
info@escoarg.com.ar



“Tenemos proyectos de transporte eléctrico por u\$s 2.300 millones”

Nombrado a fines de febrero secretario de Recursos Renovables y Mercado Eléctrico de la Nación, Juan Garade hizo una de sus primeras presentaciones públicas ocupando ese cargo en el marco del ‘Seminario sobre Transición Energética’ que acaba de organizar la titular de Edenor, Enel Argentina.

Además de ponderar las oportunidades de interconexión con Chile, el funcionario remarcó la importancia de aprovechar las conexiones disponibles, o en vías de ampliación, que existen con Bolivia, Brasil, Uruguay y Paraguay. “Están demostrados los beneficios mutuos que aporta la integración energética y la complementariedad de los sistemas

La Secretaría de Recursos Renovables y Mercado Eléctrico anticipa millonarias inversiones para ampliar la infraestructura eléctrica nacional. Según su titular, Juan Garade, se tenderán más de 2.200 kilómetros de líneas de extra alta tensión.

en términos de confiabilidad, seguridad y calidad de los suministros”, señaló.

Según sus palabras, la concreción de nuevas operaciones transfronterizas requiere que la Argentina recupere la confianza de sus contrapartes. En el caso específico de Chile, precisó, se trabajará en profundidad sobre la línea de extra alta tensión Andes-Cobos. “Se deberá esperar un par de años

hasta que el parque solar Cauchari, en Jujuy, modifique las condiciones de juego”, admitió.

Otro punto de conexión a desarrollar, puntualizó, es el que está entre Anco y Río Diamante, a la altura de Mendoza. “Existe interés chileno por realizar exportaciones hidroeléctricas hacia la Argentina”, comentó.

Adicionalmente, sostuvo, la interconexión eléctrica binacio- »



**FERRETERIA
INDUSTRIAL
NORTE**

- * BRIDAS TODOS LOS TAMAÑOS
- * ACCESORIOS SERIES 3000/
6000/10000
- * ROSCADOS NPT - SW
- * ACCESORIOS PARA SOLDAR
SCH-40/ 80/160
- * CABLES DE ACERO
- * ESLINGAS - ABRASIVOS - VALVULAS
- * TERMOMETROS Y MANOMETROS

DEWALT

BOSCH

ECHO

SCHULZ

Crosby

BAHCO

CONARCO

Motorarg

**GAMMA
MAQUINAS**

Av. Alberdi 502 - Tartagal (A4560AQS) - Salta
Tel/Fax: 03873 422162 y rotativas
ventas@ferreterianorte.com.ar
http://www.ferreterianorte.com.ar

HONDA

POWER EQUIPMENT

REPRESENTANTES OFICIALES



TARTAGAL - SALTA

Tel: +54 03873 426500/426501

Av. Alberdi 539 - Tartagal - Salta

antiquera@hidraulicanorte.com.ar

http://www.hidraulicanorte.com.ar

anything **Parker**
Possible.™

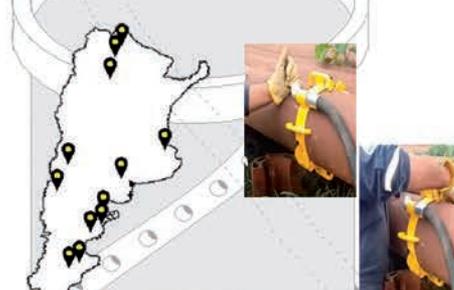
- * LIDERES EN EQUIPOS DE BAJA, MEDIA Y ALTA PRESION
- * CON EL MEJOR EQUIPO DE PROFESIONALES DEL RUBRO
- * EL PRENSADO QUE NO FALLA

EN EL PETROLEO DESDE EL PRINCIPIO HASTA EL FINAL!!!



HERRAMIENTAS DE CEMENTACION
PARA TOP JOB Y WORKOVER

**UNICOS
DISTRIBUIDORES
DEL NORTE DE
PARKER HANNIFIN**
ENVIOS A TODO EL PAIS



KIT ANULAR PARA CEMENTACION



nal se fortalecerá con iniciativas de la talla de Pan de Azúcar-Rodeo, que será posible mediante el túnel de Agua Negra. "También se está evaluando la viabilidad de las conexiones Aysen-Santa Cruz Norte y Punta Arenas-Santa Cruz", completó.

Lo más interesante de su disertación, de todos modos, fue la confirmación de inversiones por u\$s 2.300 millones para reforzar y expandir el transporte eléctrico a nivel local. "Están en marcha nueve grandes proyectos de transmisión que permitirán evacuar la generación de los 206 emprendimientos de energías renovables licitados hasta el momento", afirmó.

Previsiones ambiciosas

A decir de Garade, el país adjudicó iniciativas de energías verdes por más de 6.000 megawatts (Mw). "Algunas de ellas se encuentran en proceso de instalación, mientras que otras están en pleno funcionamiento. A éstas hay que sumar otros 5.000 Mw procedentes de 41 proyectos de nuevas fuentes térmicas", cuantificó. Con respecto a los u\$s 2.300 millones que

Garade // "Están demostrados los beneficios mutuos que aporta la integración energética y la complementariedad de los sistemas en términos de confiabilidad, seguridad y calidad de los suministros"

se volcarán a la infraestructura de transporte eléctrico, ratificó el tendido de más de 2.200 kilómetros de líneas de extra alta tensión de 500 kilovoltios (kV), más 500 kilómetros de líneas de alta tensión de 132 kV, 11 nuevas estaciones transformadoras y algunas ampliaciones de consideración. "Todas estas obras se licitarán en el corto plazo. Se aguarda que participen de estas convocatorias empresas de primer nivel internacional", sostuvo.

Para finalizar, el secretario de Recursos Renovables y Mer-

cado Eléctrico hizo referencia a las evaluaciones de escenarios de demanda que viene haciendo el Gobierno de cara al año 2032. "Esa previsión de capacidad de transporte requerida se complementará con otro estudio relativo a las necesidades en materia de generación pensando en 2045", concluyó.

Planificación y control

Formado como contador público en la Universidad de Buenos Aires (UBA), Garade cuenta con un Programa de Alta Dirección (PAD) del IAE Business School.

Su carrera profesional se inició en los años 80 en el estudio Pistrelli, Díaz y Asociados. Luego pasó por Riadigos, Trossero y Asociados, y administró las finanzas de Tía.

En octubre de 1992 ingresó a Edenor, donde fue designado como gerente de Planificación Económica, rol que ejerció a lo largo de cinco años y medio. Posteriormente asumió la Dirección de Planificación y Control en la brasileña Coelce.

Entre mayo de 2001 y marzo de 2012 se desempeñó como director de Planificación, Control y Regulación de Edesur. Fue socio de la firma G&P Management Consultants, hasta que a fines de 2015 -con la llegada de Mauricio Macri a la Presidencia de la Nación- desembarcó en el Ente Nacional Regulador de la Electricidad (ENRE).

Antes de acceder a la Secretaría de Recursos Renovables y Mercado Eléctrico, se dedicó de lleno a la fijación y revisión tarifaria de los servicios públicos, y a la implantación de la denominada 'tarifa social'. ©



M MARBAR

Fluidos de perforación,
servicios petroleros y workover

Base Santa Cruz

Tel: +54 (297) 4996526 /6528
recepcion.pt@marbar.com.ar
Barrio Industrial N° 647. Ruta N° 12
Z9015EUA Pico Truncado
Provincia de Santa Cruz,
Argentina

Base Neuquén

Tel: +54 (299) 4440103
recepcionnqn@marbar.com.ar
Alaska 6721. Valentina Norte
Q8300ARX Neuquén
Provincia de Neuquén,
Argentina

Base Central

Tel: +54 9 (297) 4480100 /2358
recepcion@marbar.com.ar
José Pinedo 373 Barrio Industrial
U9003CRC Comodoro Rivadavia
Provincia de Chubut,
Argentina



Aumentan la potencia energética instalada en Comodoro Rivadavia



La principal ciudad petrolera del país verá reforzado su suministro eléctrico gracias a la puesta en marcha de una nueva estación transformadora. La iniciativa demandó una inversión cercana a los \$ 250 millones.

La provisión eléctrica de Comodoro Rivadavia, en Chubut, quedará asegurada con la flamante puesta en marcha de la Estación Transformadora Abásolo. El emprendimiento, cuya inauguración contó con la presencia del gobernador Mariano Arcioni, expandirá significativamente la potencia instalada en la ciudad más importante para el sector petrolero a nivel nacional. La usina, de hecho, cubrirá un 30% de las

necesidades eléctricas de los comodorenses.

De acuerdo con Arcioni, la obra estuvo paralizada durante demasiado tiempo. “Nosotros le dimos el impulso que teníamos que darle para ponerla en funcionamiento”, subrayó.

Situada en un predio del barrio Máximo Abásolo, en dirección al camino Roque González, la estación transformadora demandó una inversión de casi \$ 250 millones. “En 2010,

cuando arrancaron los trabajos, el presupuesto estimaba una erogación cercana a los \$ 22 millones”, recordó el mandatario provincial, quien estuvo acompañado en el lanzamiento por el intendente de Puerto Madryn, Ricardo Sastre; el ministro coordinador de Gabinete, Marcial Paz; el ministro de Infraestructura, Raúl Chicala; el ministro de Hidrocarburos, Martín Cerdá; y el diputado provincial Carlos Gómez, entre otros funcionarios.

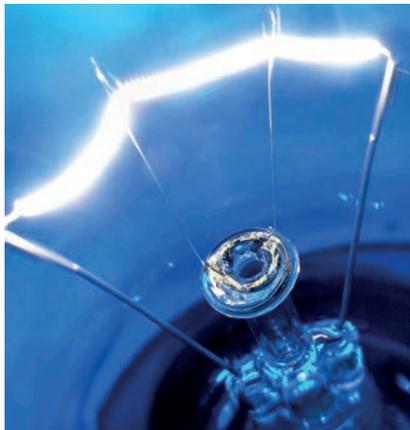
A decir de Arcioni, la iniciativa responde a un viejo reclamo de la ciudadanía y de la industria de Comodoro Rivadavia. “No se puede hablar de reconversión, de crecimiento, ni de instalación de proyectos productivos si no se tiene electricidad. Hoy podemos pensar definitivamente en el desarrollo que todos nos merecemos”, expresó.

Según sus palabras, la iniciativa respondió al trabajo en conjunto de distintos actores. “Esto demuestra que cuando Chubut se une, todo es posible. Nos estamos poniendo de pie y seguiremos conjugando esfuerzos para defender los intereses de todos los chubutenses”, aseguró.

En el acto también estuvieron presentes el presidente del Consejo de Administración de la Sociedad Cooperativa Popular Limitada (SCPL), Carlos Luque; el secretario de la entidad, Elías Jones; el gerente general, José Olveira; el gerente comercial, Fernando Lebrún; el gerente del Servicio Eléctrico, Fabián Schmidt; el gerente general de Transpa SA, Fernando Guerra, y el gerente de Explotación de esa firma, José María Spinelli.

Motor energético

Arcioni hizo una mención especial acerca de la conflictiva relación entre su provincia y la nación en términos energéticos y económicos. “Hay que dejar de lado las diferencias y las discusiones estériles, y ponernos a trabajar para gestionar y conseguir lo que nos



Arcioni //

“No se puede hablar de reconversión, de crecimiento, ni de instalación de proyectos productivos si no se tiene electricidad. Hoy podemos pensar definitivamente en el desarrollo que todos nos merecemos”

hace falta. Basta de seguir empobreciéndonos, basta de ‘tarifazos’, basta de desempleo, basta de ser el motor energético de la Argentina sin ningún tipo de retribución”, enfatizó el gobernador.

A su entender, hoy Chubut no sólo se encuentra ordenada, sino que además jerarquizó a

sus trabajadores y puso en valor su producción. “Este camino que estamos transitando es lo que necesitamos para seguir desarrollándonos. De cara al futuro, vamos a seguir apuntalando todas las acciones que la provincia, en general, y Comodoro Rivadavia, en particular, requieren para progresar”, prometió.

Más confiabilidad

Licitada en 2010, la Estación Transformadora Abásolo es fruto del trabajo de los técnicos y profesionales de la SCPL. Tal como explicó el titular de la sociedad, su concreción posibilita la vinculación del subsistema eléctrico de Comodoro Rivadavia con el sistema de distribución troncal en 132 kilovoltios (Kv).

“Localizada en un lugar estratégico que abarca la zona norte y la zona sur de la ciudad, esta usina nos asegura la llegada de empresas que antes no podían venir porque no había cupo de electricidad”, resaltó Luque.

El complejo, precisó el directivo, cuenta con un juego de barras simple, al que acometen un campo completo de transformación equipado con un transformador de 30 megavoltiamperios (Mva) y un campo de entrada de línea para su vinculación con la Estación Transformadora Patagonia de Transpa. “Con esta ampliación de capacidad se optimizará la prestación del servicio y habrá un aumento en la calidad y la confiabilidad del sistema en general”, completó. ©

La demanda mundial de energía crece más rápido de lo previsto



El dato más llamativo del último 'Análisis de la Energía Mundial', informe elaborado por la Agencia Internacional de la Energía (AIE), tiene que ver con un crecimiento de la demanda más rápido del estimado. Según el relevamiento, el consumo global de fuentes energéticas se elevó un 2,3% durante 2018, lo que representa el mayor aceleramiento anual en una década. Esto obedeció, para la AIE, a la combinación de "una economía global robusta" y "mayores requerimientos en algunas regiones atravesadas por olas de frío o calor".

El reporte destacó la poderosa contribución del gas natural, cuya demanda se elevó de manera significativa en China y Estados

Durante el año pasado, el consumo energético se incrementó un 2,3%, por lo que dio el mayor salto de la última década. El gas natural, cada vez más utilizado en China y Estados Unidos, explicó un 45% de ese crecimiento.

Unidos. Con una tasa de expansión de un 4,6% anual (la mayor desde 2010), en estos momentos el fluido explica un 45% del repunte del consumo de energía en todo el planeta.

La utilización de petróleo, por su parte, aumentó un 1,3% en 2018. Estados Unidos volvió a encabezar este rubro tras 20 años, en base a la ampliación de su industria petroquímica y al impulso del transporte. En conjunto, los combustibles

fósiles representaron por segunda temporada consecutiva un 70% del crecimiento de la demanda. La ascendente participación de la energía solar y eólica, en tanto, no llegó a compensar el mayor consumo de electricidad, por lo que también se verificó un aumento en el uso de carbón.

Esto se tradujo, lamentablemente, en un alza en las emisiones a la atmósfera de dióxido de carbono (CO₂). Éstas llegaron a las »

PERIODICO

EL INVERSOR

> ENERGÉTICO & MINERO <

informe web

On line 



45.000
Readership

▶ TODOS LOS
NEGOCIOS
EN UN SOLO
MEDIO



VALOR AGREGADO

83.386

lectores
de El Inversor
+ visitas únicas
en la web

VALOR AGREGADO

294.769

alcance
de las publicaciones
en El Inversor
y Social Media

VALOR AGREGADO

378.155

TOTAL DE VISITANTES
interactuando con
El Inversor y
Redes Sociales



ejemplares
auditados por 



síguenos en

www.inversorenergetico.com



facebook.com/inversorener



@inversorener

Con una tasa de expansión de un 4,6% anual, la mayor desde 2010, en estos momentos el gas natural explica un 45% del repunte del consumo de energía relevado por la AIE en todo el planeta.



33 gigatoneladas (GTn) en 2018; es decir, un 1,7% por encima del volumen emitido en 2017.

De acuerdo con la AIE, esta tendencia que va en contra de los compromisos asumidos en el Acuerdo de París para combatir el cambio climático responde en gran medida a la capacidad instalada de generación carbocelétrica en Asia, con plantas que aún tienen por delante casi 40 años de vida útil. En paralelo, reconoció la entidad, China lidera la mayor participación de las fuentes renovables en la matriz mundial, por encima de la Unión Europea (UE) y Estados Unidos.

Acciones urgentes

A decir de Fatih Birol, director ejecutivo de la AIE, 2018 fue una temporada “de extraordinario incremento” de la demanda energética. “También puede considerarse un año de oro para el gas natural, que dio cuenta de más de la mitad del crecimiento

en el consumo global de energía”, remarcó.

Pese al mayor aporte de las fuentes renovables, advirtió, las emisiones de CO₂ continúan subiendo. “Quedó nuevamente demostrado que se requieren acciones más urgentes en todos los frentes. Me refiero al desarrollo de soluciones de energía limpia, la disminución de las emisiones, la mejora en la eficiencia y más inversiones e innovaciones en la captura, el uso y el almacenamiento de carbono”, especificó.

Para completar el panorama, el directivo hizo referencia a las particulares condiciones climáticas que sufrieron algunos países. “Prácticamente un quinto del aumento en la demanda se relacionó con los récords históricos en los promedios térmicos de invierno y verano en algunas regiones”, señaló.

Coordinación energética

Creada por la Organización para la Cooperación y el Desa-

rollo Económico (OCDE) en 1974, tras la crisis internacional del petróleo de 1973, la AIE es un organismo que busca coordinar las políticas energéticas de las grandes potencias consumidoras de energía con la finalidad esencial de asegurar un suministro confiable, adquirible y limpio a sus habitantes.

Actualmente la componen Alemania, Australia, Austria, Bélgica, Canadá, Corea del Sur, Dinamarca, Eslovaquia, España, Estados Unidos, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Irlanda, Italia, Japón, Luxemburgo, Nueva Zelanda, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, Reino Unido, República Checa, Suecia, Suiza y Turquía.

En los últimos tiempos, la Argentina se acercó a la organización a través de la rúbrica de un memorándum de entendimiento para promover activamente la cooperación bilateral en materia energética. ©



VERDOL

CARBONATOS MICRONIZADOS

ISO 9001

BUREAU VERITAS
Certification

Certificación ISO 9001:2008



CARBONATO DE CALCIO

AGENTE DE PUENTE Y ADITIVOS PARA
Lodos DE PERFORACIÓN.

Nos dedicamos a la explotación de canteras de minerales y lo hacemos con la más alta tecnología en el control de calidad.

Logramos productos altamente homogéneos en sus características físicas y químicas.

Ruta nº 5 km. 25 - C.P. 5186. Alta Gracia,
Córdoba, Argentina.

Tel./Fax: (03547) 423108 / 422018

minerales@verdol.com.ar

[facebook.com/verdolsa](https://www.facebook.com/verdolsa)

www.verdol.com.ar



Bolivia producirá biogás con residuos de la Argentina



A través de la firma de un preacuerdo, los jefes comunales de Tartagal y Yacuiba, Eduardo Leavy y Ramiro Vallejos, se comprometieron a terminar con los basureros a cielo abierto de sus localidades, convertir esos espacios en pulmones verdes y aprovechar los residuos de manera sustentable para producir biogás.

El proyecto contempla la instalación de una planta productora de gas metano en Yacuiba, Bolivia, donde una empresa española invertirá cerca de u\$s 120 millones. El complejo requerirá 300 toneladas (Tn) diarias de basura, volumen que la ciudad boliviana no alcanza a cubrir por sí sola.

Tartagal y Yacuiba combinarán esfuerzos para generar energía mediante el procesamiento de la basura. La localidad salteña enviará residuos compactados para su tratamiento en una planta situada en suelo boliviano.

Para llegar a esa cantidad, Tartagal acordó enviarle sus residuos compactados durante las próximas dos décadas. A cambio de esa materia prima, Yacuiba proveerá a la comuna salteña dos camiones compactadores por año.

A decir de Franco Hernández Berni, secretario de Gobierno de Tartagal, el convenio es fruto de negociaciones que datan de hace bastante tiempo. “Las gestiones

comenzaron antes de que asumieran los actuales intendentes Leavy y Vallejos”, aseguró.

El emprendimiento, opinó el funcionario, ofrece grandes ventajas ambientales y económicas a uno y otro lado de la frontera. “Aparte de contribuir con el cuidado del medio ambiente, con la erradicación de los basureros a cielo abierto y con el abastecimiento de energía, nos ayudará a luchar contra enfermedades



Tartagal acordó enviarle a Yacuiba sus residuos compactados durante las próximas dos décadas. A cambio de esa materia prima para la producción de biogás, recibirá dos camiones compactadores por año.

como el dengue, el hantavirus y la rabia animal”, completó Hernández Berni.

Propuesta platense

Otra iniciativa relacionada con la puesta en valor de los residuos tiene lugar en el sur de la provincia de Buenos Aires, más precisamente en el complejo sanitario Ensenada, donde Coordinación Ecológica Metropolitana Sociedad del Estado (Ceamse) está por cerrar un vertedero y poner en marcha una planta de biogás.

Aprobada en la segunda ronda del Plan Renovar, la instalación será capaz de procesar las 1.000 toneladas (Tn) de basura que en la actualidad generan las localidades de La Plata, Ensenada, Berisso, Magdalena y Brandsen.

Tras su separación y procesamiento, esos residuos ser-

RESPALDO NORMATIVO

La Secretaría de Ambiente de la Nación viene de regularizar el uso de biofertilizantes provenientes de la generación de biogás.

Aunque la medida quedó sujeta a la adopción total o parcial de cada jurisdicción, el área que dirige Sergio Bergman formalizó un marco común para el uso de 'digeridos' en el sector agropecuario.

La elaboración de biogás mediante el tratamiento anaeróbico de materia orgánica ofrece, como subproducto, un 'digerido' o biofertilizante.

Este insumo orgánico y natural resulta excelente para aportar nutrientes a los cultivos y optimizar la calidad de los suelos.

En expansión

virán para obtener biogás e inyectar al Sistema Interconectado Nacional (SIN) unos 5 megawatts (Mw) de energía. De ese modo, será posible abastecer el consumo eléctrico de alrededor de 200.000 personas.

En expansión

Por estos días existen 32 establecimientos habilitados para producir bioenergía en suelo bonaerense. De ese total, 28 ya están en actividad (11 de biodiesel, 13 de biomasa húmeda »

Ceamse procesará y pondrá en valor la basura de La Plata, Ensenada, Berisso, Magdalena y Brandsen para generar 5 Mw y de esa manera abastecer el consumo eléctrico de alrededor de 200.000 personas.



y cuatro de biomasa seca). El Ministerio de Agroindustria provincial explicó que se trata de plantas que producen biodiesel destinado a la mezcla de combustibles líquidos y biogás para la generación termoeléctrica.

En el corto plazo, expuso la cartera, este rubro ampliará significativamente su potencia instalada, dado que “hay 12 proyectos en construcción y al menos 9 proyectos viables”.

Fondo inversor

Para apoyar el financiamiento de proyectos de energías renovables enfocados en las tecnologías de biomasa y biogás en las provincias de Buenos Aires y Santa Fe, ADBlick Energías Renovables acaba de relanzar un fondo de u\$s 5 millones.

La empresa local busca respaldar la concreción de emprendimientos como las plantas mellizas de las localidades de Rojas

y Venado Tuerto, las cuales demandarán desembolsos por u\$s 35 millones cada una.

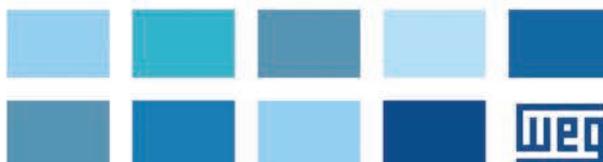
Aprobadas en la segunda ronda del Plan RenovAr, estas centrales generarán 7 Mw en base al aprovechamiento de derivados de maíz como la chala y el marlo. Su fecha de ingreso al Sistema Argentino de Interconexión (SADI) está programada para el mes de diciembre de 2020. ©



Soluciones para la industria Petrolera



WEG EQUIPAMIENTOS ELÉCTRICOS SA
TEL: (03564) 421484 - FAX: (03564) 421459 - e-mail: wegee@weg.com.ar
TEL: (011) 4334 1901 - FAX:(011) 4345 6646 - e-mail: wegba@weg.com.ar
www.weg.net



El complejo petrolero y petroquímico ya es el tercero que más exporta



Durante el año pasado, el complejo petrolero y petroquímico de la Argentina elevó sus exportaciones un 57%, al sumar unos u\$s 5.031 millones. Dado que hoy explica un 8,2% de las ventas al exterior (su mayor porcentaje desde 2014), se convirtió en el tercer rubro que más exporta a nivel local, sólo superado por el negocio sojero y por la industria automotriz. Así lo precisó el Instituto Nacional de Estadística y Censos (Indec).

El organismo que dirige Jorge Todesca señaló que los envíos de soja se vieron muy perjudicados por la sequía, por lo que no sobrepasaron los u\$s 15.050 millones, un 12,7% menos que en 2017. No obstante, el complejo sojero

Con ventas anuales por más de u\$s 5.000 millones, el sector representa un 8,2% de las exportaciones de la Argentina, su mayor participación desde 2014. Actualmente sólo se ubica por debajo de la soja y la industria automotriz.

sigue liderando las exportaciones, con un cuarto del volumen total.

El segundo puesto del ranking, en tanto, les corresponde a los automóviles, cuyas ventas mejoraron un 25,6% y llegaron a los u\$s 7.955 millones.

Con respecto a 2015, el incremento de los despachos de hidrocarburos y productos derivados fue de un 72%. En el caso del petróleo y del gas natural, las

ventas subieron un 70,8% interanual y un 90,4% en tres años. Las de la actividad petroquímica, por su parte, aumentaron un 18,3% y un 24%, respectivamente.

Gracias al progresivo desarrollo de los recursos no convencionales de Vaca Muerta y al retorno de la comercialización gasífera con mercados vecinos, el complejo petrolero y petroquímico escaló desde el cuarto lugar de importancia económica que

ocupaba en 2017 hasta su actual tercer puesto.

En el cuarto casillero hoy figura el negocio maicero, que vendió por u\$s 4.297 millones, por lo que se expandió un 9,2% interanual y aportó un 7% del monto exportado. Apenas por detrás se posicionaron la carne y el cuero bovinos (que significaron exportaciones por u\$s 3.067 millones, un 30,7% más que en la temporada anterior) y los metales preciosos (que sumaron envíos por u\$s 2.716 millones, un 3% más que en 2017).

En el caso puntual de la carne bovina, el Indec mencionó un crecimiento de un 116% en tres años. A partir de la apertura de nuevos mercados como China y Rusia, el rubro elevó su participación de un 1,9% a un 3,8% de las exportaciones.

Más datos

De acuerdo con el Indec, otros segmentos que contribuyeron con las ventas al exterior fueron el pesquero (que recaudó u\$s 2.148 millones, un 3,5% del total), el siderúrgico (con u\$s 1.066 millones y un 1,7%) y el de la uva (con u\$s 1.062 millones y un 1,7%).

También experimentaron alzas de consideración a lo largo de 2018 el complejo lácteo, la actividad textil y la explotación de litio. En el caso de la leche y sus derivados, las exportaciones se incrementaron un 41,6% hasta los u\$s 872 millones. Las telas, por su parte, se vendieron un 40% más, al llegar a los u\$s 585 millones y así explicar un 1% del total.

El litio, finalmente, fue responsable de la captación de u\$s 276 millones, un 22,7%

LOS 10 SECTORES QUE MÁS EXPORTARON EN 2018

Puesto	Rubro	En dólares
1	Sojero	15.050.000.000
2	Automotriz	7.955.000.000
3	Petrolero y petroquímico	5.031.000.000
4	Maicero	4.297.000.000
5	De carne y cuero bovinos	3.067.000.000
6	Pesquero	2.148.000.000
7	Siderúrgico	1.066.000.000
8	De la uva	1.062.000.000
9	Lácteo	872.000.000
10	Textil	585.000.000

Fuente: Indec

Gracias a Vaca Muerta y al retorno de la comercialización gasífera con mercados vecinos, el complejo petrolero y petroquímico escaló desde el cuarto lugar que ocupaba en 2017 hasta su actual tercer puesto.

más que en 2017. Si se toma en cuenta el rendimiento del llamado 'oro blanco' en los últimos tres años, el repunte se situó en un notable 206,7%.

Valor FOB

Las estadísticas de comercio exterior del Indec se basan en la información que emite mensualmente la Aduana Argentina, organismo dependiente de la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP).

Los valores consignados para las exportaciones se refieren al valor libre a bordo (FOB, por sus siglas en inglés), medido en dólares corrientes, ya sea en el puerto o en el lugar de embarque de las mercaderías en cuestión. Por ende, el precio de las transacciones evaluadas también abarca los gastos internos incurridos para trasladar dichas mercaderías al lugar o puerto de embarque. Según aclara el Indec, los totales exportados a cada país incluyen sus zonas francas. ©

Crean un biodiesel que reduce un 20% las emisiones de CO₂

El negocio del biodiesel depende de las constantes innovaciones para seguir ganando competitividad, cumplir con las normativas ambientales y hacerse fuerte a escala global. Conocedoras de su potencial, cada vez más empresas automotrices deciden apostar por la investigación y el desarrollo en el rubro.

El último gran avance lo informó Volkswagen, que en su estación de servicio de Wolfsburg, en Alemania, está probando un nuevo combustible que permite bajar notablemente las emisiones nocivas de dióxido de carbono (CO₂). Denominado R33 BlueDiesel, el carburante es un 20% más amigable con el medio ambiente

Gracias al desarrollo de R33 BlueDiesel, que se encuentra en plena etapa de ensayo, la industria automotriz contribuirá de manera significativa con el cuidado del medio ambiente y la sustentabilidad del transporte.

que el diesel convencional. Desarrollado en conjunto por Volkswagen, la Universidad de Coburg (Alemania) y otros socios (como Shell Global Solutions, Tecosol y Neste), el proyecto apunta a la elaboración de un combustible verde con un 33% de contenido biológico que se basa de manera exclusiva en residuos y materiales de desecho.

Aparte de cumplir con la exigente norma 'Din En 590' y con todos los parámetros requeridos para su uso como combustible estándar, el producto puede aplicarse en vehículos diesel sin necesidad de convertir el motor.

A partir de los positivos resultados obtenidos tras nueve meses de ensayos en Wolfsburg, Volkswagen está a punto de em- »

revista **PETROQUIMICA** Petróleo, Gas, Química & Energía

La pieza clave que
define **sus negocios**



9.000 ejemplares
auditados por 



309.000
Readership +
Online +



suscríbase

a la edición impresa

Global network
www.petroquimica.com.ar

Online 



Desarrollado en conjunto por Volkswagen, la Universidad de Coburg y otros socios, el proyecto apunta a la elaboración de un combustible verde con un 33% de contenido biológico que se basa de manera exclusiva en residuos y materiales de desecho.

prender nuevas pruebas en su planta alemana de Salzgitter. La idea es continuar ampliando las ventajas ambientales que ofrece el novedoso biodiesel.

A decir de Thomas Garbe, gerente del departamento de Desarrollo de la firma, la respuesta al R33 BlueDiesel es hasta el momento muy alentadora. “Esta propuesta es particularmente adecuada para aquellas compañías que dependen de los vehículos diesel por sus largos rangos de combustible”, explicó el directivo.

Lista negra

Atenta al desempeño ambiental de los distintos tipos de

combustibles verdes, la Unión Europea (UE) acaba de publicar un documento en el que estipula cuáles son los cultivos alimenticios utilizados en la producción de biodiesel que generan mayores emisiones de CO₂, por lo que no deberían recibir subsidios.

El trabajo precisó que el biodiesel de palma es particularmente insostenible debido a la deforestación y a las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) que provoca su elaboración a escala comercial. La intención de la UE es que la utilización de este insumo disminuya de manera progresiva hasta llegar a cero en el año 2030. La noticia no fue bien

recibida por los mercados productores de biodiesel de palma, como es el caso de Malasia, Indonesia y Colombia. No obstante, el bloque europeo estableció una serie de exenciones para que dichas naciones puedan seguir realizando envíos en el corto plazo.

Sustentabilidad aérea

Una investigación llevada a cabo por la Administración Nacional Aeronáutica y Espacial (NASA, por sus siglas en inglés) de los Estados Unidos, con apoyo del Grupo de Acción de Transporte Aéreo (ATAG), probó que los biocombustibles son más eco-friendly de lo que se pensaba en el sector aéreo. Además de aportar significativos beneficios ambientales en la propulsión de rodados, la entidad demostró que los carburantes verdes reducen entre un 50% y un 70% la emisión de gases y partículas nocivas en la industria de la aviación.

En su Centro de Investigación de Vuelo Armstrong, en Edwards (California), la NASA implementó una mezcla 50/50 de combustible convencional Jet A y un biocarburente derivado del aceite de camelina en aeronaves DC-8. Los resultados preliminares exhibieron una disminución en las emisiones de entre un 50% y un 70%.

“Es la primera vez que se ha cuantificado la cantidad de partículas de hollín emitidas por los motores a reacción mientras quemán una combinación de combustible tradicional y biocarburente en pleno vuelo”, subrayó Rich Moore, líder de la iniciativa.©

AMETEK Solidstate Control (SCI) lleva 55 años fabricando (40 años en Argentina) la línea más robusta y confiable del mundo de Fuentes Ininterrumpibles de Energía (UPS), Rectificadores-Cargadores de Baterías e Inversores. SCI se inició con la idea de proveer energía confiable y segura para la industria. Si bien la tecnología ha ido evolucionado el objetivo continúa siendo el mismo que en 1962.



SOLIDSTATE CONTROLS INC DE ARGENTINA S.R.L. / AMETEK SOLID STATE ARGENTINA S.A.

Olive 1954, (S2013BMZ) Rosario, Santa Fe, Argentina.
Tel.: (+54-0341) 455-3332., sci.info@ametek.com

www.solidstatecontrolsinc.com



Microanalítica S.R.L. : Macedonio Fernández 5740
CABA - (1431) - Tel/Fax: 54 11 4546 1525
microanalitica@microanalitica.com.ar



MICROMERITICS Y SU DIVISIÓN PARTICULATE SYSTEMS: LÍDER MUNDIAL EN INSTRUMENTOS PARA LA CARACTERIZACIÓN DE PARTÍCULAS



Densidad

- * AccuPyc 1340 II
- * GeoPyc 1360
- * CorePyc



Tamaño de Partícula

- * SediGraph III Plus
- * Saturn DigiSizer II
- * Elzone II 5390
- * Particle Insight



Superficie Específica

- * 3Flex
- * ASAP 2020 * ASAP 2420
- * ASAP 2050 * ASAP 2460
- * FlowSorb III
- * Gemini VII
- * TriStar II

Quimisorción

- * AutoChem II 2920
- * AutoChem 2950 HP
- * ASAP 2020 Chemi
- * ChemiSorb 2720/2750
- * ChemiSorb HT

Porosimetría de Mercurio

- * AutoPore IV
- * AutoPore V

CARACTERIZACIÓN DE SHALE: soluciones de caracterización de materiales para determinar el potencial de reservorios de gas y petróleo no convencionales. Vea este link: <https://www.micromeritics.com/Product-Showcase/Shale-Characterization.aspx>

Micromeritics proporciona las herramientas analíticas para evaluar: * Performance del reservorio * Capacidad de almacenamiento del gas del shale y el kerogen * Correlación entre condiciones geológicas y propiedades físicas * Porosidades y distribuciones de poros en matrices orgánicas y no-orgánicas.

Pablo Arnaude, director general de Dapsa

Dapsa presentó su nueva red de estaciones de servicio: “Es un hito en nuestra historia”



👉 Marcelo Miani, gerente de Marketing; Pablo Arnaude, director general y Hugo David, gerente comercial de Dapsa



Con una inversión de u\$s 30 millones pautada para los próximos 24 meses, Dapsa llevará adelante una propuesta de valor para su red de estaciones de servicio con el objetivo de convertirse en socio estratégico/competitivo para el operador. En ese sentido, la destilería desarrolló un plan de acción que cubre todos los aspectos del negocio con el fin de consolidar un crecimiento sostenido en el mercado de la comercialización de combustibles. Pero ¿por qué ahora?

En palabras del propio Arnaude a este medio, la decisión es multifactorial: en primer lugar, se dio luego de que Sociedad Comercial del Plata comprara el 100% de Dapsa y, además, in-

En el marco de la presentación de la nueva red de estaciones de servicio Dapsa, su director general, Pablo Arnaude, dialogó con *Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía* sobre los desafíos de esta inversión y sobre el futuro de la compañía. “Estamos confiados y muy entusiasmados, esto es un hito en la historia de Dapsa”, afirmó.

fluyó la adquisición de parte de la red de estaciones Oil. “Todos esos factores contribuyeron a acelerar el proceso que nosotros ya veníamos teniendo en cartera, y ahora la necesidad de ponerle una nueva imagen a todas estas estaciones de servicio”, informó. El especialista en finanzas también destacó el rol de

los operadores comerciales, a los que denominó “socios estratégicos”: “Le pusimos nuestro nombre a lo que estamos haciendo porque realmente confiamos en nuestro trabajo y, obviamente, eso genera mucho entusiasmo en nuestros colaboradores, en la compañía, en el mercado y en los operadores que son los dueños



de las estaciones de servicio a las cuales estamos abasteciendo”.

El peso de la historia y las vicisitudes del presente

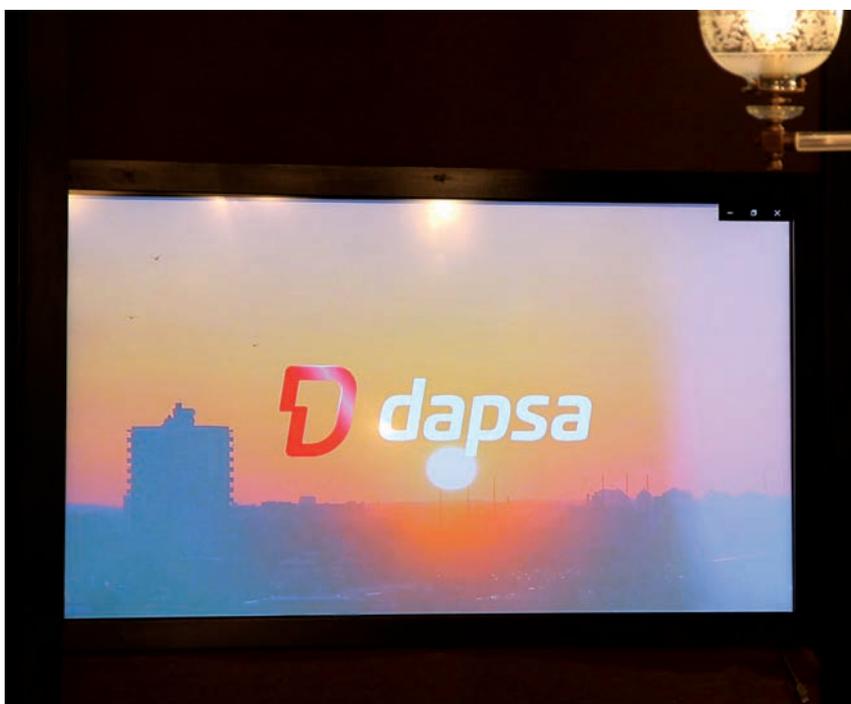
Con más de 100 años en el mercado, Dapsa es, según su director general, una empresa fiel. “Suena un poco cursi, pero en realidad ser fiel quiere decir que

estamos en las buenas y en las malas, cumpliendo en tiempo y forma, a un precio competitivo”, explicó. Asimismo, destacó la constancia de Dapsa de seguir apostando al país, “a pesar de todos los ciclos económicos”.

Asimismo, y pese al importante peso histórico de la compañía, no dejan de lado los cambios y preocupaciones del presente. Y el cuidado del medio

Arnaude //

“Le pusimos nuestro nombre a lo que estamos haciendo porque realmente confiamos en nuestro trabajo y, obviamente, eso genera mucho entusiasmo en nuestros colaboradores, en la compañía, en el mercado y en los operadores que son los dueños de las estaciones de servicio a las cuales estamos abasteciendo”



ambiente es una de ellas. “Tenemos altos estándares de cuidado del medio ambiente y de calidad para que se puedan cumplir todas las normativas vigentes. Entendemos que es una necesidad porque hoy el público es más exigente, y nosotros nos adecuamos a eso”, sostuvo Arnaude.

El marketing

La puesta en valor contempla varios aspectos a desarrollar, entre los que se destacan la producción, la logística, las condiciones comerciales y el desarrollo de la red. Sin embargo, para Arnaude, el más complicado de coordinar fue el marketing, »

Arnaude //
 "Tenemos altos estándares de cuidado del medio ambiente y de calidad para que se puedan cumplir todas las normativas vigentes. Entendemos que es una necesidad porque hoy el público es más exigente, y nosotros nos adecuamos a eso"



que calificó de "gran desafío". De acuerdo con lo informado por la empresa, Dapsa realizará acciones

de publicidad y marketing promocional de alcance local y nacional, con el objetivo de apoyar a los

operadores para que fortalezcan el negocio en su área de influencia. "Para lograr la cercanía, el marketing y las acciones masivas en redes sociales son fundamentales, porque se dirigen justamente a nuestro público, con el objetivo de fortalecer mucho al operador local, con acciones directas localmente", concluyó.

En última instancia, el también director de Sociedad Comercial del Plata precisó qué le aporta él a Dapsa como especialista en Administración y Finanzas: "Vengo a sumar una visión estratégica parado como dueño. Yo cuido el negocio como si fuera mío y ésa es mi idea: que cada uno de nuestros colaboradores y empleados se sientan verdaderamente dueños. Depende de todos, colaboradores y socios, hacer crecer y potenciar nuestro negocio". ©

CANTIDAD
 Promedio histórico + 20 / 30 %
 Crecimiento

CALIDAD
 Máximo Standard de Calidad –
 CC

DISPONIBILIDAD
 – Entrega a 72 hs. AP o
 Condiciones Acordadas

dapsa



TERMIPOL.com



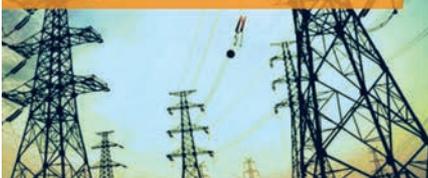
TERMIPOL ARGENTINA

Alberti 865, Zárate - Pcia. de Buenos Aires 03487-423928 y líneas rotativas, repcion@termipol.com

TERMIPOL URUGUAY

Juncal 1387 - Piso 11 - Of. 1105. Torre X - Montevideo, +598 2902 2103 y líneas rotativas, administracion_uy@termipol.com

Servicio de Distribución de Energía Eléctrica.



REFSA

Recursos y Energía Formosa S.A.

Poniendo en VALOR nuestros RECURSOS para el desarrollo y crecimiento de FORMOSA.

Exploración y explotación de yacimientos de hidrocarburos.



Planta Fraccionadora de Gas Licuado de Petróleo.



Licenciataria de Servicio de Telecomunicaciones.



Administración del Puerto de Formosa.



Administración

Av. Dr. Luis Gutnisky 3756
Formosa - Capital - CP 3600

Tel.: (0370) 4457422
(0370) 4457423



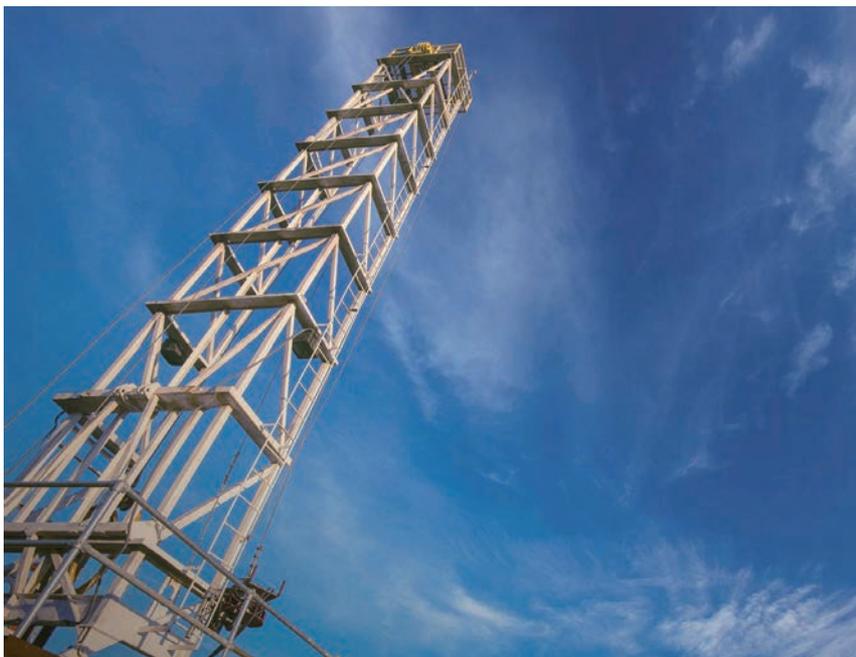
Los combustibles argentinos no están entre los más caros de la región



Pese a los aumentos, la nafta Súper que se comercializa en el país es en promedio más barata que la de Uruguay, Chile, Brasil y Paraguay, entre otros mercados. Jujuy y Salta son las provincias con precios más altos.

Los recientes incrementos verificados en los surtidores argentinos fueron más que compensados por la devaluación del peso. Es por ello que los combustibles comercializados a nivel nacional no figuran actualmente entre los más caros de Latinoamérica.

De acuerdo con Global Petrol Price, hoy la nafta Súper se cotiza en el país a unos u\$s 0,93 por litro. Ese promedio se ve igualado por el registrado en El Salvador y superado por el medido en Uruguay (u\$s 1,7), Chile (u\$s 1,2), Brasil (u\$s 1,11), Paraguay (u\$s 1,08), Perú (u\$s 1,07), Nicaragua (u\$s 1,04), Honduras (u\$s 1,03), México (u\$s 1,02) y



Bornoroni // “En los últimos años, la Argentina se mantuvo como el cuarto país con naftas más caras de la región. Eso volverá a ocurrir cuando se trasladen a los surtidores todas las subas que se vienen dando en la cadena de valor del sector”

Costa Rica (u\$s 0,96). No obstante, desde la Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República (FECAC) se advierte que el vigente escenario es momentáneo, ya que para los próximos meses se espera un fuerte encarecimiento de los combustibles locales. “En los últimos años, la Argentina se mantuvo como el cuarto país con naftas más caras de la región. Eso volverá a ocurrir cuando se trasladen a los surtidores todas las subas que se vienen dando en la cadena de valor del sector”, aseguró el titular de la entidad, Gabriel Bornoroni.

A decir de Carlos Gold, titular de la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA), los precios de los combustibles en la Argentina se están moviendo a partir del influjo de dos factores determinantes: el tipo de cambio y la cotización internacional del barril de crudo. “No se prevén oscilaciones considerables en el valor del petróleo

para lo que resta del año, por lo que la variable a seguir tiene que ver fundamentalmente con el comportamiento del dólar”, anticipó.

Más competitividad

Como paso previo a la flamante conformación de la denominada ‘Mesa de Refinación y Comercialización del Combustible’, Bornoroni se reunió con otros referentes del sector y fun-

cionarios del Gobierno nacional en el marco de la ‘Mesa de Competitividad de las Estaciones de Servicio’.

“La idea es manejar una misma agenda de temas, intercambiar experiencias relevadas en otros países y contribuir con el desarrollo del sector”, explicó el directivo, quien puso el foco en la necesidad de coordinar acciones en materia de abastecimiento, precios y formas de pago en las estaciones de servicio. Del encuentro también participaron Carlos Casares, »

Naftas más caras en la región		
Puesto	País	Precio*
1	Uruguay	1,7
2	Chile	1,2
3	Brasil	1,11
4	Paraguay	1,08
5	Perú	1,07

* En dólares por litro de nafta Súper. Fuente: Global Petrol Price

Naftas más caras en el país

Puesto	País	Precio*
1	Jujuy	45.93
2	Salta	45.77
3	Misiones	45.42
4	Catamarca	45.41
5	Córdoba	45.31

* En pesos por litro de nafta Súper. Fuente: Secretaría de Energía y Minería

Gold // "No se prevén oscilaciones considerables en el valor internacional del petróleo para lo que resta del año, por lo que la variable a seguir tiene que ver fundamentalmente con el comportamiento del dólar"

subsecretario de Hidrocarburos y Combustibles de la Nación; Ignacio Barousse, director nacional de Refinación y Comercialización; y Vicente Impieri, presidente de la Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina (FECRA), entre otros.

Mercado heterogéneo

El valor del litro de nafta Súper no es homogéneo a lo largo y ancho del país. Si se deja de lado el caso particular de la región patagónica, donde los combustibles son más baratos por exenciones impositivas, queda claro que

las cotizaciones más altas están en el norte. Jujuy y Salta, de hecho, son las provincias con mayores precios: \$ 45,93 y \$ 45,77 por litro, respectivamente.

Según datos de la Secretaría de Energía y Minería, un poco más atrás se posicionan Misiones (\$ 45,42), Catamarca (\$ 45,41), Córdoba (\$ 45,31), Formosa (\$ 45,24), Santiago del Estero (\$ 45,23), Entre Ríos (\$ 45,20) y Chaco (\$ 45,09), en ese orden.

El listado continúa con Tucumán (\$ 44,94), La Rioja (\$ 44,72), Corrientes (\$ 44,61), San Juan (\$ 44,58), San Luis (\$ 44,42) y Santa Fe (\$ 44,28). Finalmente, los tres distritos con menores tasaciones son la provincia de Buenos Aires (\$ 42,02), Mendoza (\$ 41,62) y la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (\$ 40,94).

Para reducir la brecha de precios entre las distintas jurisdicciones, el Gobierno viene evaluando la implementación de un programa de 'precios indicativos' para cada provincia. Hasta ahora se desconoce, sin embargo, cuándo y de qué modo se pondrá en marcha dicha propuesta. ©





INSPIRING INNOVATIONS

SAFE ENERGY CONTROL
LAS NUEVAS PROTECCIONES
CONTRA SOBRETENSIONES
Y DESCARGAS ATMOSFÉRICAS
PHOENIX CONTACT



Las protecciones Tractech SEC eliminan la corriente subsiguiente a las descargas mejorando la confiabilidad de la instalación. Protecciones Tipo 1, Tipo 1+2, Tipo 2 y Tipo 3 brindan la confiabilidad ideal para todo tipo de industria

KAESER
COMPRESORES

**Portables, eficientes
e innovadores** Una solución
para cada proyecto



**KAESER COMPRESORES
DE ARGENTINA SRL**

Parque Industrial Garín - CP 1619
Garín, Buenos Aires - República Argentina
Tel: +54 0 3327 41 4800
info.argentina@kaeser.com - www.kaeser.com



« Mauricio Macri junto al gobernador de Corrientes, Gustavo Valdés

Corrientes redobla el apoyo estatal a las energías renovables



Decidida a cuidar el medio ambiente y al mismo tiempo consolidar la ampliación y diversificación de su matriz energética, la provincia de Corrientes creó Energía Correntina (Encor), una empresa de capitales estatales dedicada esencialmente a desarrollar proyectos de fuentes energéticas renovables.

Constituida a partir de la Ley 6.428, sancionada el año pasado y reglamentada a través del Decreto 3.178, con la rúbrica del gobernador Gustavo Valdés, Encor contará con un presupuesto inicial de \$ 20 millones.

Según lo dispuesto, la firma “tiene por objeto llevar a cabo por sí, por intermedio de terceros o asociada a ellos, el

La provincia mesopotámica lanzó una empresa pública que fomentará la investigación y el desarrollo de fuentes energéticas limpias, aunque también tendrá funciones relacionadas con el transporte y la distribución de hidrocarburos.

estudio, explotación, transporte, almacenaje, distribución, producción, comercialización e industrialización de energías alternativas o blandas mediante la aplicación de fuentes renovables o biocombustibles, sus derivados directos e indirectos”.

La organización estará presidida por Arturo Busso, referente de la Universidad Nacional del Nordeste (UNNE) y titular de la

Secretaría de Energía provincial desde mediados de 2018. Lo acompañarán José Grando, en el rol de vicepresidente; Juan Marcelo Gatti, Marcelo Rivas Piacentini y Carlos Varas, como directores titulares; y Martín Sanz, Franklin Fabaro, Jorge Morales, Juan Pablo Pelso y Carlos Cañete, en el rol de directores suplentes. Para desarrollar sus emprendimientos, Encor



Constituida a partir de la Ley 6.428, Encor estará presidida por Arturo Busso, referente de la UNNE y titular de la Secretaría de Energía de Corrientes desde mediados del año pasado.

quedará eximida de todos los impuestos provinciales existentes o por crearse. Esta ventaja tributaria abarcará a la totalidad de sus actos, contratos y operaciones.

Más allá de centrarse en la generación de energías limpias, la empresa también estará ha-

bilitada para prestar servicios públicos de transporte y distribución de hidrocarburos, lo que incluye su elaboración, procesamiento, refinación, compra, venta y/o cualquier otra actividad industrial y comercial relacionada. Adicionalmente, estará en condiciones de generar,

transportar, distribuir y comercializar electricidad, aparte de ejecutar cualquier otra actividad de comercio ligada a bienes energéticos a nivel local e internacional.

Potencial bioenergético

Adherida a la Ley Nacional de Generación Distribuida 27.191 por intermedio de la Ley Provincial 6.428, Corrientes focaliza su producción de energías verdes en los aprovechamientos biomásicos.

Según un estudio confeccionado por especialistas del Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA) y de la Organización para la Alimentación y la Agricultura (FAO, por sus siglas en inglés) de Naciones Unidas, a lo largo y ancho de su territorio la provincia dispone de una privilegiada oferta directa de biomasa procedente de cultivos de pino (capaces de contribuir con un 38,02% del total), arroz (22,40%), bosques nativos (19,77%), cultivos de eucalipto (12,06%), citrus (3,38%), »



Más allá de centrarse en la generación de energías limpias, la empresa también estará habilitada para prestar servicios públicos de transporte y distribución de hidrocarburos, y para incursionar en el rubro eléctrico.



té (2,45%), yerba mate (1,01%), otras forestaciones (0,88%) y tabaco (0,03%).

Asimismo, de manera indirecta puede obtener insumos gracias a la industria forestal (cuyo aporte llega a un 55%), los molinos de arroz (40,2%), la industria juguera (3,9%) y los molinos yerbateros (0,9%).

Un relevamiento del INTA y la FAO destaca el enorme potencial bioenergético que existe en la provincia de Corrientes, sobre todo en función de la mayor área de bosques implantados en el país.

Superávit energético

Leído con mucha atención por las autoridades del Gobierno correntino y de la flamante Encor, el relevamiento del INTA y la FAO destaca el enorme potencial bioenergético que existe en la provincia, sobre todo en función de la mayor área total de bosques implantados en el país. Dicha superficie, recalca el reporte, ofrece un significativo volumen de biomasa susceptible de ser aprovechada para la obtención de energía renovable.

En concreto, la oferta directa de Corrientes, accesible tanto física como legalmente, ronda los 2.129.580 de toneladas (Tn) anuales. La indirecta, en tanto, oscila en torno a las 401.477 Tn por año.

La demanda actual de la provincia se limita por estos días a unas 316.920 Tn anuales. Por ende, el balance entre la posible oferta y el consumo otorga un considerable superávit de 2.214.137 Tn por año de recursos biomásicos destinados a fines energéticos. ©





FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Phone 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
Nextel 54*620*1576
Mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



VISION OUTSOURCERS

- ⦿ Deployment of international rotators to Argentina
- ⦿ Provide Drilling & Completion Management, Superintendent, Rig-site Supervision and Safety Advisors
- ⦿ Provide complete Project Management and Solutions for Drilling, Completion, HSE and Procurement
- ⦿ Rig bidding and contracting services
- ⦿ Development of Drilling & Completion Programs
- ⦿ New Venture Startup Activities
- ⦿ Providing Drilling & Completion Engineering
- ⦿ Professional advisory service in Environmental, Health and Safety
- ⦿ Operational enhancement
- ⦿ Operations, Safety, Environmental manuals
- ⦿ Payroll staffing and administration
- ⦿ Contractors & Suppliers Controls

Av. Regimiento de
Patricios 176 Piso 8
CABA
Argentina

Menguella 59 Piso 3 Of. 2
Cipolletti
Río Negro
Argentina

Colonia 909
Piso 1
Montevideo
Uruguay

Independencia
Nacional 821. Piso 3
Asunción
Paraguay

www.visionoutsourcers.com | info@visionoutsourcers.com

**Outsourcing
Specialists**



Aplican en el país un método de edificación para ahorrar energía

En suelo porteño se está implementando, por primera vez a escala nacional, la arquitectura sustentable del *Building Integrated Photovoltaic System*. Esta metodología promueve la integración de paneles solares y acero inoxidable en las fachadas de los edificios.



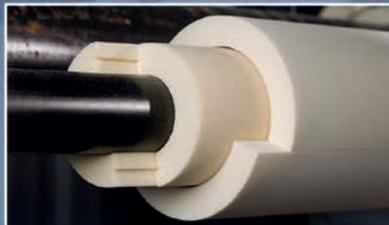
La Ciudad Autónoma de Buenos Aires (CABA) es sede de un innovador método de edificación que fomenta la eficiencia energética sin perder la estética y el modernismo. A partir del concepto *Building Integrated Photovoltaic System* (BIPH), la arquitectura sustentable se combina con los sistemas de ahorro energético disponibles en el mercado.

De acuerdo con Pablo Grecco, CEO de la firma especializada Hissuma Solar, hoy este sistema que posibilita la integración de paneles solares y acero inoxidable en las fachadas de los edificios se está instrumentando por primera vez en la Argentina. “No sólo permite ahorrar en materia arquitectónica y energética, sino que al mismo tiempo brinda un

aspecto moderno e interesante”, asegura.

La idea, puntualiza, es capturar la energía solar en la fachada del edificio a fin de utilizar los techos para la instalación de termotanques solares u otros recursos. “El primer emprendimiento de esta clase se desarrolla en la calle Conde al 2200, en el barrio porteño de Belgrano”, precisa. »

Poliuretano (PUR) y Poliisocianurato (PIR) para aislaciones térmicas.



- **SOPORTES DE ALTA DENSIDAD**

Mayor resistencia mecánica, excelente aislación y durabilidad.

- **MEDIAS CAÑAS**

En cualquier diámetro y espesor.

- **SECCIONES CURVAS**

Para tanques y casquetes de todo tipo.

- Placas
- Inyección de equipos, puertas y paneles
- Aplicación de spray



Argenpur

☎ 0237 468 0000

info@argenpur.com.ar

www.argenpur.com.ar



Especificaciones Técnicas

	#16/30	#20/40	#30/50	#30/70	#40/70	#70/140
Compresión	4K	5K	6K	6K	7K	7K
Esfericidad	0.7	0.7	0.8	0.7	0.6	0.6
Redondez	0.7	0.7	0.6	0.6	0.7	0.6
Turbidez (NTU)	105	138	175	162	170	212
Solubilidad (%)	1,8	1,72	1,96	2,03	2,12	3

Parque Industrial Ruta 25 km 59
Dolavon - Chubut cp 9101
Tel 0297- 4061014

Contacto: Administración 02974061014/cel 2976230332



La implementación del concepto BIPH en los edificios no sólo permite ahorrar en materia arquitectónica y energética, sino que al mismo tiempo brinda un aspecto moderno e interesante.

Dicho emprendimiento, indica, abarca cinco triplex, los cuales tendrán agua caliente sanitaria de origen solar y un sistema fotovoltaico para cada propietario. “Dentro del sistema fotovoltaico utilizarán inversores híbridos que favorecen el ahorro energético, la estabilización de la red y el respaldo en el caso de cortes y microcortes de energía”, describe el experto.

Además, añade, se empleará un sistema de domótica en cada uno de los departamentos. “Éstos estarán integrados al sistema solar para contar con mayor estabilidad”, explica.

Según sus palabras, también hay una segunda iniciativa en marcha. “Esa propuesta es más grande, ya que involucrará casi 23 kilowatts (Kw) en paneles sobre la fachada de una clínica”, especifica.

Más que un estilo

A decir de Grecco, los nuevos proyectos de arquitectura sustentable apuntan a considerar el recurso energético de forma completa. “Entendemos la noción de

eficiencia energética como ahorro, en primer lugar; como generación sustentable, en segunda instancia; y como control de la eficiencia a través de sistemas automáticos, en tercer término”, enumera.

A nivel mundial, afirma, la construcción sustentable ya es mucho más que una mera tendencia o un estilo. “Se trata de una realidad que implica cambiar la manera en que diseñamos, planificamos o renovamos los espacios en que vivimos, así como también la forma en que gestionamos los materiales y el consumo responsable que de ellos hacemos”, destaca.

En la Argentina, señala, los edificios sustentables están pasando poco a poco a ser parte del paisaje urbano. “Esto se notará más con la ley de Generación Renovable Distribuida, norma que ya se encuentra aprobada y reglamentada, aunque todavía falta su burocratización”, advierte.

Aporte sustentable

Para Grecco, lo más importante de estas nuevas iniciativas

sustentables es que, además de reducir el impacto ambiental, aportan grandes beneficios económicos, funcionales y de seguridad. “Desarrollar emprendimientos constructivos con el sustento de energías renovables significa un ahorro de hasta un 80% en el consumo de agua, gas natural y energía eléctrica”, concluye.

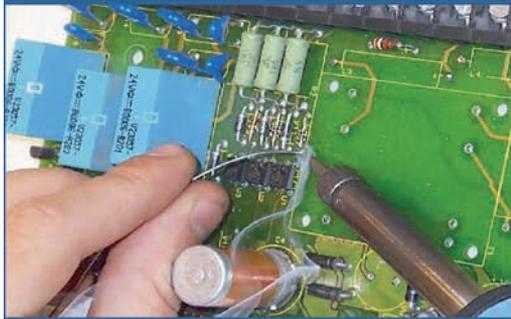
Con 17 años de experiencia dentro del mercado energético, tanto en la producción de soluciones sustentables para grandes consumidores como para consumidores domiciliarios, Grecco dirige Hissuma Solar, una compañía internacional dedicada –como su nombre lo indica– a la energía de procedencia solar. La organización tiene entre sus mayores objetivos la promoción y generalización de esta clase de tecnología energética a nivel local.

La firma, que suma 12 años de trayectoria, se especializa en la producción de termotanques solares y en la fabricación de paneles fotovoltaicos. La calidad y la competitividad de sus productos figuran entre los ejes principales de su política institucional. ©

LABORATORIO de ELECTRÓNICA

REPARAMOS

Plaquetas electrónicas
Sistemas de medición y control
Instrumentos, sensores y actuadores
Pantallas, displays, HMI, fuentes, drivers
variadores de velocidad, ,inverters,
controladores, módulos, etc.
Emergencias técnicas
Consúltenos por su equipo...



Reparación de equipamiento electrónico
de uso industrial a nivel componente.



TECNOTICA®

TEL (54 11) 4284-1078

ventas@tecnotica.com / www.tecnotica.com



Válvulas y accesorios para la
industria petrolera y del gas



Uniones | Válvulas Tapón | Válvula de Asiento Expandible | X-Over | BOP
Ring Joint | Válvula de Asiento Paralelo | Válvulas Retención | Bridas especiales
Trabajos especiales para el rubro petrolero

www.adita.com.ar

ventas@aditasrl.com.ar | info@aditasrl.com.ar

(+5411) 4720 2528 | (+5411) 4722 4488

Diagonal 89 Nro. 7300 - José León Suarez - Buenos Aires



TÜVRheinland®
CERT
ISO 9001

La industria eólica rechaza el 'impuesto al viento'



Mientras Chubut y Santa Cruz coquetean con la idea de imponer un gravamen sobre la generación eólica, las principales empresas del sector alertaron sobre el potencial impacto negativo de dicha propuesta.



La posibilidad de que provincias como Chubut o Santa Cruz decidan aplicar un impuesto sobre la aerogeneración suscitó el rechazo de la industria eólica local. Más allá de que por el momento la viabilidad de la medida parece remota, entidades como la Cámara Argentina de Energías Renovables (CADER) y la Cámara Eólica Argentina (CEA) se expre-

saron inmediatamente en contra del gravamen.

La CADER lo hizo a través de un comunicado firmado por su Comisión Directiva, liderada por Marcelo Álvarez, en el que manifestó “su preocupación y firme oposición a que las autoridades provinciales, ya sea que hayan adherido o no a la Ley de Promoción a las Energías Renovables 27.191,

impongan gravámenes, cargas o tributos de cualquier tipo sobre la generación de energía eléctrica de fuentes renovables”.

Una medida de esta naturaleza, según el organismo, “obstaculiza el normal desarrollo de los proyectos, aleja las inversiones futuras y finalmente afecta a los usuarios finales, dado que sufrirían las consecuencias de la apli-

cación de los eventuales gravámenes que se pretende crear”.

Estos tributos, prosiguió la CADER, “no hacen más que contrariar los preceptos de la Ley Nacional de Energía 15.336 y de la Ley de Promoción a las Energías Renovables 27.191, de sus normas reglamentarias y contractuales”, aparte de “oponerse a los lineamientos de política federal delineados por el Estado nacional”.

De acuerdo con la Cámara, el uso de fuentes renovables para la producción de electricidad no sólo está en la base de la política eléctrica del Gobierno y constituye una cuestión de máxima prioridad para el Poder Ejecutivo, sino que además representa “una política de Estado de largo plazo con aptitud para asegurar los beneficios de energías limpias para el país y para todos sus habitantes”, tal como quedó establecido en el Decreto 531/2016.

“Más allá del perjuicio que sufran los proyectos de generación, no debe dejar de considerarse que, de aplicarse éstos, los eventuales sobrecostos serán en definitiva trasladados a la tarifa de los usuarios y consumidores, por imposición de mecanismos legales y contractuales vigentes”, remarcó la CADER.

Mensaje negativo

En la misma sintonía se expresó la CEA, a través de su presidente Alfredo Bernardi, quien calificó el ‘impuesto al viento’ como un obstáculo para el desarrollo y fomento de la energía eólica en la Argentina.

A su entender, de promulgarse este tributo “vulneraría la seguridad jurídica sobre los contratos ya suscriptos y daría un mensaje

La CEA manifestó su asombro ante el hecho de que la idea del ‘impuesto al viento’ haya surgido en Chubut, y recordó que la provincia está obligada por ley a no imponer tributos que afecten la actividad hasta el año 2025.

negativo a las empresas que están considerando invertir en una actividad que recién comienza a desarrollarse en el país”. Dadas sus implicancias sobre un régimen nacional, acotó, su creación sería “un exceso en las facultades de una provincia”.

Desde su perspectiva, “el sobrecosto que generará dicho impuesto se trasladará a los precios de los usuarios finales, en el caso del programa RenovAr, y de los privados, en los contratos del Mercado a Término de Energías Renovables (MATER)”. “Claramente se estaría perjudicando la

estabilidad que debe imperar en los contratos y también a los consumidores”, advirtió.

Obligación legal

La CEA no dejó de manifestar su asombro ante el hecho de que sea Chubut –que impulsó la Ley 27.191 a través del senador Marcelo Guinle– el Estado provincial donde surgió la idea del ‘impuesto al viento’.

Más allá de que el gobernador Mariano Arcioni haya desmentido públicamente su posible aplicación y de que por estos días sea Santa Cruz el distrito que la esté analizando, la CEA recordó que la jurisdicción chubutense no sólo promovió el actual marco normativo sectorial, sino que también se adhirió a éste mediante la Ley Provincial XVII, 134.

Dicha legislación, recordó la Cámara, fue promulgada en julio de 2016, antes del lanzamiento a escala nacional del exitoso Plan RenovAr. “Por esta razón está obligada por ley a no imponer tributos que afecten esta actividad hasta el año 2025”, resaltó la entidad conducida por Bernardi.©





Construyen el mayor parque eólico de Sudamérica

Enel Green Power puso en marcha una obra imponente que alcanzará una potencia instalada de 716 megawatts. Denominada Lagoa dos Ventos, la iniciativa está tasada en cerca de u\$s 800 millones.



A través de su filial Enel Green Power Brasil, el Grupo Enel emprendió la construcción de Lagoa dos Ventos, el parque eólico de mayor envergadura en Sudamérica. La obra, que tendrá una capacidad de 716 megawatts (Mw), involucra a los municipios de Lagoa do Barro do Piauí, Queimada Nova y Dom Inocêncio, dentro del estado de Piauí, en el noreste brasileño.

Compuesto por 230 aerogeneradores, una vez que esté en pleno funcionamiento el complejo podrá generar anualmente más de 3,3 terawatts/hora (Twh) de energía limpia, evitando la emisión de más de 1,6 millones de

toneladas (Tn) de dióxido de carbono (CO₂) a la atmósfera.

Para la concreción de este proyecto, que es el más ambicioso que Enel tiene en marcha a nivel global, la empresa de origen italiano invertirá alrededor de 3.000 millones de reales brasileños; es decir, más de u\$s 790 millones o más de 700 millones de euros. Enmarcada en el plan estratégico de crecimiento corporativo para el período 2019-2021, la propuesta comenzará a generar comercialmente dentro de dos años.

A decir de Antonio Cammiserca, director de Enel Green Power, por su magnitud Lagoa dos Ventos no registra antecedentes en

Brasil. “Se trata de un hito importante para nuestra presencia en el país, que sigue siendo uno de los mercados más atractivos”, ratificó.

Con este emprendimiento, aseguró, quedarán establecidos nuevos y más altos estándares de calidad en la construcción de infraestructura de energía sostenible. “Contribuiremos aún más con la diversificación de la matriz energética brasileña”, destacó.

Del total de la capacidad del parque eólico, Enel Green Power Brasil se adjudicó 510 Mw en la licitación pública A-6 de diciembre de 2017. Los otros 206 Mw se inyectarán al mercado libre »

inca

EL COMPLEJO INDUSTRIAL QUE FABRICA, PROVEE Y EJECUTA GRANDES MONTAJES DE AISLACIÓN

Florida 274 2° piso. C.A.B.A - (011) 4326-0062
Ruta 7 Km 70 Lujan - (02323) 420422
www.incaaislaciones.com.ar

Andamios



Certificado de conformidad
N° 67-31300

Este producto está certificado bajo las normas:

UNE-EN 12810-1
UNE-EN 12811-1

Aislaciones Térmicas



Somos fabricantes de Lana Mineral con certificación ISO 9001 2015



- Lana mineral
- Poliestireno
- Poliuretano
- Perlita expandida
- Foam glass
- Fire proofing
- Panelería modular
- Colchonetas desmontables
- Spray de lana mineral

20 al 22 de Agosto, 2019, Mendoza, Argentina.

I Convención Internacional sobre Oportunidades de Negocios en Energías Renovables y No Renovables.

Argentina Energy 2019

Hacia un Desarrollo Energético Sustentable

¿Cómo Participar?



Sponsor

Obtenga exposición de marca antes durante y después del evento, según las categorías de participación.



Exhibición

Exponga sus proyectos, productos y servicios a todos los participantes.



Conferencias

Infórmese de las nuevas tendencias, regulaciones y oportunidades de negocios en el sector energético.



Más info en
argentinaenergy.net

Contáctenos Hoy!

Argentina Energy 2019
Guayaquil 285 Barrio Arizu, Godoy Cruz M5501FZA, Mendoza, Argentina.
info@argentinaenergy.net | www.argentinaenergy.net | +54 261 424 3479



Inversión millonaria

El año pasado Enel se quedó con Eletropaulo, la mayor distribuidora eléctrica de Brasil. Su propuesta, que implicará una inversión final de entre 860,4 millones y 1.752 millones de euros, superó a la de la española Iberdrola.

Antes de adquirir la proveedora eléctrica de San Pablo, el *holding* ya controlaba las distribuidoras de energía de los estados de Río de Janeiro y Ceará. Hasta la oferta de Enel, la estadounidense AES poseía un 50,52% de las acciones ordinarias de Eletropaulo y un 16,84% del capital total, mientras que el Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES) y el Gobierno brasileño acumulaban –en conjunto– un 46,48% de las acciones ordinarias y un 16,7% del capital total.

Con más de 7.300 empleados directos, Eletropaulo abastece de energía eléctrica a cerca de 18 millones de personas en la ciudad de San Pablo y un total de 24 municipios. Su red de concesión abarca un área de cobertura de 4.526 kilómetros cuadrados (km²). ©

para la venta a clientes minoristas, en función de la presencia integrada de Enel en el gigante del Mercosur.

Aparte de contar con un innovador plan de evaluación de recursos eólicos de alta resolución para optimizar la producción energética, la compañía se valdrá de una amplia gama de herramientas y métodos de última generación para concretar esta obra. Empleará, por ejemplo, sensores de proximidad en maquinaria para mejorar la seguridad in situ, drones para efectuar levantamientos topográficos, equipamiento de rastreo inteligente de componentes de turbinas eólicas, plataformas y software digital de punta, y soluciones para monitorear de forma remota todas las actividades.

presencia tiene previsto implementar iniciativas en línea con el modelo de ‘Sitio de Construcción Sostenible’. Dicho de otro modo, tomará en cuenta medidas que fomenten el ahorro y el reciclaje de agua, y la eficiencia de la iluminación, entre otras variables.

Por estos días, el Grupo Enel maneja cerca de 2,9 gigawatts (Gw) de potencia renovable instalada en Brasil. De ese volumen, 1.269 Mw son de energía hidroeléctrica, 842 Mw corresponden a la aerogeneración y 820 Mw proceden de aprovechamientos solares. Adicionalmente, la firma se adjudicó proyectos en ejecución por más de 1 Gw.

Construcción sostenible

Además de las herramientas de las que dispondrá Enel a fin de garantizar una labor eficiente y segura, una recolección de datos más ágil y fiable, y una comunicación más fluida entre los equipos dentro y fuera del sitio, la em-

Lagoa dos Ventos en cifras

Capacidad instalada (Mw)	710
Cantidad de aerogeneradores	230
Generación anual (Twh)	3,3
Ahorro anual de CO ₂ (Tn)	1.600.000
Inversión (u\$s)	791.000.000

*Fuente: Enel Green Power Brasil

iAPG

AOG

XII ARGENTINA OIL&GAS
EXPO 2019

Exposición Internacional del Petróleo y del Gas

www.aogexpo.com.ar

23 – 26.9.2019
La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

Organiza:



INSTITUTO ARGENTINO
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Realiza:



messe frankfurt

Horario: Lunes a Jueves de 14 a 21 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 4514 1400 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com



mara

rent a car



ENTREGA Y DEVOLUCIÓN
EN AEROPUERTO 24HS.

UNIDADES PARA
INGRESO A YACIMIENTOS.



► CUENTAS CORPORATIVAS ► SEGUROS SIN FRANQUICIA ► CRUCE DE FRONTERA



MARA RENT A CAR | PATAGONIA ARGENTINA
JUAN JULIÁN LASTRA 4190
Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA
D: +54 (0299) 446-4241
WWW.MARARENTACAR.COM

+54 9 299 415 4578



Reservas@mararentacar.com



“CDE Global estudió el mercado argentino para desarrollar una tecnología modular que se adapte a todas las zonas geológicas de explotación”



“CDE cuenta con más de 25 años de experiencia y más de 2.000 proyectos entregados en todo el mundo en alrededor de 90 países con plantas de arena para las más diversas aplicaciones”, comienza Paladino a la hora de explicar el diferencial de la empresa con respecto a otras en el mercado. En ese sentido, afirma, las plantas de CDE son modulares y de rápida puesta en marcha. “Eso permite disminuir bastante los tiempos y costos en el campo”, sostiene.

Mercado argentino

En lo que respecta a su servicio más popular, Paladino cuenta que en Argentina es la producción de

CDE Global es la empresa número uno a nivel mundial de equipos de procesamiento en húmedo para arena y áridos. Su *Regional Manager* en Latinoamérica, Bruno Paladino, habló con *Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía* para brindar detalles sobre el presente de la compañía y sobre sus servicios más demandados actualmente.

arena de fractura dentro de las especificaciones de la industria del petróleo. ¿El motivo? El yacimiento de hidrocarburos no convencionales de Vaca Muerta. Además, declara que CDE estudió el mercado argentino para poder desarrollar una tecnología modular que se adaptara a todas las zonas geológi-

cas de explotación, y que lo logran aplicando los conocimientos obtenidos a partir de la experiencia en Texas, Estados Unidos, donde ya tienen plantas en operación.

Entonces, ¿cómo evalúa el mercado argentino? Según Paladino, Argentina tiene un “gran potencial” que viene de la mano del desa-



Paladino //

“CDE cuenta con más de 25 años de experiencia y más de 2.000 proyectos entregados en todo el mundo en alrededor de 90 países con plantas de arena para las más diversas aplicaciones”

rollo de la empresa en América Latina. “Tenemos más de 30 plantas en 10 países, con un crecimiento de ventas de más del 50% por año, consolidando la marca y la presencia en el continente”, agrega.

Nuevos servicios

“CDE acaba de lanzar en BAUMA el COMBO, que es una

planta integrada de lavado para producir hasta dos arenas manufacturadas con recuperación de 90% del agua consumida”, subraya Paladino. Asimismo, resalta que “CDE ha inaugurado una nueva fábrica en Belfast para duplicar la capacidad productiva y las nuevas oficinas con el centro de ingeniería y pruebas integrado”.

No descuidar el medio ambiente

De acuerdo con Paladino, la preservación del medio ambiente es un punto “muy importante”. Por ese motivo, los equipos de CDE, por ejemplo, buscan no derrochar agua: “Nuestros equipos reciclan agua en India y sustituyen la extracción ilegal de arenas de ríos; además es posible tratar el lodo proveniente de plantas de lavado evitando la deposición en lagunas con utilización de filtros prensa o espesadores”.

En sintonía, puntualiza que todas las plantas de CDE son eléctricas, “con bajo footprint y ruido, y totalmente adaptadas al medio ambiente de la mina o de la cantera”.

Por último, manifiesta que “la división de reciclaje de CDE tiene plantas para beneficiar los despejos de construcción y transformarlos otra vez en arena y grava, contribuyendo a cerrar la cadena de forma completa”. ©





“La industria satelital es la que menos impacto tiene en el medio ambiente y en el ser humano”



“Las telecomunicaciones convencionales están reservadas para empresas grandes y se concentran en las ciudades y hogares. Sin embargo, Anylink otorga un servicio diferenciado y específico de telecomunicaciones al llevarlo a lugares a los que, por cuestiones económicas o físicas, es imposible que lleguen las soluciones genéricas”, sostiene Corrarello. Pero ¿cómo lo hacen? A través de cuatro satélites ubicados a 36.000 kilómetros de la Tierra, con los cuales triangulan para brindar comunicación a cualquier emprendimiento ubicado en tierra, aire o mar. “Nuestros clientes están alejados de las grandes ciudades, ya sea porque están en un pozo petrolero, en el mar o en la cima de una montaña. A partir

Según reza su página web y explica Antonio Corrarello, su presidente, Anylink es una empresa que nace en 2001 con el objetivo específico de satisfacer sus necesidades de conectividad, brindando servicios en cualquier punto geográfico de la Argentina que, justamente por su localización, queda excluido de las soluciones convencionales. “En medio día podemos lograr que sectores que antes no tenían nada ahora tengan comunicación”, cuenta.

de la instalación, no sólo pueden mandar y recibir información sobre sus proyectos, sino también comunicarse con sus familias”, resalta.

En ese sentido, opina que las soluciones satelitales utilizadas

por Anylink son más “convenientes” que las de fibra óptica o radiofrecuencia. “Nosotros ajustamos una solución estándar de telecomunicaciones a la necesidad específica de cada cliente y entendemos que brindar comunicación va »

IPG 2019

International Pipeline Geotechnical Conference
 Conferencia Internacional de Geotecnia de Ductos

25 al 27 de junio de 2019
 Universidad Católica Argentina (UCA)
 Buenos Aires, Argentina



APOYO



Declarado de interés por:



Cuplas Niples paso total Niples Victaulic
 Roscado Biselado Ranurado Corte
 Tubos Caños Acero Inoxidable

1/8 a 8"

API ANSI IRAM DIM ACME
 EN PROCESO DE CERTIFICACION
 ISO 9001/2000

INCORPORAMOS NUEVOS PRODUCTOS
 A NUESTRA LINEA DE FABRICACIÓN:

SE TRATA DE PUNTERAS Y NIPLES DE 10" Y 12" ROSCADO BSP.
 RANURADO PARA ACOUPLE VITAUPLIC.
 BISELADOS.

CUPLAS JAC®
 Rawson 1364 (1832) Lomas de Zamora
 4286-3625 / 4276-5111
<http://cuplajacsrl.wix.com/cuplasweb>
cuplajacsrl@hotmail.com

Te invitamos a conocer
 nuestro nuevo sitio web



Información
 exclusiva de
 primera mano



Directorio
 de empresas
 del sector



un canal abierto para generar negocios
petroquimica.com.ar

| On line

Seguinos en @RevPetroquimica RevistaPetroquimica

Corrarello //
"Las telecomunicaciones convencionales están reservadas para empresas grandes y se concentran en las ciudades y hogares. Sin embargo, Anylink otorga un servicio diferenciado y específico de telecomunicaciones al llevarlo a lugares a los que, por cuestiones económicas o físicas, es imposible que lleguen las soluciones genéricas"

más allá que entregar un cable", opina Corrarello.

Sin embargo, la instalación no es el único servicio que brindan, sino que también operan e interconectan las distintas aplicaciones que el cliente necesita. Según cuenta, la instalación demora medio día y ya llevan 18 años trabajando en países como Argentina, Chile, Perú y Ecuador.

Lectura de la situación actual del mercado

Al haber sido fundada en 2001, Anylink entiende de crisis y tiempos difíciles. No obstante, Corrarello reconoce que, a pesar de



todo, la empresa invierte constantemente en la industria nacional y que, de hecho, renovará el HUB satelital para transportar más megabits (Mbps) por cada megahercio (MHz), lo que permitirá ser más eficientes y lograr precios competitivos.

Asimismo, declara que, mientras hace 15 años sus principales clientes provenían del campo y hace 10 de la minería, "hoy en día la generación de energía renovable es la más importante en el mercado para la instalación de telecomunicaciones". En ese sentido, expresa que "hay que estar atentos a los cambios del mercado para darle lo que necesita, porque es muy dinámico y no hay que concentrarse en uno solo".

Desarrollo sustentable

La preservación del medio ambiente se ha configurado como una variable para tener en cuenta. Por eso, Corrarello opina que "la industria satelital es la que menos impacto tiene en el medio ambiente y en el ser humano". A diferencia de soluciones convencion-

les en donde se utilizan materiales de plástico, se altera la tierra o se contamina el aire, la industria satelital es muy sustentable: sólo apunta al cielo y de ahí a la tierra de vuelta.

Hitos y crecimiento personal

Si bien Anylink tiene 18 años de historia, hay uno particular que destaca su presidente: cuando en 2006 instalaron una antena en el último campamento antes de hacer cumbre en el Aconcagua. "La subimos a mula y tardamos una semana, pero siempre me produjo mucha satisfacción saber que gracias a nuestra instalación los escaladores podían avisarles a sus familiares que estaban bien y, al mismo tiempo, subir fotos de sus viajes a la web".

Por último, Corrarello sintetiza que lo que más le gusta de trabajar en Anylink es estar a la vanguardia de la tecnología. "Mi momento favorito es cuando el técnico apunta al cielo y encuentra el satélite. Por más que pasen los años, siempre me parece mágico". ©



- Espirometálicas con Anillos Interior y Exterior PTFE, Grafito Cerámicas
- Materiales libres de asbestos
- Juntas para bridas
- Arandelas
- Guarniciones
- Anillos paso de hombre para calderas
- Conjuntos dieléctricos normales y R.J
- Enchaquetadas y/o Corrugadas
- Intercambiadores de calor
- Anillos RJ en acero inoxidable y al carbono



ADMINISTRACIÓN Y FÁBRICA: Alférez Burlando 1816/1853
B1838BKJ | Luis Guillón | Prov. Bs. As.
Tel: (5411) 4272-9817 | Fax: 4272-9640 | 0810-333-3034

www.juntasgomez.com.ar

ventas@juntasgomez.com.ar | administracion@juntasgomez.com.ar





Somos una Empresa de Transporte que brinda servicios de excelencia a nuestros clientes cuidando sus mercancías.

Invertimos fuertemente en recursos humanos y en tecnología, nuestras unidades cuentan con medios de comunicación permanentes, equipos GPS y seguimiento satelital.

Contamos con oficinas estratégicamente ubicadas; en Moreno (Bs.As.) y en la ciudad fronteriza de Paso de los Libres (Ctes.), donde también realizamos gestiones aduaneras para brindarles un servicio completo a nuestros clientes.



Transporte Internacional / Gestión Aduanera / Certificación ISO 9001 - 2008

Av. Belgrano 1399 - Paso de los libres
(CP. 3230) (Corrientes) - Argentina
Tel. Administración: (03772) 424704
info@transtecsl.com.ar

www.transtecsl.com.ar

Desde 1981



Productos Belzona (Distribuidor exclusivo en Argentina)

Calibración de válvulas de seguridad in situ

Sellado de fugas en operación

Venta de X-pando

www.furmaniteargentina.com.ar

info@furmaniteargentina.com.ar

Seguinos en nuestras redes sociales:

[in /company/furmaniteargentina](https://www.linkedin.com/company/furmaniteargentina)

[ig /furmaniteargentina](https://www.instagram.com/furmaniteargentina)



Productos Belzona



Sellado de fugas en operación



Calibración de válvulas en operación



Sellador de cañerías

“La coyuntura argentina representa una oportunidad para invertir en nuevas tecnologías”



Gregorio Del Campo, CEO TERRA DRONE ARGENTINA, y **Go Suzuki**, Chairman TERRA DRONE ARGENTINA



En abril, estableció una filial en Argentina y su CEO, Gregorio del Campo, brindó a *Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía* detalles del flamante lanzamiento. “Terra Drone Argentina puede aportar a la industria nacional acceso a soluciones innovadoras con tecnología de última generación”, afirma.

Terra Drone Argentina surge a raíz de la unión de Terra Drone Japón y GPower y, en palabras de Del Campo, “la decisión es consecuencia del plan estratégico de GPower de crecimiento y expansión a nuevas tecnologías y servicios que están revolucionando las industrias en otros mercados más desarrollados”. Pero ¿cuál es el servicio que vienen a ofrecer?

Terra Drone es un proveedor de soluciones completas en el segmento de Drones (UAV, *Unmanned Aerial Vehicle*) que se especializa en proporcionar soluciones personalizadas basadas en las necesidades de los clientes.

También lo explica: “Estamos trayendo a Argentina servicios con tecnología de vanguardia, con la oportunidad de desarrollar en el país nuevas aplicaciones y sistemas”.

En ese sentido, Del Campo señala que el diferencial de la compañía con respecto a otras es que Terra Drone Argentina es la única empresa en el país que controla horizontalmente todos

los aspectos claves del servicio ofrecido. “Es decir, desde el diseño y fabricación del hardware (drones), el desarrollo del software y aplicaciones específicas hasta la ejecución de los servicios y la respectiva interface con los sistemas de gestión de nuestros clientes”, indica.

Si bien es una empresa nueva en el país, tiene una vasta experiencia a nivel mundial que Del



Del Campo //

“Terra Drone Argentina puede aportarle a la industria nacional acceso a soluciones innovadoras con tecnologías de última generación”

Campo califica como “exitosa”. Por ejemplo, en Japón ya son más de 600 los proyectos realizados con tecnología LIDAR. “Además, Terra Drone Corporation ha realizado servicios en distintas regiones a empresas reconocidas usando tecnologías de ultrasonido, cámaras de detección de temperatura, sensores hiperespectrales, multiespectrales, video y visión nocturna, tecnología militar, detección de químicos, sensores de penetración de suelo y fotogrametría”, resalta.

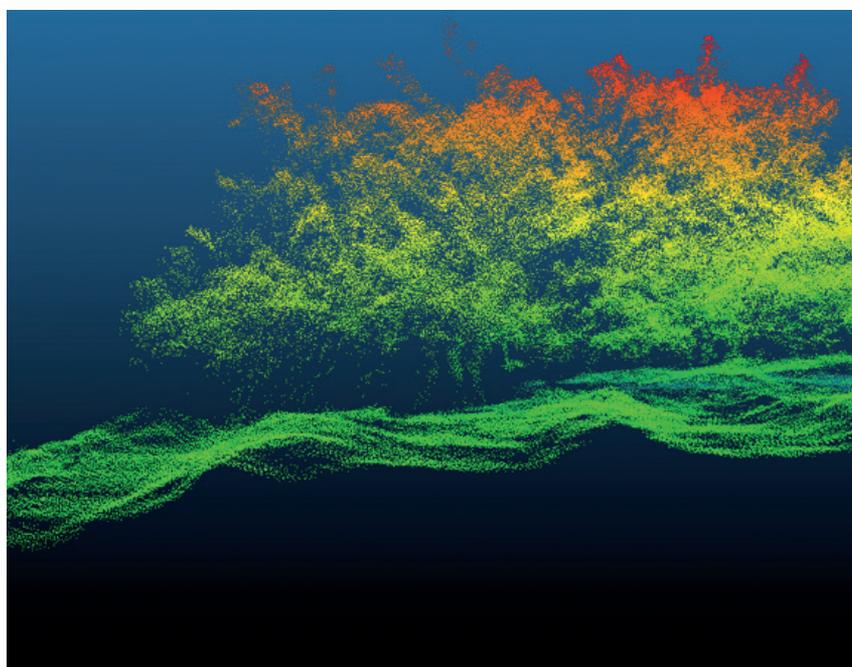
El mercado argentino

Según Del Campo, “el mercado global incorpora cada vez más soluciones y servicios que utilizan drones y sofisticadas aplicaciones de software”. Y en ese sentido, Latinoamérica sigue progresivamente por el mismo camino.

Además, se muestra optimista con la situación actual del país: “Creemos que la coyuntura argentina representa una oportunidad para invertir en nuevas

tecnologías; estamos convencidos de que nuestro país está camino a resolver sus problemas estructurales y va a desarrollar su enorme potencial porque cuenta con recursos humanos de primer nivel en lo que respecta a tecnologías de software y posee esas capacidades para desarrollar y exportar soluciones a la región”. Pero ¿qué puede aportarle Terra Drone a la mine-

ría y la industria de los hidrocarburos? Del Campo sostiene, en primer lugar, que son dos sectores que vienen creciendo “firmemente”, y que desde su lugar quieren participar en ese crecimiento. “Terra Drone Argentina puede aportarle a la industria nacional acceso a soluciones innovadoras con tecnologías de última generación. Debido a que dichas soluciones y tecnologías »



Del Campo //
"Debido a que dichas soluciones y tecnologías están orientadas a optimizar los procesos actuales, la industria nacional podrá así adquirir más eficiencia y competitividad para crecer en los mercados más desarrollados"



están orientadas a optimizar los procesos actuales, la industria nacional podrá así adquirir más eficiencia y competitividad para crecer en los mercados más desarrollados", amplía.

En segunda instancia, desarrolla que su proyecto incluye la nacionalización de las tecnologías de análisis y procesos: "Esto incluye el armado de un equipo de analistas locales, y el desarrollo de aplicaciones específicas para nuestra industria; y nos permitirá exportar desde Ar-

gentina soluciones y servicios al resto de la región".

Objetivos del futuro

Por último, Del Campo se refiere a las metas que Terra Drone se trazó para este año: "El objetivo es posicionarnos en Argentina como la empresa líder en soluciones con UAV (drones), especialmente para los sectores energético y minero. Para ello estamos realizando pruebas de

concepto con distintas empresas. Y como mencioné anteriormente, contamos con profesionales que nos permiten desarrollar aplicaciones para prestar un servicio local de excelencia". Por eso, explica que las medidas irán en paralelo con ampliar su flota de drones. "Somos la única empresa en la región que cuenta con drones que pueden volar hasta 3 horas y media y más de 100 kilómetros en un solo tramo", concluye. ©





MÁS QUE HERRAMIENTAS, LA SOLUCIÓN

Desde hace más de 25 años desarrollando Software de gestión ERP y CRM.
Brindamos soluciones integrales y estratégicas para optimizar cada área de su empresa.

Calidad, flexibilidad e innovación a su alcance.

tel. (+54 11) 5275- 8020

info@softlatam.com.ar - www.softlatam.com.ar



Todos los negocios
en un solo medio

Seguinos en @inversorener



La solución para el transporte de Arena
SCT Patagonia

Proveemos, insumos y servicios como:

- Bandas transportadoras
- Rodillos
- Rascadores
- Motores
- Reductores
- Camas de Impacto
- Sin fines
- Tolvas
- Molinos
- Zarandas
- Servicios
- Relevamientos
- Mejoras
- Montajes
- Vulcanizados y reparaciones
- Revestimientos
- Reformas metalúrgicas
- Procesos de seguridad
- Higiene de un transportador y equipos periféricos

Fabricamos Transportadores a Cinta para todo tipo de áridos, incluyendo Arena Para Fracking

www.sctpatagonia.com.ar / info@sctpatagonia.com.ar
Tel : 298 154414494 / 154882720
Bélgica 2425 · Parque Industrial I · Gral Roca · Rio Negro

Gregorio Marraro, gerente regional de Ventas de Victaulic



“Estar a la vanguardia de la innovación es la clave para perdurar 100 años en el mercado”

La empresa Victaulic, líder mundial en fabricación de productos de unión mecánica de tuberías, cumplió su aniversario número 100 y su gerente regional de Ventas, Gregorio Marraro, dialogó con *Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía* sobre la situación actual de la compañía en su centenario y sobre sus proyectos en Argentina. “Nuestra intención en Vaca Muerta es replicar el caso de éxito en yacimientos no convencionales en Estados Unidos”, adelantó.



Cumplir 100 años en el mercado no es tarea fácil, sin embargo no es imposible. Según Marraro, el componente fundamental es la innovación y “estar a la vanguardia”. “Tenemos un departamento de Ingeniería y Desarrollo que todos los años vuelca numerosas nuevas patentes”, explica.

Además, pondera, otro factor clave es la calidad humana: “Es, sin duda, el diferencial de Victaulic: tenemos un grupo de trabajo de primer nivel donde todos trabajan como equipo, desde el CEO hasta el último operario de planta todos tienen en mente el compromiso de satisfacer al cliente”.

En ese sentido, la presencia también es muy importante y, según explica, Victaulic abarca toda la cadena: desde el dueño hasta el distribuidor y el usuario que monta los productos. “Nosotros capacitamos a quienes utilizan nuestros productos porque somos los primeros interesados en que sean bien empleados y

Marraro //
"Queremos mostrar nuestras soluciones específicas para el upstream, que permiten ahorrar costos y disminuir riesgos en los proyectos a través de una unión mecánica de tuberías. A la vez, brindamos una instalación flexible con menor costo operativo y más fácil de mantener"

puedan obtener su provecho total", sostiene.



Planes en Argentina

A pesar de tener presencia en Argentina desde hace más de 30 años, de manera directa o indirecta, Marraro cuenta que, en el mercado local de Oil & Gas, Victaulic es visto como "algo nuevo". En sintonía, agrega: "Queremos mostrar nuestras soluciones específicas para el

upstream, que permiten ahorrar costos y disminuir riesgos en los proyectos a través de una unión mecánica de tuberías. A la vez, brindamos una instalación flexible con menor costo operativo y más fácil de mantener". Asimismo, subraya que aumentar la cantidad de personal en el país es también un objetivo trazado en el futuro cercano.

¿Y Vaca Muerta? La intención de Victaulic es clara: "Después de haberla visitado, lo que queremos es replicar el caso de éxito en yacimientos no convencionales en Estados Unidos, en donde hemos hecho miles de proyectos".

Una empresa confiable

Por último, Marraro resalta que, en los 10 años que lleva en Victaulic, todos los días son diferentes porque se le presentan nuevos desafíos y nuevas motivaciones. "Tengo una empresa detrás mío que es 100% confiable", concluye. ©



La empresa busca involucrarse en el esquema de verde que promueve FADEAC



Transportista desarrolla autoabastecimiento a base de diesel para ofrecer productos 100% sustentables



Transec fue fundada en 1996 primero para brindar el servicio de gestión aduanera (despachos, permisos de embarque, temporales, etc.), y a partir de 2006 como transporte nacional e internacional. Si bien la base de la empresa se encuentra en la ciudad de Paso de los Libres, Corrientes, también cuenta con una sucursal en la localidad de Moreno, Buenos Aires.

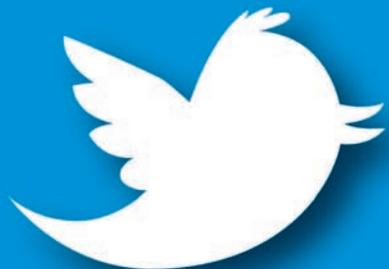
Para el funcionamiento del negocio de la empresa es fundamental la aplicación de tecnología, sobre todo en plataformas de informática que hoy le permite brindar información en tiempo real a sus clientes.

Es por eso que incursionó en autoabastecer sus transportes a

Transec fue fundada en 1996 para brindar un servicio de gestión aduanera. El constante crecimiento le dio a la empresa la capacidad de otorgar un servicio a nivel internacional con información en tiempo real a sus clientes y operar puramente con combustibles biodiesel.

base de biodiesel. “Desarrollamos el autoabastecimiento con biodiesel, situación que nos ha desafiado en todas las áreas internas de la compañía y, luego de casi dos años, podemos estar utilizando el producto en toda nuestra flota al 100%, hecho por el cual desarrollamos un producto totalmente sustentable”, comenta Flavio Gallucci, socio

gerente de la empresa. La mayor oferta que demanda de unidades sin dudas condiciona el aspecto económico. A pesar de esto, para la firma es el momento de refundarse para los nuevos desafíos y replantear valores diferenciales. “Desde aplicativos para tener otros ítems en el servicio, ir hacia una política de papel cero nos pone en el desarrollo »



El principal referente
del sector en la región

Seguinos en @RevPetroquimica



Internet Banda Ancha por Satélite

Desde el 2001, brindamos servicios de internet banda ancha por satélite donde los proyectos los necesiten



Anylink Argentina S.A.

Constitución 3968 (C1254ABR) | ☎ +54 11 6091 2600

🌐 www.anylink.com.ar

EVRO VILOIDE S.R.L.



- Espárragos
- Bulones
- Tuercas

S/Normas:
ASTM - IRAM - ISO - SAE

Ejercito de Los Andes N° 521 - (1832) - Lomas de Zamora
Prov. de Buenos Aires - Telefax: 011 2002-4259 / 4978-4377
E-mail: Info@emrsa.com.ar - Homepage: www.emrsa.com.ar

Gallucci //
“Luego de casi dos años de desarrollo de todas las áreas de la compañía, utilizamos biodiesel en toda nuestra flota al 100%”



de plataformas de IT. Sobre todo pensando en un país más normal con nuevas inversiones en equipamientos, especialmente en las configuraciones que nos permitan escalabilidad”, enfatiza Gallucci.

Según su decir, el clima de negocios en la Argentina se encuentra coyunturalmente difícil pero ordenándose, con objetivos y deseos de que las variables se normalicen. “La demanda del nuevo transporte será alta. Tendremos por delante la competencia del FFCC con mayor incidencia en algunas rutas y productos; no obstante el mercado, al tener el crecimiento que todos esperamos, permitirá absorber las nuevas alternativas de transporte”, explica el ejecutivo.

Comercio exterior

El área de comercio exterior también jugará un papel fundamental para Transtec. Allí se cuenta con los transportes de otros países, que ponen a Argentina en un plano de competencia real donde se combinan no solamente las tarifas, sino también las normas laborales y fiscales, que en muchos casos son más beneficiosas que las nacionales.

Gallucci // *“Buscamos ir hacia una política de papel cero. Eso nos pone en el desarrollo de plataformas de IT”*

“De esta manera actuamos con mayores costos; el desafío será pensar varias alternativas de solución para poder mantenernos en el mercado”, explica Gallucci.

A su entender, el país tiene las condiciones naturales e intelectuales como para producir energías alternativas a gran escala. “Esto nos pondría en un lugar preferencial a la hora de elegir nuevas inversiones para desarrollo productivo de distintas industrias. Está claro que la inversión no busca más como prioridad la mano de obra barata y sí la energía ajustada en costos, y sobre todo en cantidad y calidad”, pondera el directivo.

Biodiesel estratégico

Gallucci considera que el biodiesel es un producto que pocos países pueden desarrollar en cantidad y calidad como la Argentina. Según sus palabras, su posición es estratégica y su pro-

ducción pone a la industria nacional en un plano de altísimo potencial. Si a esto se suma la capacidad de ‘horas sol’ ecológica y, sobre todo, el uso de biomasa para producir también energía, realmente tenemos calidad, higiene y sustentabilidad en la matriz energética ecológica.

En ese sentido, el principal desafío que tiene la compañía es la aplicación de tecnología en el servicio para poder relacionarse en tiempo real, desde recepción de cargas, entregas y gestión de facturación para desarrollar los procedimientos de respuesta a reclamos de forma cada vez más eficiente. “Otro ítem fundamental es continuar y mantener un plan de mejora constante en el uso de nuestro biodiesel, incluyendo planes de conducción eficiente. De ser posible, buscamos involucrarnos en el esquema de Rango Verde que está desarrollando FADEAC”, concluye Gallucci. ©



Proyecte HOY su próximo EVENTO

Día de Campo - Jornadas de Trabajo - Family Day
Hospedaje - Team Building - Actividades Outdoor
Almuerzos - Cenas - Fiestas Nocturnas

PARA INFORMACION Y RESERVAS

ventas@sanceferinohotelspa.com.ar - www.sanceferinohotelspa.com.ar

Tel. 02323-441550/552/560 - Whatsapp 11-6290-9689

CONTRIBUIMOS AL DESARROLLO ENERGÉTICO

Fortín de Piedra, Neuquén.
En tiempo récord hicimos plantas,
instalaciones y ductos en Vaca
Muerta para que Tecpetrol pueda
producir y transportar 17.5 millones
de m³ diarios de gas, que representan
el 12% del consumo de Argentina.

EL FUTURO
SE HACE

TECHINT
Ingeniería y Construcción