

Información económica de Argentina



MINISTERIO DE ECONOMIA
SECRETARIA DE PROGRAMACION Y COORDINACION ECONOMICA

MAYO,
N° 72

77



MINISTERIO DE ECONOMIA
BIBLIOTECA
H. YRIGOYEN 250 - P. 39 - OFICINA
1310-BUENOS AIRES-REP. ARGENTINA

ARGENTINA EN CIFRAS

POBLACION

Población estimada al 30-VI-1975: total 25.384 (en miles).

Tasa media anual por mil habitantes:

Crecimiento (período 1970/75)	13,4
Natalidad	21,8
Mortalidad	8,8

Esperanza de vida al nacer:

Total (período 1970/75)	68,2
Varones	65,2
Mujeres	71,4

Porcentaje sobre la población según sexo, nacionalidad y residencia:

Varones	49,6
Argentinos	90,5
Población urbana	79,0
Mujeres	50,4
Extranjeros	9,5
Población rural	21,0

Analfabetismo de 10 años y más. Porcentaje sobre la población de cada grupo.

Varones	6,3
Mujeres	7,7

Número de ciudades según la distribución de la población urbana en 1970 (cifras provisionales):

Escala de magnitud	Nº de centros poblados
Gran Buenos Aires (*)	1
De 1.000.000 a 500.000	3
De 499.999 a 100.000	11
De 99.999 a 50.000	14
De 49.999 a 25.000	25
Total	54

(*) Incluye la Capital Federal, con 2.972.453 hab. y partidos del Gran Buenos Aires, con 5.380.447 hab.

Densidad de población: 8,4 hab. por Km².

SUPERFICIE

Superficie total	3.761.274 km ²
Continente americano	2.791.810 km ²
Continente antártico	965.314 km ²
Islas australes intercontinentales	4.150 km ²
Longitud total de costas (continentales):	5.117 kilómetros.
Longitud de fronteras (en kilómetros) con Chile:	5.308; Brasil: 1.132; Bolivia: 742; Paraguay: 1.699; Uruguay: 495.

Campos naturales y artificiales ocupados actualmente por haciendas y que pueden ser parcialmente cultivados

Superficie cultivada general	137.100.000 Há.
Superficie de montes forestales y bosques naturales	29.800.000 Há.
Superficie no utilizable en agricultura o ganadería (sierras, montañas, lagunas, etcétera)	63.300.000 Há.
	49.000.000 Há.

Fuentes: Se han utilizado como fuentes básicas las estadísticas anuales que publica el Banco Central de la República Argentina (BCRA) y el Informe Económico del Ministerio de Economía de la Nación. Además se han obtenido datos de: Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC), Comisión Económica para la América Latina (CEPAL), Centro de Información Económica (CIDIE) y Centro Interamericano de Promoción de Exportaciones (CIPE). Se ha obviado la mención de la fuente en cada caso particular dada la finalidad eminentemente ilustrativa del presente trabajo.

PRODUCTO Y GASTO NACIONAL *

		1976 (*)
Producto bruto interno (a precios de mercado)	millones de \$	18.079,8
Inversión bruta interna	millones de \$	3.548,4
Consumo	millones de \$	14.618,1
Producto bruto interno por habitante	dólares	2.058

(*) Millones de pesos a precios de 1960. Datos provisorios.

DATOS ILUSTRATIVOS

		1976
Total de exportaciones	Millones de US\$	3.916,0 (b)
Total de importaciones	Millones de US\$	3.033,0 (b)
Parque automotor (a)	Unidades	3.808.277,0
Receptores de televisión (b)	Unidades	4.600.000
Receptores de radio (b)	Unidades	9.500.000
Salas cinematográficas	Unidades	1.456
Salas teatrales (c)	Unidades	1.932
Museos	Unidades	360
Cantidad de diarios	Unidades	350
Teléfonos instalados	Unidades	2.015.044
Aeródromos comerciales	Unidades	292
Electricidad librada al servicio público	Millones de Kw/h.	25.502,6

(a) Patentados; (b) Estimados; (c) Se incluyen salas de uso alternativo (cine o teatro).

SECTOR AGROPECUARIO

Volumen de producción, (Principales productos) en miles de toneladas (t)	1960	1976 (e)
Trigo	5.837,0	8.570,0
Maíz	4.108,0	5.855,0
Lino	825,0	377,0
Arroz	190,0	309,0
Sorgo granífero	609,0	5.060,0
Girasol	802,0	1.085,0
Caña de azúcar	10.089,0	16.100,0
Uva (total)	1.996,4	3.760,0
Algodón	281,0	430,0
Tabaco	41,3	101,0
Té	28,0	133,0
Naranja	484,0	697,0
Manzana	431,0	576,7
Pera	112,8	122,8
Lana	192,0	160,0
Carne vacuna	1.892,8	2.791,5
Existencias ganaderas al 30 de junio		
Vacunos, miles de cabezas	43.509,0	54.000,0
Ovinos, miles de cabezas (*)	48.457,0	34.691,4

(e) Datos estimados

(*) Año 1975

(1) Datos campaña 1959/60 1975/76

SECTOR INDUSTRIAL

Volumen de producción (e)	1960	1976
Petróleo	10.152,9	23.452,0
Carbón comerciable	119,7	614,0
Acido sulfúrico	132,0	176,2 (1)
Heladeras	225.875,0	165.000,0 (2)
Automotores	89.338,0	193.519,0
Tractores	20.229,0	24.690,0
Televisores	125.000,0	104.121,0 (3)
Pastas celulósicas	73,3	249,4 (4)
Papeles y cartones	290,8	623,3
Motonaftas	2.644,0	5.332,0
Diesel Oil	1.103,0	756,0
Gas-Oil	762,0	5.974,0
Energía eléctrica	7.863,0	25.525,0
Cemento	6.613,8	4.001,0 (4)
Arrabo	180,7	1.307,0
Acero crudo	300,0	2.419,0
Laminados	773,1	2.414,0
Extracto de quebracho	126,3	95,1
Vino	15.826,0	26.500,0
Azúcar	782,4	1.460,0

(e) Estimado
(1) Producción hasta octubre
(2) Producción hasta noviembre
(3) Producción hasta agosto
(4) Producción hasta setiembre

* El signo monetario argentino es el peso ley 18.188 (\$). Un dólar equivale a \$ 350.-. Se aclara que esta cotización fluctúa libremente.
NOTA: (t) toneladas; m³: metros cúbicos; kWh: kilovatios/hora; TPB: toneladas registro bruto; km: kilómetros.

SUMARIO

Nº 72 — MAYO 1977

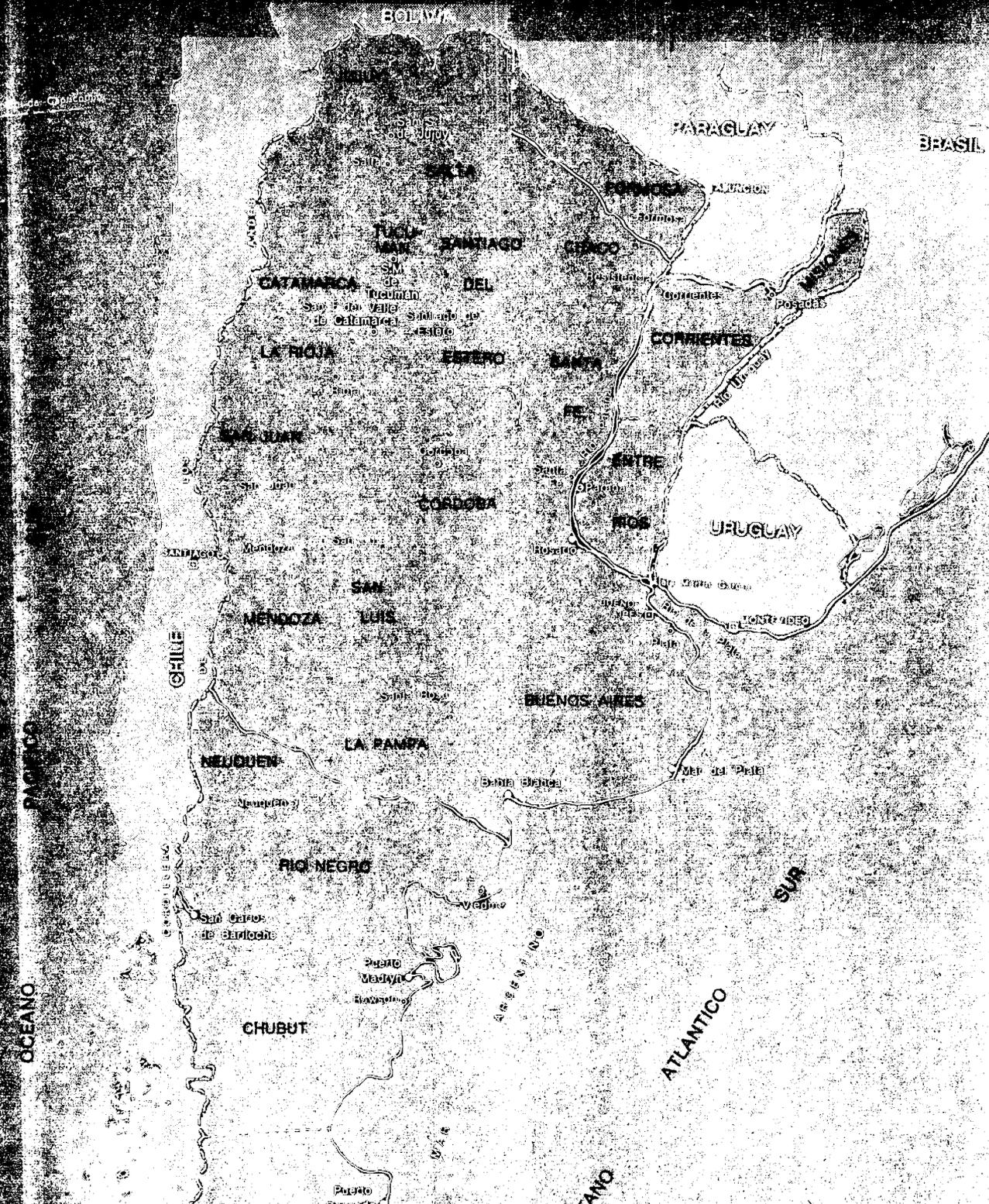
	Página
Producto Bruto Interno e Inversión: Evolución positiva	3
Inversión para grandes obras públicas	5
Argentina-Venezuela: Amplio acuerdo de cooperación económica	6
Banco Nacional de Desarrollo: Crédito para el sector industrial	8
Participación en el FIDA	8
Concurso para la explotación pesquera: Ofertas internacionales	9
Avanza un proyecto de pastas celulósicas	10
Inversiones industriales	11
Préstamo del BIRF para obras camineras	13
Producción y venta de maquinaria vial	13
Cooperación nuclear con Perú	14
Plan Nuclear: Metas precisas para 1977	15
Política agrícola	16
Regiones trigueras de la Argentina	18
Perspectivas de exportaciones agropecuarias al M. C. E.	20
Embarque récord de granos	21
Tabaco: Informe sectorial	22
El Complejo ferrífero de Sierra Grande	26
Molinos de Viento	29
Petróleo: Superación de los niveles de producción	32
Fuerza Aérea e Inta en la lucha antigranizo	33
Exportaciones no tradicionales	34
Corrientes: Se creará un parque industrial	36
Salón Internacional del Mueble	39
Moderno buque incorporado a E. L. M. A.	40
Exportación de pollo congelado	41
Productos argentinos para exportación	42
Tractor de doble tracción	44
Se incrementa la producción y venta de tractores	45
Vehículos remolcables y autopiezas	46

INFORMACION ECONOMICA DE LA ARGENTINA es una revista mensual del Ministerio de Economía que se distribuye en la Argentina y en el exterior a muchos de difusión, bancos, entidades empresariales, gremiales y de investigación, universidades, organismos internacionales, embajadas, consulados y otras representaciones de la Argentina en el exterior y de los demás países en Buenos Aires.

La distribución de esta publicación se realiza por correo y los interesados en recibirla pueden solicitarla al Ministerio de Economía (Prensa), Hipólito Yrigoyen, 250, piso 5 oficina 521, Capital Federal, República Argentina.

El material que contiene esta Revista puede ser reproducido parcial o totalmente. Rogamos hacer llegar un ejemplar de la publicación donde se utilice nuestra información.

INFORMACION ECONOMICA DE LA ARGENTINA no abre plazo sobre las empresas y productos que se mencionan en sus ediciones limitándose exclusivamente a la parte informativa. Los interesados en obtener mayores datos al respecto, pueden dirigirse a la Secretaría de Comercio Exterior y Negociaciones Económicas Internacionales, Área de Promoción de Exportación, Av. Julio A. Roca 357, 5º piso, sector 15, Buenos Aires y a las Cámaras y/o entidades que los representan o a las respectivas direcciones de cada empresa.



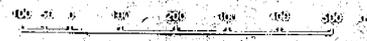
Argentina

TERRITORIO NACIONAL DE LA TIERRA DEL FUEGO, ANTARTIDA E ISLAS DEL ATLANTICO SUR

Islas Malvinas



TERRITORIO NACIONAL DE LA TIERRA DEL FUEGO, ANTARTIDA E ISLAS DEL ATLANTICO SUR

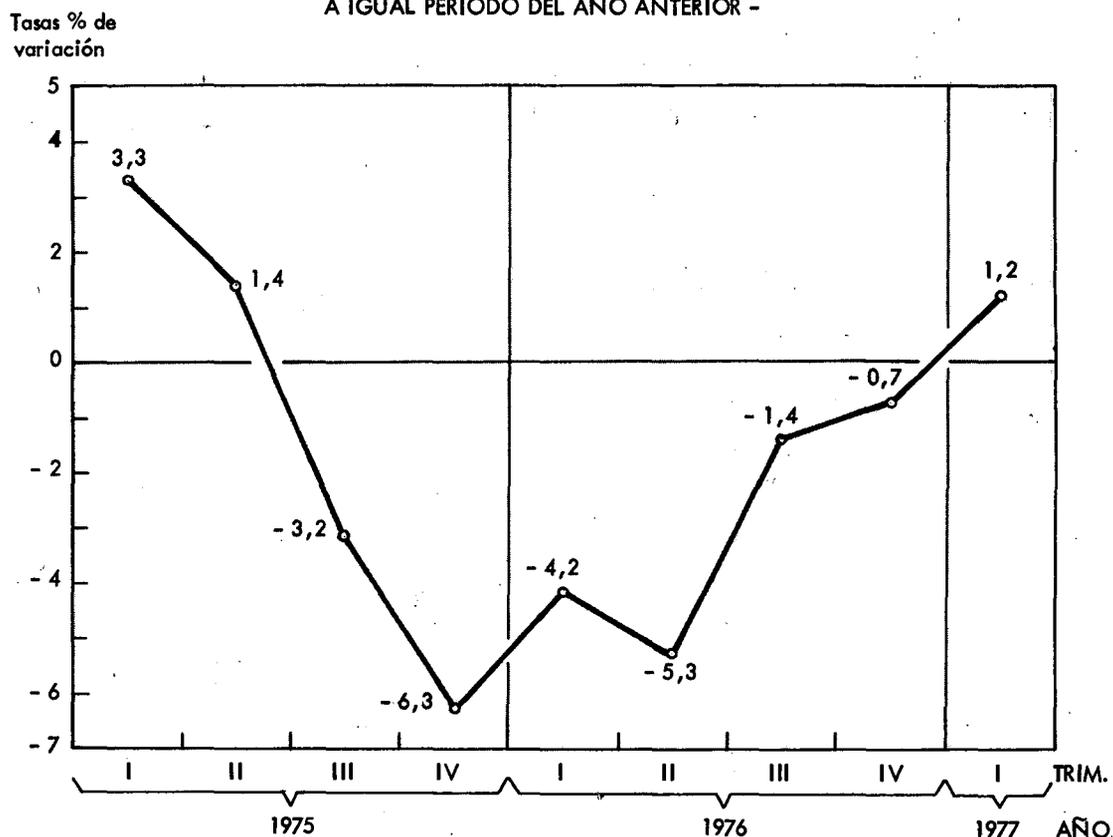


POSITIVA EVOLUCION DE LA INVERSION Y DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO EN EL 1er. TRIMESTRE DE 1977

En 1975, y especialmente a partir del tercer trimestre de ese año el país comenzó a transitar un largo período de desinversión y de descapitalización, con el consecuente efecto negativo que tenía este proceso sobre la producción en general. Esta tendencia recién comenzó a modificarse a partir del tercer trimestre de 1976.

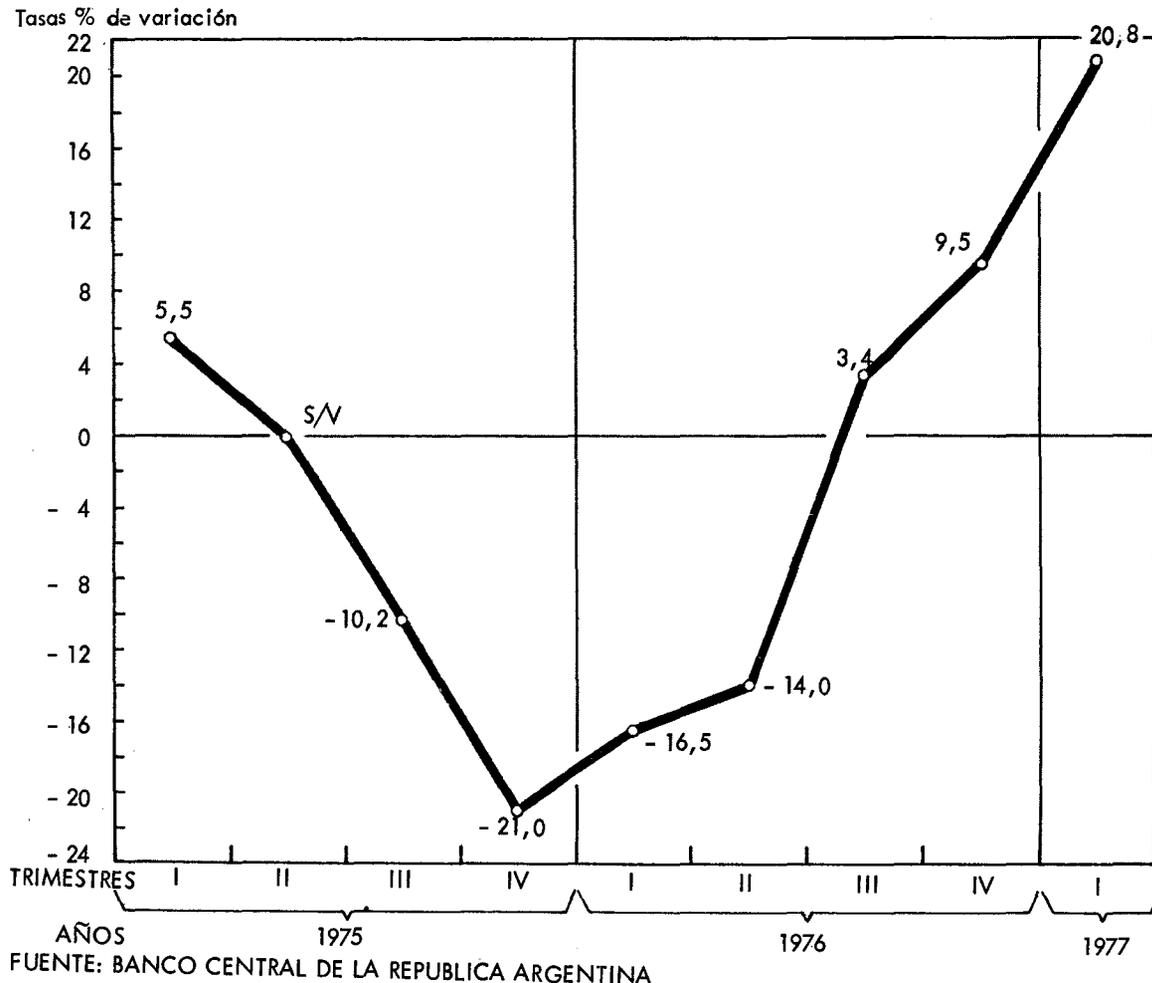
La inversión fija registró tasas positivas a lo largo de la segunda mitad de 1976, con variaciones en más de 3,4 % y 9,5 % para el tercer y cuarto trimestre de ese año, respectivamente. Esas variaciones reflejan el efecto de las medidas de política adoptadas a partir del mes de abril de 1976 e indican la gradual y firme rever-

EVOLUCION TRIMESTRAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO
- VARIACION PORCENTUAL DE CADA TRIMESTRE CON RESPECTO
A IGUAL PERIODO DEL AÑO ANTERIOR -



FUENTE: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA.

EVOLUCION TRIMESTRAL DE LA INVERSION BRUTA FIJA
-VARIACION PORCENTUAL DE CADA TRIMESTRE CON RESPECTO A
IGUAL PERIODO DEL AÑO ANTERIOR-



sión del proceso recesivo iniciado en 1975. Esas tendencias se enfatizaron en el primer trimestre de 1977, período en el cual la inversión bruta fija aumentó 20,8 % con relación a igual lapso de 1976. Esa variación se debe al comportamiento positivo de la inversión privada en la construcción (+ 2,1 %), a las mayores inversiones en equipo de transporte (+ 86,4 %) y al avance experimentado por las inversiones en maquinaria y equipo (+ 21,9 %).

El proceso descripto, por su efecto multiplicador y hacia adelante en el tiempo, ha influido en la reducción y atenuación de las tasas negativas de variación del Producto Bruto Interno durante el último semestre de 1976. En el primer trimestre de 1977, y después de un año y medio de tasas negativas, el Producto Bruto Interno alcanzó su primer registro positivo (+ 1,2 %). En ese nivel influyó decisivamente la notable mejora experimentada por el sector agropecuario (+ 8,7 %), dentro del cual se destaca el aporte del Producto Bruto Interno de los subsectores "cereales y lino" (+ 40,2 %) y "forrajeras" (+ 11,7 %). Otros sectores de comportamiento positivo fueron: Minas y Canteras (+ 8,2 %). Electricidad, Gas y Agua (+ 4,3 %), Transporte y Almacenamiento (+ 4,3 %) y Construcciones (+ 2,0 %). Dentro del sector de Mi-

nas y Canteras se destaca el crecimiento de la rama vinculada con la producción de petróleo y gas natural que creció en 10,2 %.

La industria manufacturera, por su parte, si bien tuvo una variación negativa (- 1,6 %) muestra, desde principios del tercer trimestre de 1976, una progresiva atenuación de esa tendencia. Esta atenuación se hace más evidente si se compara el primer trimestre del año contra el cuarto de 1976, ya que -corregidos los factores de índole estacional- se observa una variación de signo positivo. En el primer trimestre de 1977, con relación a idéntico período de 1976, varios sectores industriales han superado los niveles negativos de épocas anteriores para pasar a observar comportamiento positivo. Tal es el caso de las industrias metálicas básicas (+ 0,5 %) y de las industrias vinculadas con la fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipo (+ 6,5 %). La variación positiva de esta última rama tiene que ver directamente con la reactivación de la inversión y reviste singular importancia, ya que la misma es la de mayor significación relativa dentro del sector industrial manufacturero, constituyendo alrededor de un tercio del mismo.

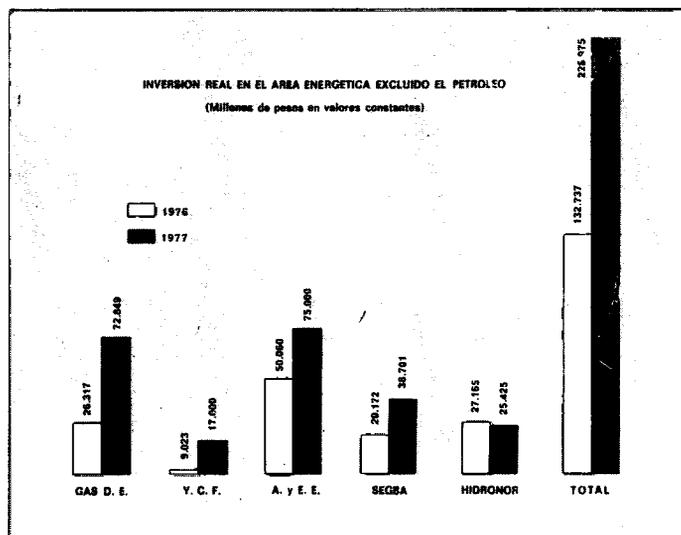
INVERSIONES PARA GRANDES OBRAS PUBLICAS

Durante el corriente año, será terminada una serie de obras hidráulicas que permitirán incorporar al servicio eléctrico del país 750 MW hidráulicos y 50 térmicos.

Las centrales hidroeléctricas cuya finalización está prevista, son las de Futaleufú, Cabra Corral e Independencia. De igual modo, y dentro de ese total, el complejo hidroeléctrico de El Chocón aumentará su aporte en 200 MW, como consecuencia de la puesta en funcionamiento de un nuevo grupo generador.

Paralelamente, se intensificarán los trabajos del dique compensador Arroyito, obra a cuya finalización quedará librada al servicio la totalidad de la potencia de El Chocón.

CRONOGRAMA DE OBRAS - 1977				
TRIMESTRES	1°	2°	3°	4°
a) FINALIZACION				
-ELECTRICIDAD			CABRA CORRAL EL CHOCON	FUTALEUFU INDEPENDENCIA
-CARBON		CONST. DE ALBERGUE Y VIVIENDAS		
b) INICIACION				
-ELECTRICIDAD				
-CARBON	TRABAJOS PREPARACION MINAS			
-GAS	AMPLIACION GASODUCTO C. REDONDO. BS. AS			GASODUCTO AUSTRAL
c) CONTINUACION				
-ELECTRICIDAD	SALTO GRANDE AGUA DEL TORO LOS REYUNOS SORRENTO B RIO GRANDE ARROYITO PL. BANDERITA ALICURA			
-CARBON		PTO. DE PUNTA LOYOLA		
-GAS	PLANTA EXTRACTORA DE ETANO DE GRAL CERRI			



otras obras

De acuerdo con el programa trazado por las autoridades del área energética, se continuará, además, con el equipamiento de Salto Grande (1620 MW); Alicurá (1000 MW); Río Grande (760 MW); Planicie Banderita (450 MW); Los Reyunos (294 MW); Sorrento "G" (160 MW) y Agua del Toro (130 MW). Estas obras tienen prioridad dentro del conjunto de proyectos estudiados, por cuanto son rentables y cuentan con el financiamiento o la posibilidad de obtenerlo.

gasoductos

En materia de gas, reviste particular interés para el desarrollo del programa, la construcción del gasoducto que unirá San Sebastián, en Tierra del Fuego, con Cerro Redondo, en Santa Cruz, que incluye el tendido submarino en el Estrecho de Magallanes. Se ha previsto habilitar esta obra en un corto plazo, a efectos de aprovechar las reservas gasíferas de la isla austral.

Complementario a este proyecto, se efectuarán trabajos de ampliación para aumentar la capacidad del gasoducto Cerro Redondo-Buenos Aires.

También durante 1977, se intensificarán las obras de la planta extractora de Etano del complejo General Daniel Cerri, ubicado en las afueras de la ciudad de Bahía Blanca, provincia de Buenos Aires.

carbón

En cuanto a la explotación de los yacimientos de carbón, fueron ya iniciados los trabajos para la puesta en marcha de una nueva mina en Río Turbio (Santa Cruz), como parte de la intensificación de la producción prevista.

Asimismo, se dará nuevo impulso a la construcción del puerto Punta Loyola, con lo que se logrará una más ágil evacuación de la producción de carbón, al mismo tiempo que facilitará el movimiento general de la zona.

Teniendo en cuenta que el desarrollo energético es la base de la expansión industrial, la conducción económica asignó particular significación a la realización, continuación y finalización de todas las obras en el menor tiempo posible, de acuerdo con los cronogramas ya trazados.

ARGENTINA - VENEZUELA:

AMPLIO ACUERDO DE COOPERACION ECONOMICA

Durante la visita realizada a Venezuela a mediados de mayo por el Presidente de la Nación, Tte. Gral. Jorge Rafael Videla, se produjeron significativos avances en el ámbito de las relaciones económicas y financieras que mantienen ambos países.

El mandatario fue acompañado en la oportunidad por una delegación económica oficial y un grupo de empresarios de las industrias de la alimentación, naval, metalúrgica y del sector agropecuario.

Como resultado de las conversaciones que tuvieron efecto por espacio de tres días, fue suscripto un convenio de cooperación y complementación económica que constituirá el marco de las futuras relaciones en esta área, con un enfoque más preciso en el ámbito bilateral y regional.

El documento aludido facilitará, asimismo, el incremento de las relaciones comerciales, la constitución de empresas binacionales y una profunda cooperación tecnológica.

También fue suscripto en la oportunidad el texto de lo que se denominó "Acta de Entendimiento Bilateral", con el objeto de ofrecer mayor precisión a las áreas en las que se considere que pueda avanzarse con más celeridad.

Sector privado

Los miembros de la comitiva empresaria por su parte realizaron encuentros institucionales de trabajo con las autoridades del Consejo Venezolano de la Industria, FEDECAMARAS, la Asociación Venezolana de Alimentos y con representantes oficiales y privados del sector agropecuario.

Tras las deliberaciones, hubo acuerdo en institucionalizar el diálogo que tuvo efecto, y en promover, dentro del marco de estos contactos, la intensificación de las reuniones sectoriales privadas de trabajo que hagan posible incrementar con mayor dinamismo el comercio y las relaciones bilaterales.

Convenio básico

El texto del Convenio Básico entre el Gobierno de la República de Venezuela y el Gobierno de la República

Argentina sobre Cooperación Económica, Industrial, Tecnológica y Comercial, sigue a continuación:

"El Gobierno de la República de Venezuela y el Gobierno de la República Argentina,

—animados por el deseo de fortalecer los lazos tradicionales de amistad que unen a los pueblos venezolano y argentino,

—considerando la importancia primordial de la cooperación para la intensificación de las relaciones entre los dos países, sobre la base de la equidad y el beneficio mutuo, han convenido lo siguiente:

Artículo 1º— Las Partes Contratantes se comprometen a favorecer el desarrollo de la cooperación económica, industrial y tecnológica, así como el intercambio comercial entre los dos países.

Art. 2º— Las Partes Contratantes reconocen el interés de llegar a un mejor conocimiento recíproco de sus previsiones a largo plazo para favorecer el desarrollo de la cooperación y el intercambio entre los dos países.

Art. 3º— Con el objeto de consolidar los lazos de cooperación e intercambio entre los dos países, las Partes Contratantes fomentarán las iniciativas para la conclusión y perfeccionamiento de contratos y acuerdos entre los organismos y empresas de los dos países, con miras a satisfacer las exigencias de sus respectivos mercados y también, de ser el caso, del mercado regional y otras áreas.

Con igual propósito promoverán el intercambio de informaciones y contactos técnicos entre las instituciones económicas y tecnológicas de los dos países.

Art. 4º— Las Partes Contratantes consideran, teniendo en cuenta el potencial económico de ambos países, que existen importantes posibilidades de cooperación económica, industrial y tecnológica, así como de intercambio comercial, comportando un interés común, particularmente los sectores o subsectores siguientes: **Agricultura y Agroindustria, Ganadería, Minería, Hidrocarburos, Industria Automotriz, Siderurgia, Petroquímica, Metalurgia Liviana e Industria Naval.**

Las Partes Contratantes considerarán la oportunidad y conveniencia de identificar e incluir nuevos sectores de cooperación e intercambio comercial. De igual manera, se advierten posibilidades de cooperación tecno-

lógica entre los Institutos especializados para tal fin en los dos países.

Art. 5°—Para asegurar la realización del presente Convenio en las mejores condiciones y en función de los sectores señalados en el artículo anterior, se establecerá por vía diplomática, un mecanismo de coordinación, consulta y evaluación general de la cooperación.

Además se establecerá, por intermedio de los organismos correspondientes, grupos mixtos de trabajo, de conformidad con los sectores señalados en el Convenio.

Cada grupo de trabajo a que se refiere el párrafo anterior estará presidido por un representante de cada Parte Contratante e integrado por representantes de las entidades que conforman el sector respectivo.

Cada grupo funcionará de la manera siguiente: 1) Se reunirá según mutuas conveniencias. 2) Estará facultado para examinar las propuestas de ambas Partes Contratantes.

Los grupos de trabajo someterán sus informes de progreso y el resultado de los trabajos al Instituto de Comercio Exterior por la Parte venezolana y a la Secretaría de Estado de Comercio Exterior y Negociaciones Económicas Internacionales por la Parte argentina, los cuales quedan designados para cuidar de la ejecución del presente Convenio.

Art. 6°—La cooperación a que se refiere el presente Convenio se realizará sin perjuicio de los compromisos internacionales adquiridos por las Partes Contratantes y de conformidad con las normas internas vigentes que rigen la celebración de Contratos en ambos países.

Art. 7°—Las Partes Contratantes, en caso de que sea necesario y en el marco del presente Convenio, concertarán entre sí acuerdos complementarios y para instrumentar programas o proyectos específicos.

Art. 8°—El presente Convenio se aplicará provisoriamente desde el día de su firma. Cada Parte Contratante notificará a la otra, para su entrada definitiva en vigor, del cumplimiento de los requisitos constitucionales previstos en su país. Dicha entrada en vigor será en la fecha de recepción de la última notificación.

El presente Convenio tendrá una duración de tres años a partir del momento de entrada en vigor y se renovará automáticamente por períodos anuales, a menos que una de las Partes Contratantes manifieste a la otra, por escrito, su decisión de denunciarlo, seis meses antes de la expiración de cada período anual.

Hecho en Caracas a los trece días del mes de mayo de mil novecientos setenta y siete."

EXPORTACIONES ARGENTINAS A VENEZUELA

Entre las exportaciones que la República Argentina realiza en el mercado latinoamericano, las correspondientes a Venezuela han registrado un importante incremento.

Las cifras al respecto son significativas. En 1976, por ejemplo, Venezuela adquirió en bienes primarios e industriales por valor de 91.349.000 dólares. Diez años atrás (1966) ese país había importado productos argentinos por el equivalente a 3.533.200 dólares, es decir, 28 veces menos.

Según las estadísticas, del total exportado a Venezuela, el 65,9 por ciento correspondió a productos industriales (60.170.000 dólares). Dentro de este rubro, al sector alimentos le correspondió el 29,3 por ciento de los envíos (23.735.000 dólares) y al de vehículos y maquinarias el 20,7 por ciento (12.427.000 dólares).

EXPORTACIONES ARGENTINAS A VENEZUELA

Sectores	1975		1976	
	miles u\$s	%	miles u\$s	%
Total	33.654	100,0	91.349	100,0
Primarios	1326	3,9	31.179	34,1
Industriales	32.328	96,1	60.170	65,9
Alimentos	2880	8,9	23.735	39,3
Bebidas	652	2,0	2044	3,4
Caucho	23	0,1	533	0,9
Cuero	196	0,6	1189	2,0
Derivados del petróleo	13	—	14	—
Máquin. y apar. eléct.	856	2,6	1175	2,0
Metales exc. maquinaria	1225	3,8	9418	15,7
Papel, cartón y publicac.	2137	6,6	2422	4,0
Piedra, vidrio y cerámica	212	0,7	841	1,4
Productos químicos	2660	8,2	3131	5,2
Textiles	100	0,3	953	1,6
Vehículos y maquinaria	19.462	60,2	12.427	20,7
Otros	1912	5,9	2288	3,8

BANCO NACIONAL DE DESARROLLO

CREDITOS PARA EL SECTOR INDUSTRIAL

Dentro del reordenamiento y a la vez reactivación económica en general que está desarrollando el gobierno desde marzo del año pasado, con miras a reubicar a la República Argentina entre los países modernos y progresistas del mundo, las instituciones de crédito del Estado están cumpliendo, en esta etapa, un papel esencial.

Una de las entidades que registra una importante evolución en respaldo de tales acciones es el Banco Nacional de Desarrollo. En sólo 10 meses (desde mayo de 1976 a febrero de 1977) concedió a la actividad empresarial créditos por un monto superior a los 600 millones de dólares.

Su permanente función en ese servicio financiero, así como el esclarecimiento sobre las nuevas modalidades de concesión de los préstamos, acorde con la situación económica del país, dio como resultado la ejecución de 5.772 operaciones en tan breve tiempo.

Una inquietud que tuvieron los hombres de empresa en un principio obedeció a las cláusulas de ajuste de los préstamos. Sin embargo, luego de obtener suficiente información sobre los beneficios consecuentes a lograrse con los préstamos, al cabo de cuatro meses cambiaron de actitud, particularmente aquellos que tienen a su cargo pequeñas y medianas industrias.

El Ministerio de Economía, por intermedio de la Secretaría de Hacienda, entregó al Banco Nacional de Desarrollo el equivalente a 66 millones de dólares, aproximadamente, en apoyo del plan, así como créditos emergentes de avales caídos de diversas empresas estatales.

Con ello, el Banco obtuvo una masa de fondos realmente importante que le permitió una mayor capacidad de endeudamiento con el consiguiente efecto multiplicador sobre el nivel de préstamos.

De igual modo, en los últimos doce meses, el Banco ha realizado negociaciones con entidades financieras del exterior. Los resultados fueron más que elocuentes. El Export Import Bank de los Estados Unidos le concedió un crédito por 20 millones de dólares y la entidad similar de Japón otros 15 millones, este último complementado con el acordado por el Banco de Tokio para cubrir el pago al contado de las respectivas importaciones.

El Banco Nacional de Desarrollo, por otra parte, negocia con el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF) un crédito por 100 millones de dólares. El propósito que se persigue es canalizar ese monto a empresas industriales que necesiten refuerzos financieros para desarrollar sus proyectos. Estas podrán devolver el dinero prestado en un plazo de 15 años.

PARTICIPACION ARGENTINA EN EL FONDO INTERNACIONAL DE DESARROLLO AGRICOLA (FIDA)

La creación del Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola (FIDA) fue aprobada a fines de 1974, durante la Conferencia Mundial de la Alimentación.

La función principal de ese organismo consiste en financiar proyectos y programas destinados en forma expresa a iniciar, ampliar o mejorar los sistemas de producción de alimentos, y a reforzar las políticas e instituciones en el marco de las prioridades y estrategias nacionales, teniendo en cuenta: la necesidad de incrementar la producción de alimentos en los países más pobres que tienen déficit alimentario; el potencial de aumento de esa producción en otros países en

desarrollo, y la importancia de mejorar el nivel de nutrición de las poblaciones más pobres de los países en desarrollo, así como de sus condiciones de vida.

Encuadrada dentro de este criterio, la Argentina dispuso ofrecer una contribución inicial, conforme a la reglamentación de dicho organismo, de 240 millones de pesos. Al momento del ofrecimiento, esa suma equivalía a, aproximadamente, 1.000.000 de dólares. Dicha suma se destinará para ser gastada dentro del territorio nacional en bienes o servicios que pudiera demandar el FIDA.



PESCA

ofertas internacionales

Empresas de Alemania Occidental, Bulgaria, Corea del Sur, Inglaterra, Japón, Polonia y Portugal, presentaron ofertas relacionadas con el Concurso Internacional para la Explotación de los Recursos Vivos del Mar Argentino, al Sur del paralelo 40.

La convocatoria internacional inicia una etapa inédita para la actividad pesquera. La participación de firmas extranjeras permitirá ampliar en el futuro la explotación pesquera, con beneficio para el país y las empresas que intervengan en el proceso.

Tanto los intereses empresarios, como los de la Nación estarán amparados por las previsiones de la ley 21.382 de Inversiones Extranjeras, que constituyen con sus principios la gran apertura argentina a todos los mercados del mundo.

Es de aclarar que el Gobierno ha buscado la participación extranjera atendiendo a la necesidad de procurar para el sector pesquero un sustancial aporte de tecnología y equipos, sin desconocer el esfuerzo privado realizado hasta ahora por los medios nacionales. Este aporte, por el contrario, redundará en beneficio del sector privado a través de nuevas técnicas y conocimientos.

La explotación experimental ofrecerá resultados que posibilitarán la elaboración de planes más ambiciosos y factibles de cumplir, pero respetando los límites de garantía para la preservación de las especies.

Criterio

El llamado a concurso se realizó a fines de enero, sobre la base de determinadas condiciones. Entre éstas pueden ser destacadas las siguientes: Período de vigencia, un año; al término del mismo se consideraría la posible radicación definitiva al amparo de la Ley de Inversiones Extranjeras; los buques a utilizarse recibirán provisoriamente pabellón argentino; las capturas se realizarían exclusivamente al sur del paralelo 40; el gobierno del país de origen de la empresa debería otorgar un crédito a largo plazo para la construcción de buques de investigación pesquera con los últimos adelantos de la técnica, el que se iniciaría durante el primer semestre de vigencia del convenio; las empresas deberán utilizar, como base de operaciones, puertos situados al Sur del paralelo 40; los buques que actúen bajo pabellón argentino provisorio, deberán efectuar reparaciones y aprovisionamiento general en puertos argentinos; durante todo el año que dura el convenio, las em-

presas asegurarán que un buque de investigación colabore con el gobierno argentino en las tareas de investigación del área dada.

Estudio

Efectuada la apertura de las ofertas, una comisión de adjudicación tiene a su cargo el estudio de las mismas. Las conclusiones serán elevadas al Ministerio de Economía, a los efectos de que resuelva sobre la o las propuestas y acuerde la firma del o los convenios respectivos.

El concurso prevé la selección de hasta dos empresas pesqueras para la explotación, a título experimental, de los recursos vivos del mar en aguas bajo soberanía argentina, con un cupo de pesca de hasta 100.000 toneladas cada una. Al término del mismo, las empresas que cumplieron satisfactoriamente las condiciones convenidas, recibirán un tratamiento preferencial en la consideración de su propuesta de radicación definitiva, de acuerdo con la Ley de Inversiones Extranjeras.

Finalmente, cabe aclarar que los convenios del concurso se refieren a investigación, otorgamiento de un crédito para la construcción de un buque de investigación pesquera moderno, estudio de factibilidad para la posible instalación de una planta terrestre de tratamiento del pescado y, por último, el acuerdo general de operaciones de la o las empresas durante el año que durará el convenio.

CONCURSO DE OFERENTES PARA LA EXPLOTACION PESQUERA EXPERIMENTAL AL SUR DEL PARALELO 40° S

Registro	Empresas que presentaron ofertas
1	Unión de la Industria Pesquera de Polonia.
2	Empresas Alemanas - Hanseatische Hochseefischerei - Aktiengesellschaft - "Nordsee" Deutsche Hochseefischerei G. m. b. M. - Hochseefischerei Nordstern Aktiengesellschaft - F. M. S. Scombrus Fischfang G. m. b. Hund Co.
3	Cía. Argentina - Portuguesa.
4	Embajada de Bulgaria.
5	Pittsburgh S. A. por Thyssen Rhein Stahl Technik-Gubh Rep. Fed. Alemania.
6	Korea Wonyang Fisheries Co. Ltd.
7	Cunard (Inglesa).
8	Grupo Japonés.

En oportunidad de la visita realizada a principios de mayo a la Argentina por el presidente del Banco Interamericano de Desarrollo, Lic. Antonio Ortiz Mena, fue rubricado el contrato de préstamo por 51 millones de dólares, otorgado por esa institución para la instalación de una planta productora de pastas celulósicas de fibras largas. El documento fue firmado por el Lic. Ortiz Mena, el presidente del Banco Nacional de Desarrollo, Dr. Carlos Conrado Helbling, y el titular de la firma Alto Paraná S.A. (beneficiaria del crédito), Ing. Jorge Aceiro.

La asistencia crediticia será complementada con otra línea de cofinanciamiento por 32 millones de dólares, ya considerada y aprobada por el BID a comienzos del corriente año.

El préstamo será usado por la empresa Alto Paraná S.A., formada por ocho compañías productoras de papel de la Argentina, que instalará una planta productora para satisfacer la creciente demanda interna de pulpa de celulosa y, a la vez, desarrollar y aprovechar en forma racional los recursos forestales de la provincia de Misiones.

Asimismo, el proyecto contribuirá al desarrollo económico regional mediante la creación de casi un millar de empleos, la construcción de viviendas, de instalaciones comunitarias y un puerto, con su correspondiente infraestructura vial.

El costo total del proyecto está estimado en US\$ 349,5 millones, de los cuales,

los recursos, del BID cubren el 14,6 por ciento; el Banco Nacional de Desarrollo el 11,5 por ciento; la empresa el 38,4 por ciento y los aportes de instituciones financieras locales e internacionales, el 35,5 por ciento.

El proyecto

El programa global consiste en la instalación de una planta fabril en el margen izquierda del río Paraná, en el departamento de Iguazú (Provincia de Misiones), con una capacidad de 172.500 toneladas métricas anuales —500 toneladas diarias— de producción de pulpa sin blanquear, blanqueada y semiblanqueada, por obtenerse con el proceso químico al sulfato.

En cuanto a las principales instalaciones, comprenden una sección para el tratamiento primario mecánico de la madera; una sección de digestión, lavado y depuración y una tercera de blanqueo, depuración y secado de celulosa.

Se incluyen, además, instalaciones complementarias como una caldera de recuperación de reactivos químicos, un horno para la producción de cal, una sección de generación de dióxido de cloro y otra para tratamiento de agua.

De igual modo, está prevista la instalación de un turbogenerador, la construcción de instalaciones portuarias, caminos de accesos y viviendas y la compra de 8.000 hectáreas de tierra para forestar y de 6.000 hectáreas de bosques de pino, para abas-

tecer el 30 por ciento de las necesidades de madera de la planta.

El Préstamo del BID, a partir de los recursos ordinarios de capital, será a un plazo de 15 años con un interés del 8,6 por ciento anual y su amortización se hará en 20 cuotas semestrales consecutivas y, en lo posible, iguales. La primera deberá saldarse a los 5 años y medio de la firma del contrato.

Trascendencia

La empresa tendrá por objetivo producir pastas celulósicas de fibra larga, de las cuales Argentina es, en la actualidad, importadora. Y lo hace por montos significativos, estando en el orden de los 80 a 100 millones de dólares. Es por ello que, una vez puesta en funcionamiento la fábrica y terminada su planta, representará virtualmente la sustitución en la importación de dicho producto.

La ubicación del complejo industrial es, a su vez, un desafío para la Argentina, pues será instalado al borde de la frontera con Paraguay y Brasil, en una zona en la que hasta hace no mucho tiempo era inhóspita y de difícil acceso.

El efecto multiplicador que representará la empresa, tanto en el período de construcción, como una vez puesta en marcha, se constituirá en motor de un profundo desarrollo de toda la región nororiental del país.

AVANZA UN PROYECTO DE PASTAS CELULOSICAS

El sector celulósico papelerero cuenta con importantes proyectos, bien destinados a la ampliación de las capacidades productivas ya instaladas, bien a la incorporación de nuevas plantas. Seguidamente se detallan los principales proyectos de celulosa y papel tendientes a lograr un incremento sustancial en la oferta nacional de papelés y cartones y a la sustitución de las actualmente elevadas importaciones relativas de papel prensa y de pastas celulósicas, especialmente de fibras largas.

PROYECTOS DE CELULOSA Y PAPEL AL 31/12/76

Producto	Compañía	Localización	Tipo de Planta	Capacidad (Nueva ó Adicional (T/año)	Puesta en marcha estimada	Materia Prima
Pasta Blanqueada al Sulfato	ALTO PARANA S.A.	Puerto Esperanza (Pcia. Misiones)	NUEVA PLANTA DE CELULOSA	170.000	1981	Pinos (Plantaciones Artificiales)
Papeles de Impresión y Escritura	CELULOSA ARGENTINA S.A.	Andino (Pcia. Santa Fé)	EXISTENTE: PLANTA DE PAPEL	9.000	1977	
Papel Kraft, Kraft Liner y Cartulinas para Envasas	CELULOSA ARGENTINA S.A.	Bernal (Pcia. Buenos Aires)	EXISTENTE: SEMI-INTEGRADA	25.000	1977	Eucaliptos (Idem)
Papeles de Impresión y Escritura	CELULOSA ARGENTINA S.A.	Capitán Bermúdez (Pcia. Santa Fé)	EXISTENTE: INTEGRADA: PLANTA DE PAPEL	15.000	1978/79	Principalmente Eucaliptos
Pasta Blanqueada al Sulfato			PLANTA DE CELULOSA	30.000	1978/79	
Papeles Kraft y Pasta Kraft no Blanqueada	CELULOSA PUERTO PIRAY S.A.	Puerto Piray (Pcia. Misiones)	ADYACENTE A PLANTA DE CELULOSA EXISTENTE: PLANTA DE PAPEL INTEGRADA CON PLANTA DE CELULOSA	136.000	1982	Pinos con un porcentaje de madera heterogénea de monte natural
				170.000	1979	
Papeles de Impresión y Escritura. Papeles para Envasas de Cartón Corrugado	CELULOSA ARGENTINA S.A.	Zarate (Pcia. Buenos Aires)	EXISTENTE: INTEGRADA CON PLANTAS DE PASTAS MECANICAS Y SEMIQUIMICAS	20.000	1977	Sauces y Amapos (Plantaciones Artificiales)
Papeles de Embalaje. Pasta a la Soda Caliente	CELULOSA SAN PEDRO S.A.	San Pedro (Pcia. Buenos Aires)	NUEVA, INTEGRADA PLANTA DE PASTA PLANTA DE PAPEL	7.500 8.000	1978	

INVERSIONES INDUSTRIALES

La política económica inaugurada a fines de marzo de 1976, ha promovido la reactivación de inversiones en el área industrial. En efecto, al singular aumento registrado en la producción de maquinarias para el desarrollo agropecuario (tractores, etc.), se le sumó el cambio de actitud de los empresarios, que hasta entonces habían sido renuentes a ampliar y modernizar sus fábricas, debido a las perspectivas inciertas en cuanto al futuro del país.

Aquella situación había causado, a partir de 1974, una notable caída en la producción industrial, llegando a su punto máximo a fines de 1975.

A partir de la instauración de la nueva política, los industriales decidieron sumar sus esfuerzos. El cálculo oficial respecto del producto bruto de ese sector revela que hacia fines de este año llegará probablemente a los más altos niveles logrados en 1974, momento en que se había iniciado su caída.

La vocación de los industriales respecto de la inversión es bien clara y el gobierno les está brindando todo su apoyo. Ejemplo de ello es la cantidad de proyectos de construcción de nuevas plantas fabriles o ampliación de otras que, al amparo del régimen de promoción, fueron aprobados en los últimos nueve meses de 1976. En millones de dólares a moneda constante, esos proyectos equivalen a una inversión de 1.430 millones, es decir, virtualmente la totalidad de la suma que los industriales invirtieron entre 1958 y 1975.

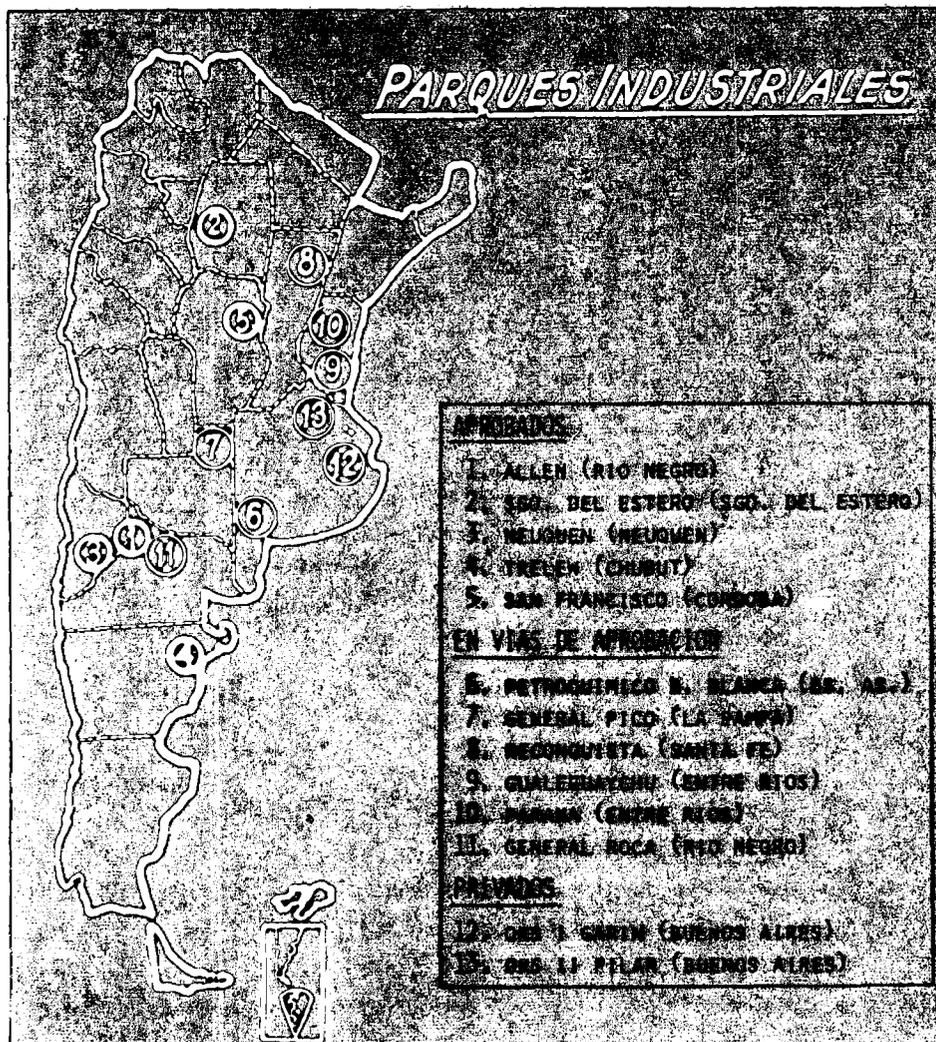
Apostando al futuro

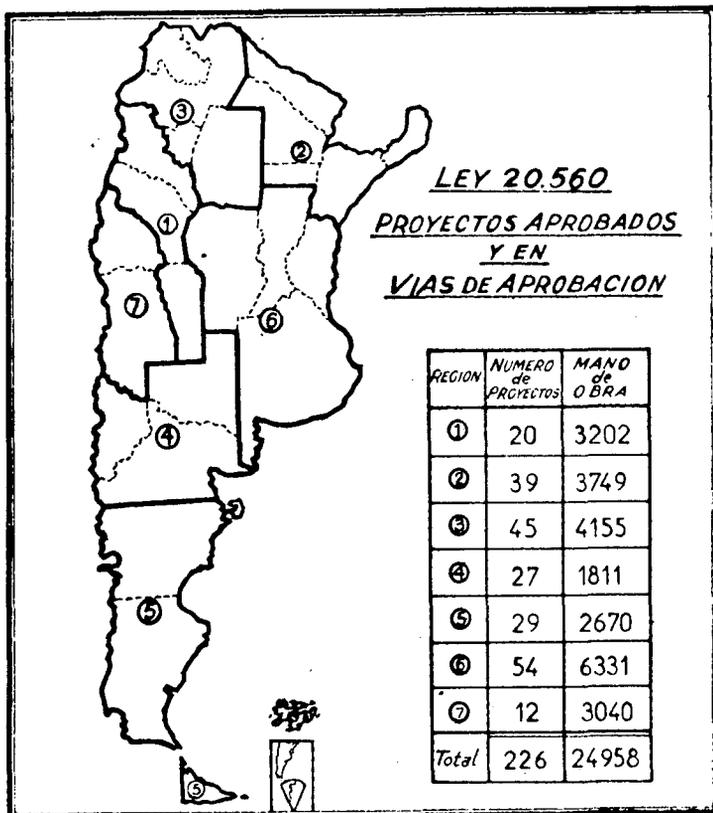
Durante el presente año, la Secretaría de Desarrollo Industrial esti-

ma, en base a presentaciones efectuadas, que serán aprobados nuevos proyectos por una cifra superior a los 1.500 millones de dólares. Si las circunstancias todavía son más propicias, el monto podrá superar los U\$S 2.000 millones.

Solamente para el desarrollo del polo petroquímico de Bahía Blanca (en el sur de la provincia de Buenos Aires) se han aprobado proyectos

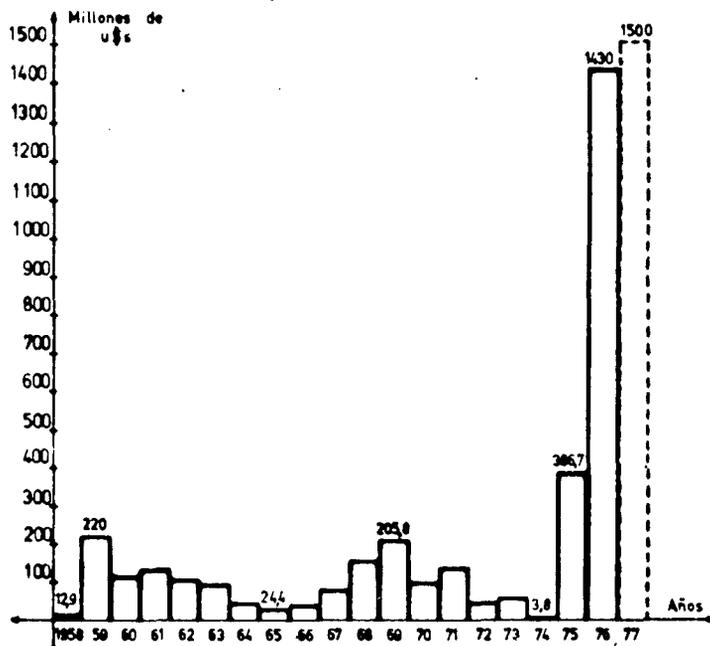
de construcción de plantas por valor de 540 millones de dólares. Bajo el régimen de promoción también hay aprobados otros planes por 400 millones de dólares, en tanto que las presentaciones encuadradas en el régimen de consulta previa (debido a su envergadura) a fines del primer trimestre de 1977, equivalían a una cifra aproximada a los 1.250 millones de dólares.





EVOLUCION DE LAS INVERSIONES ANUALES APROBADAS EN PROYECTOS PROMOCIONALES

(Millones de u\$s)



ESTADO DE AVANCE DE GRANDES PROYECTOS

(Al 31/12/76)

PROYECTOS	CUMPLIEN-TO PRE-CONTRATO	CONDICIONANTES -INGENIERIA -FINANCIACION	COMPRA DE EQUIPOS	CONSTRUCION	MONTAJE	PUESTA EN MARCHA
TEJIDOS ARGENTINOS	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1977
PAPEL PRENSA	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1977
ACINDAR	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1978
PETROQUIMICA RIO TERCERO	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1978
ALPAT	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1980
CELULOSA PTO PIRAY	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1980 1ª Etapa
PAPEL DEL TUCUMAN	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1980
ALTO PARANA S.A.	██████████	██████████	██████████	██████████	██████████	1981

En todo el país

A diferencia de otras épocas, el interés de los empresarios está volcado a la instalación de nuevas fábricas fuera del eje industrial costero, que se extiende desde la ciudad de Rosario (Río Paraná) hasta La Plata, capital de la provincia de Buenos Aires (Río de la Plata).

Frigoríficos de frutas, molinos, fábricas de llantas y neumáticos, productos plásticos, industrias de la madera, textil, de aceites y grasas, derivados de la pesca, de arcilla para construcción, etc., son algunos de los numerosos sectores en que ha comenzado a invertirse y que generarán más de 30 mil nuevos empleos en todo el país.

Simultáneamente avanza la ejecución de grandes proyectos entre los que figuran cuatro relacionados con la producción de papel, uno de Soda Solvay, otros petroquímico, siderúrgico y textil, cuya puesta en marcha ocurrirá durante este año y 1981.

PRESTAMOS DEL BANCO MUNDIAL PARA OBRAS CAMINERAS

El Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (B.I.R.F.) otorgó a la Dirección Nacional de Vialidad un préstamo de 100 millones de dólares. Con esta suma, el organismo constructor de la red nacional de caminos pondrá en marcha un ambicioso plan que tiene por objetivo fundamental perfeccionar los corredores agropecuarios y facilitar, de este modo, la comercialización de la producción rural de diferentes provincias.

El programa incluye la pavimentación de 14 caminos de tierra con 925 kilómetros de longitud total; repavimentación de 4 carreteras en una extensión de 390 kilómetros, y el mejoramiento de 2 caminos para convertirlos en rutas de 4 trochas, sobre 36 kilómetros. En suma, se construirán, repavimentarán y ampliarán un total de 1.351 kilómetros sobre 20 rutas de 13 provincias.

PRODUCCION Y VENTA DE MAQUINARIA VIAL

Con el lanzamiento del programa de obras camineras a ejecutarse en el presente año, paulatinamente comenzará a recuperarse la industria de la maquinaria vial. Según las estadísticas oficiales, la producción de esos equipos en el mes de febrero aumentó en un 64,7 por ciento respecto de igual período del año anterior.

Asimismo, el total de lo fabricado durante el primer bimestre del año actual fue de 96 equipos; suma que resulta superior en un 20 por ciento para los mismos meses de 1976.

En cuanto a las ventas del mes de febrero, éstas se elevaron a 85 unidades, siendo superior en un 97,7 por ciento respecto de lo vendido en igual mes del año anterior. Para el primer bimestre, el aumento de las ventas fue de un 86,7 por ciento (140 contra 65 unidades).

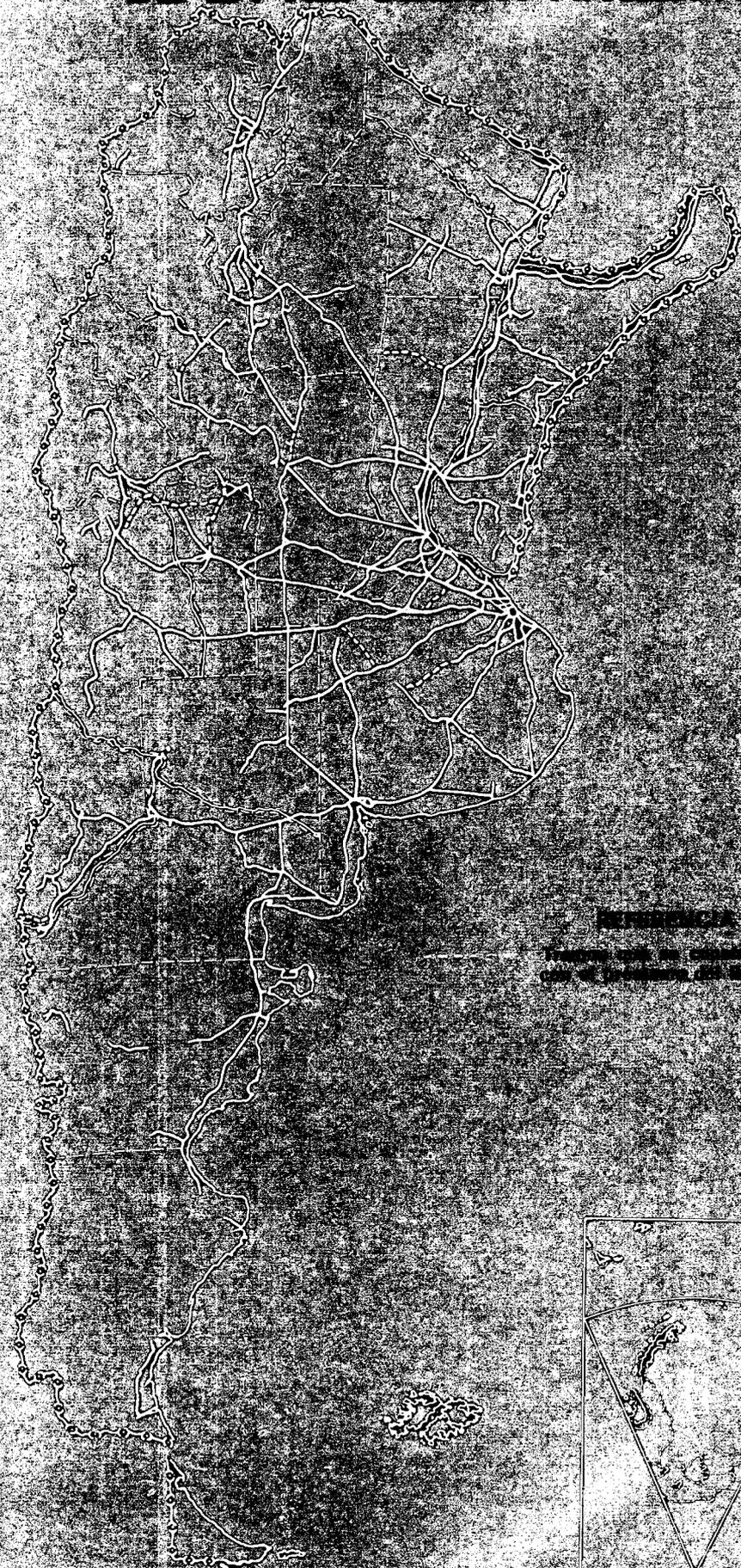
PRODUCCION ENERO-FEBRERO 1976 y 1977

Tipo de máquina	Enero-Febrero 1976	Enero-Febrero 1977	Aumento o disminución	%
Total	80	96	+ 16	+ 20,0
Cargadora Frontal	59	67	+ 8	+ 13,6
Motoniveladora	11	21	+ 10	+ 90,9
Excavadora	10	8	- 2	- 20,0

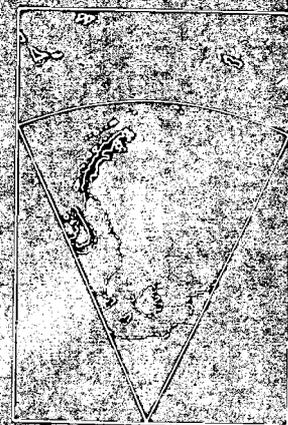
VENTAS ENERO-FEBRERO 1976 y 1977

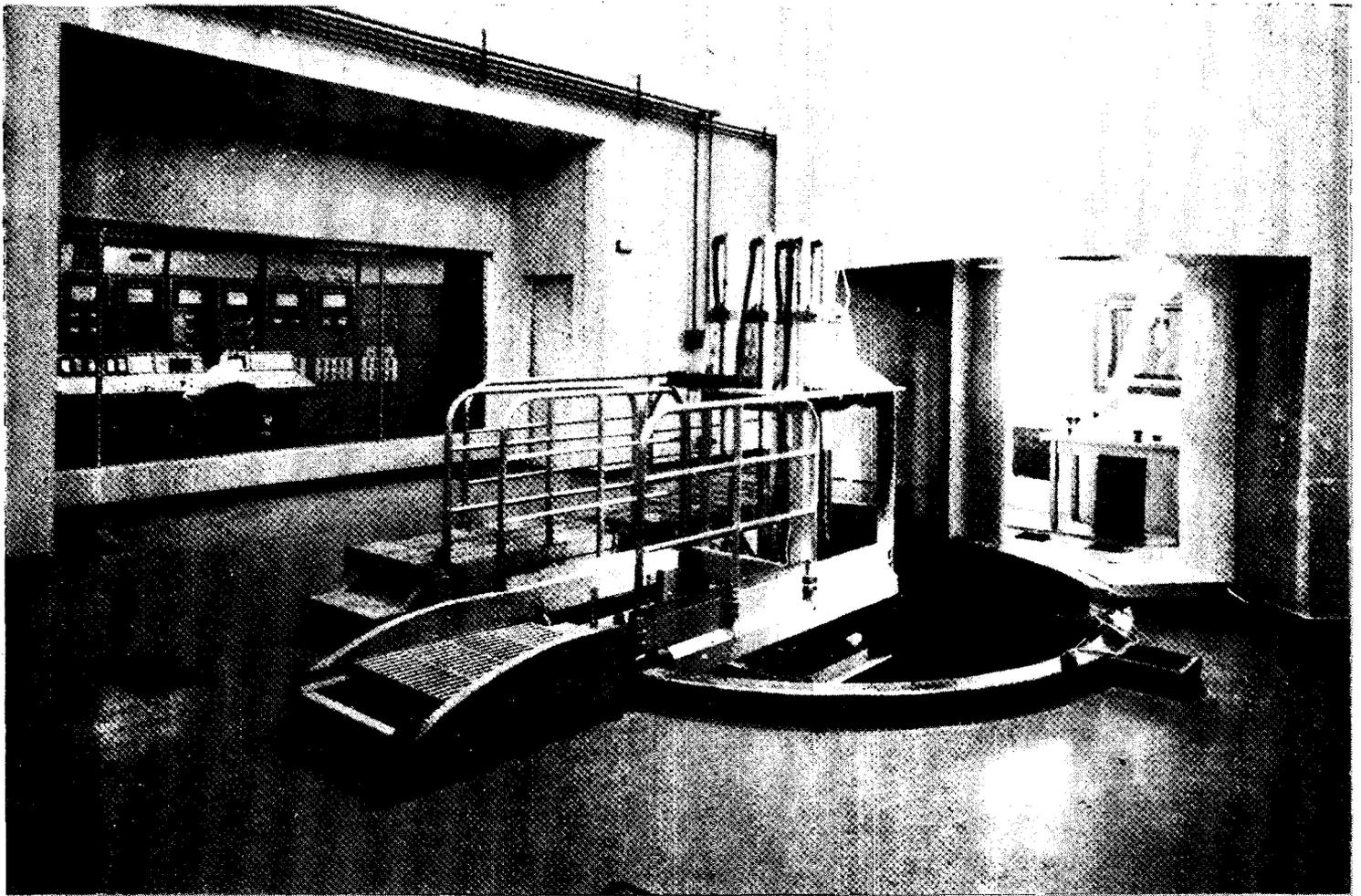
Tipo de máquina	Enero-Febrero 1976	Enero-Febrero 1977	Aumento o disminución	%
Total	75	140	+ 65	+ 86,7
Cargadora Frontal	52	81	+ 29	+ 55,8
Motoniveladora	11	33	+ 22	+ 200,0
Excavadora	12	26	+ 14	+ 116,7

RED TRONCAL DE CAMINOS DE LA REPUBLICA ARGENTINA



REFERENCIA:
Trabajo realizado en colaboración con el Gobierno del B.I.R.F.





COOPERACION NUCLEAR CON PERU

La Argentina proveerá al Perú de un complejo nuclear para investigación, entrenamiento y aplicación en los campos de la medicina y la agronomía.

Este es el resultado de la declaración conjunta suscripta por los presidentes de ambos países, generales Jorge Rafael Videla (Argentina) y Francisco Morales Bermúdez (Perú) a principios de marzo último en Lima, y la "Carta de Intención" de igual fecha firmada por los titulares del Instituto Peruano de Energía Nuclear (IPEN), general Juan Barreda Delgado, y de la Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA), contralmirante Carlos Castro Madero.

Desde entonces, se establecieron negociaciones directas entre ambos organismos para la construcción y equipamiento del Centro Nuclear de Investigación del Perú.

En la primera quincena de abril, autoridades del IPEN viajaron a Buenos Aires para participar de las conversaciones preliminares relacionadas con ese proyecto. El objetivo principal de las mismas (que se prolongaron durante una semana) fue el de sentar las bases para una amplia transferencia de tecnología nuclear por par-

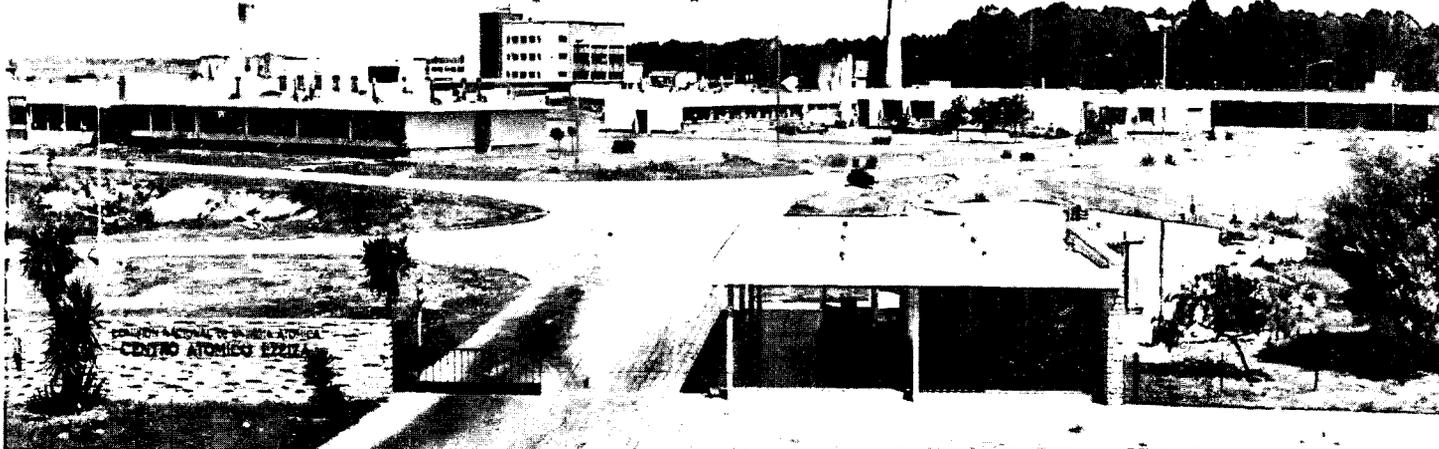
te de la CNEA, asegurando al mismo tiempo un programa de capacitación de personal peruano, tendiente no sólo a la operación del Centro Nuclear, sino también a otras actividades en el campo de los usos pacíficos de la energía nuclear.

Además del cumplimiento del objetivo señalado, ejemplo de colaboración entre países latinoamericanos, al cabo de las conversaciones se concretaron acuerdos en aspectos de trascendencia. Al respecto cabe destacar un proyecto de convenio para la instalación en el Perú, antes del 5 de mayo de 1978, de un reactor de potencia cero, para entrenamiento e investigación.

En cuanto a la construcción y equipamiento del Centro Nuclear, las negociaciones continuarán sobre la base de una metodología acordada en las aludidas reuniones, que incluye el estudio conjunto de la participación peruana en el proyecto. A tal fin, se ha considerado el mes de setiembre próximo como límite para la conclusión de los distintos análisis y estudios conjuntos en curso.

PLAN NUCLEAR

metas precisas para el año en curso



La Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA), organismo a cargo del desarrollo nuclear de la Argentina, cuenta con un nuevo plan de metas precisas que comenzará a ejecutarse a partir de este año.

Dicho plan tiene en cuenta los objetivos nacionales fijados para esa área, entre los que se cuentan: 1) Utilización de la energía nuclear en lugar de la de otros orígenes, cada vez que ello sea más conveniente para el país; 2) Obtención de autoabastecimiento integral en materia nuclear; 3) Desarrollo de todas las formas de aprovechamiento de la tecnología nuclear (propulsión, medicina, aplicaciones industriales, etc.), y 4) Protección de la población y el medio ambiente respecto de posibles efectos nocivos de origen nuclear.

A efectos de lograr esos objetivos la CNEA ha resuelto consolidar una estructura científico-tecnológica con capacidad propia de realización, que genere los conocimientos necesarios para alcanzar el autoabastecimiento en materia nuclear.

De igual modo, propiciará el desarrollo de capacidades nacionales de diseño, proyecto, dirección, construcción, puesta en marcha y operación de las instalaciones requeridas por el plan. El objetivo es utilizarlas a medida que estén disponibles en cuanto ellas, por su eficiencia, resulten en costos y rendimientos integrales convenientes para el país.

Otras acciones tendientes a obtener esos objetivos son: Determinar las reservas de minerales nucleares que el país posee y programar su manejo; lograr el establecimiento en el país de una industria integral que desarrolle el ciclo de combustibles en todas sus etapas; promover las aplicaciones de los radioisótopos y de las radiaciones nucleares; fomentar una firme participación de la industria nacional en el autoabastecimiento en materia nuclear; fiscalizar que el desarrollo y utilización de la energía nuclear se realice dentro de un adecuado sistema de seguridad y control radiológico.

programas

Un total de seis programas diferenciados conforma el plan de trabajos para 1977. El primero está relacionado con la instalación de centrales atómicas. En él se incluyen la continuación de la Central Nuclear

Embalse (Córdoba), hasta completar un 60 por ciento del total de la obra; la realización de la "fase conceptual" del diseño de la Central Nuclear Atucha II, en la que se tratará de lograr la máxima intervención de la CNEA —en todas las fases—, y la participación nacional de la Industria e Ingeniería.

Respecto de la carta de intención firmada a mediados de abril, entre Argentina y Perú, para la instalación en este último país de un reactor de potencia cero, para entrenamiento e investigación, las previsiones para este año son las que siguen: Elaborar y firmar el contrato; iniciar el proyecto y realizar, aproximadamente, el 15 por ciento del mismo; alcanzar el 85 por ciento del equipamiento electromecánico y de la obra civil del reactor, que se espera poner en servicio el año próximo.

El segundo programa corresponde a suministros a centrales nucleares. El plan de trabajo, elaborado a ese fin, incluye la exploración de reservas atómicas; la producción de concentrado de uranio (150 Tn de U3O8), de ácido sulfúrico (lograr 9.000 Tn/año) y de dióxido de uranio, cuya planta de conversión a UO₂, debe entrar en operación en mayo de 1978.

elementos combustibles

Un capítulo especial merece la producción de elementos combustibles. En efecto, la CNEA prevé fabricar once elementos combustibles de "demostración" para la Central Nuclear en Atucha.

A éstos seguirán otros doce en 1978, para obtener la experiencia necesaria que permita elaborar 50 elementos en el mismo año y llegar a 150, en 1979, fecha de inicio de operación de la fábrica. Simultáneamente, se iniciará la construcción de la obra civil de la misma, previendo ejecutar un 35 por ciento del proyecto.

También habrá de completarse la instalación de la planta piloto de fabricación de tubos de zircaloy, a fin de que pueda operar a partir del primer semestre de 1978, con una meta de producción mínima de 40.000 metros-tubo/año, para 1980. Completará, asimismo, las instalaciones de la planta piloto de esponja de zirconio, que iniciará su operación en 1978 con una producción de 1 tonelada anual; elaborará el pro-

yecto de laboratorio de ensayos de combustibles y materiales irradiados; iniciará la construcción del edificio que alojará el "Loop de alta presión" para ensayos de elementos combustibles y, durante este año, se realizará el 65 por ciento de la ingeniería básica de la planta piloto de producción de agua pesada.

Los otros programas se relacionan con la producción de radioisótopos y fuentes de radiación; protección radiológica y seguridad nuclear; investigación y desarrollo, dirección, capacitación y apoyo para lograr los objetivos señalados.



POLITICA AGRICOLA PARA 1977

En el mes de mayo, se inicia el calendario agrícola en la República Argentina; comienzan las labores de los cultivos más importantes de otoño y se toman las decisiones y previsiones para el resto del año.

Simultáneamente, el Estado enunció su política agrícola. Es decir, la forma en que ordenará sus decisiones en el plano de la política interna y de la política internacional, en cuanto hace a las actividades agropesqueras.

En un mensaje especialmente dirigido a los agricultores, el secretario de Estado de Agricultura y Ganadería, Dr. Mario A. Cadenas Maderiaga, se refirió a la nueva filosofía agrícola y en particular, a la producción de cereales y oleaginosos.

Reveló el funcionario que la producción se desenvolverá conforme a estímulos económicos que resulten del nivel de los precios vigentes en el mercado interno y en el mercado internacional, debidamente traducidos conforme a un conjunto de factores que aseguren la correcta formación del mercado en lo interno y en el orden internacional, por efecto de la política cambiaria y la liberación fiscal.

El gobierno, entre otras medidas, aplicará una política crediticia realista, que posibilite los recursos necesarios a la actividad productiva, en base a tasas libres o de mercado, y un sistema fiscal proporcionado a la capacidad contributiva del sector, que brinde al Estado los recursos necesarios, estimule la eficiencia y se perfeccione permanentemente.

La última campaña

Para comprender qué es lo que se espera para la próxima cosecha, se debe analizar qué es lo que sucedió en la última campaña.

Por ejemplo, el incremento de la producción agrícola logrado por el aumento del área sembrada y de los rendimientos, se puede estimar en la campaña 1976/77, con respecto a la anterior, entre el 16 y el 22 por ciento, como un resultado directo del incremento del área sembrada en alrededor de un 14,9 por ciento y de un aumento de los rendimientos que varían entre el 1,5 y el 6,3 por ciento.

Estas tasas de crecimiento, son ciertamente excepcionales para el país si se tiene en cuenta que el volumen físico de la producción entre los años 1962/72 y 1974/76, se incrementó a una tasa promedio del 2,8 por ciento con un aumento en la productividad o en los rendimientos del 3,2 y una reducción del área sembrada del 0,4 por ciento.

Los rubros que registraron mayor aumento dentro de la producción fueron los cereales y oleaginosos y dentro de éstos, los de invierno.

En cereales y oleaginosos de verano, hubo un aumento en la producción que osciló entre el 28 y el 32 por ciento; en la productividad, entre el 15 y el 19 por ciento y en el área, del 11 por ciento. En los de invierno, la producción creció el 32/33 por ciento, la productividad en un 9 por ciento y el área en un 21 por ciento.

En resumen, la producción agrícola del año 1976/77 es la más alta de la historia en nuestro país. Se estima que en cereales y oleaginosos, se ha alcanzado las 31.500.000 toneladas. Con precios internacionales notoriamente inferiores, la Argentina —sin embargo— ha sobrepasado el volumen físico de la producción agrícola 1972/73, que fue la cosecha anterior más importante de su historia.

Cabe añadir que los resultados en el orden de la producción se han logrado juntamente con la liberación del comercio de granos y el perfeccionamiento del sistema de almacenaje, que permitió sin problemas la recepción de una cosecha excepcional.

Asimismo, fueron superados todos los antecedentes en materia de embarques mensuales y, finalmente, no obstante el carácter fuertemente competitivo que registró el comercio mundial, se ha comercializado la cosecha de trigo con excepcional rapidez y se comercializan sin problemas los demás cultivos.

Lo que se espera

Frente a esos resultados, las perspectivas para la campaña agrícola 1977/78, son optimistas. El criterio gubernamental para obtener mejores rendimientos se basa en las siguientes posibilidades y circunstancias: las perspectivas internacionales, la rentabilidad relativa de los cultivos, la diversificación de la producción y la continuidad o presencia argentina en el comercio mundial.

Las perspectivas de producción y de consumo de los productos agrícolas son objeto de análisis y pronósticos por organismos especializado, nacionales e internacionales de gran autoridad. Sin embargo, los anticipos mejor evaluados parecen provenir de los mercados a término.

Prioridades

Si se tiene en cuenta la rentabilidad de los principales cultivos, las prioridades de producción serán las siguientes: el primer lugar lo ocupa, sin duda, la soja; luego el maíz; después, el trigo combinado con soja y seguidamente el girasol, el sorgo, el lino, el trigo-girasol, la cebada, centeno y avena.

La diversificación de la producción es otro de los seguros y reaseguros que habrán de inspirar a la producción agrícola nacional. La diversificación, en efecto, constituye la forma más adecuada de prevenirse contra los riesgos climáticos y comerciales y, consecuentemente, de reducir a su mínima expresión las posibilidades de cambios o altibajos que periódicamente se producen en los mercados mundiales.

En lo que se refiere al trigo, Argentina mantendrá su producción porque de ella depende el abastecimiento de mercados tan importantes como Brasil, Chile, Paraguay y Bolivia (países limítrofes), así como también China, Venezuela, U.R.S.S. y Europa Oriental, entre otros.

En resumen, el objetivo de la campaña agrícola 1977/78, globalmente, será la superación de la cosecha anterior. Superación que se piensa lograr sobre la base de fuertes incrementos en determinados cultivos; incrementos menores en otros, mantenimiento de la producción en terceros y la reducción aconsejable en muy pocos productos.

Diagrama

Serán cultivos de fuerte incremento: la soja, el maíz, el trigo combinado con la soja, el sorgo, el girasol y el maní. Cultivos de incremento menor: la cebada, el centeno, el trigo-girasol, la avena, el ajolote y el mijo. El cultivo cuya producción habrá de mantenerse es, fundamentalmente, el trigo. En cambio, se considera razonable la disminución en la producción de arroz.

Todo esto llevará a un incremento global de la producción, pero ajustado a aquellos rubros en que la Nación y los productores han de obtener los mejores rendimientos; la más alta rentabilidad; es decir, los mayores beneficios.

Apoyo a la exportación

En una evidente acción de respaldo a la actividad exportadora, el gobierno ha resuelto derogar gravámenes a la exportación, que aún regían para algunos granos.

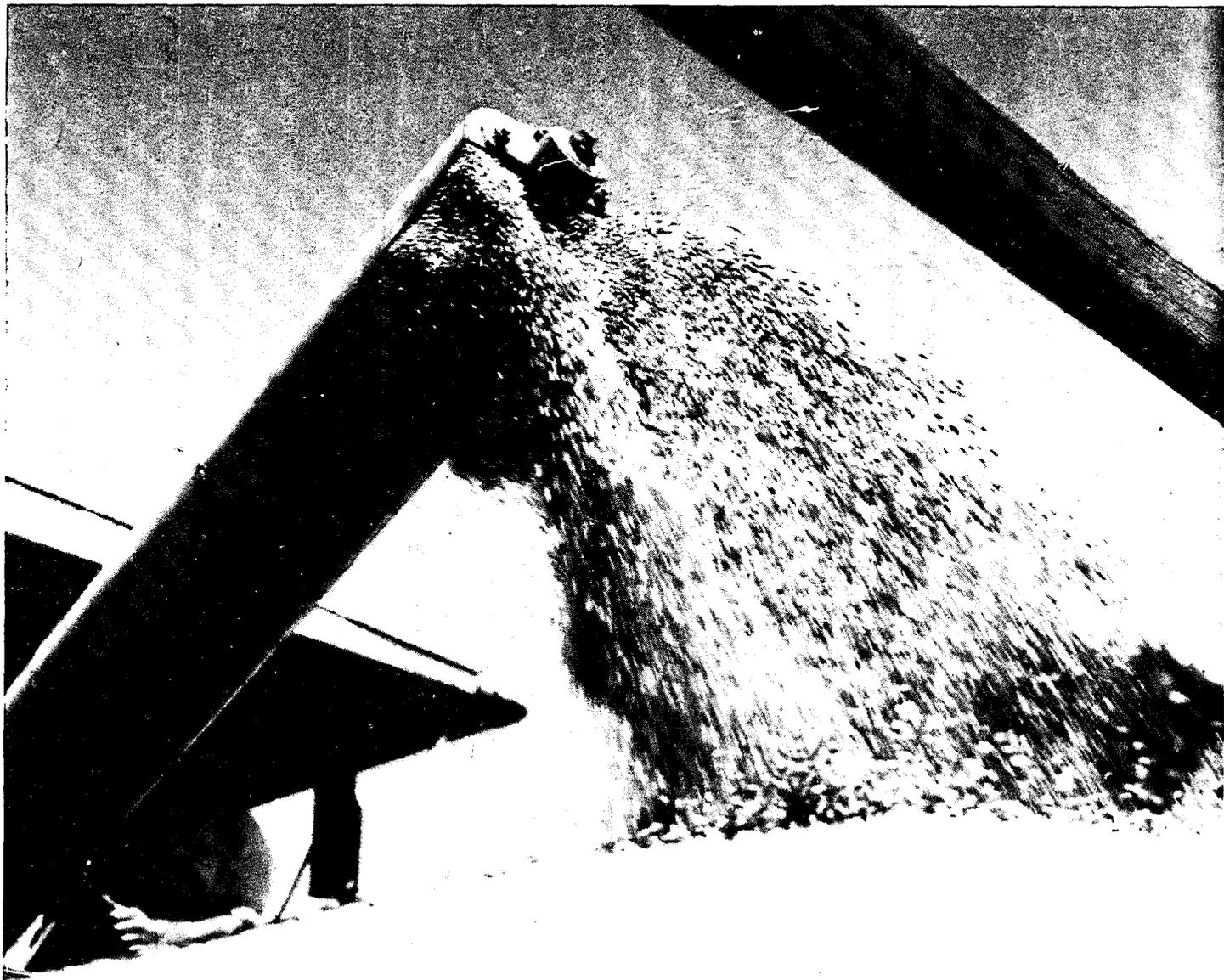
De igual modo, con el objeto de dar a los productores la garantía de que los precios que recibirán están en directa relación con los internacionales que rijan al tiempo de la cosecha, la Junta Nacional de Granos comprará en los puertos o puntos de recepción que establezca, abonando el 80 por ciento del precio FOB.

Este sistema concede al productor la más amplia garantía, aun sin asegurarle el futuro precio internacional, porque ello implicaría admitir la posibilidad de subsidio, en el caso improbable de que el precio internacional descienda.

Sobre el particular, la experiencia argentina cuenta con antecedentes que demuestran cómo ha resultado perjudicado el productor a través de engañosos sistemas de subsidios. A cambio de

ellos, la política actual se basa en comunicarle al productor cuál es la realidad del mercado, garantizándole un porcentaje del precio internacional, que es una garantía de doble efecto: contra toda posible revisión del sistema vigente de liberación del comercio exterior y contra otras maniobras monopólicas, privadas o públicas.

En vísperas de la cosecha fina la Junta Nacional de Granos indicará a los productores cuál será el precio al que comprará el cereal y los períodos en que registrará el mismo, aplicando el porcentaje establecido. Simultáneamente ese organismo estatal ampliará el número de los puertos de recepción de cereales a efectos de que se distribuyan equitativamente respecto del área de siembra. También será objeto de estudio la posibilidad de habilitar la recepción en puertos fluviales y secos del norte y del oeste argentinos; esto es en los puertos o puntos de exportación a los países limítrofe. Con ello se mejorará sensiblemente el precio neto recibido por los productores de las zonas más alejadas de los puertos marítimos o fluviales más importantes.



REGIONES TRIGUERAS

La Argentina es país tradicional en la producción de cereales y en la exportación, particularmente en maíz, sorgo granífero y trigo. La calidad de este último grano es muy conocida en el exterior. Debido a ello, salvo situaciones coyunturales (excedentes mundiales de producción) la colocación del trigo del país está asegurada.

Seis provincias comprenden la gran región triguera: Buenos Aires, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos, parte de La Pampa y Santiago del Estero.

En esa región se extienden los seis millones de hectáreas que, poco más o menos, son cultivadas con destino a consumo del mercado interno y de las poblaciones de otros países.

Dada la gran extensión y ubicación geográfica del área mencionada, se encuentran en ella diferentes subregiones ecológicas, caracterizadas por determinadas condiciones agroclimáticas.

Cada una de esas subregiones ofrece mayores posibilidades de éxito al cultivo de unas variedades sobre otras o, por lo menos, obliga a modificar la época de siembra, en el caso de que una variedad pueda ser cultivada en más de una subregión.

Seguidamente se dan los límites geográficos de cada una de las subregiones en que ha quedado dividida la región típica del cultivo de trigo, a partir de la reforma introducida en el mapa del año 1952.

SUBREGION I

Toma el extremo norte de la superficie triguera argentina, abarcando la parte central de Santa Fe y nordeste de Córdoba, limitando al sur con la subregión II parte Norte. Al oeste limita con la subregión V parte Norte y al este con el río Paraná.

SUBREGION II

Parte Norte. — Limitada al norte con la subregión I, al este con el río Paraná, al sur con la subregión II parte Sur. Al oeste limita con la parte norte de la subregión V.

Parte Sur. — Limita al norte con la subregión II parte Norte, al este con los ríos Paraná, de la Plata y el océano Atlántico y al sur con la subregión IV. Al oeste limita con la subregión V parte Sur.

SUBREGION III

Comprende la provincia de Entre Ríos, con su particular formación fitogeográfica del parque mesopotámico, la que se caracteriza por la variabilidad ecológica a través de su territorio.

SUBREGION IV

Limita al norte con la subregión II parte Sur, al este y sur con el océano Atlántico y al oeste con la subregión V parte Sur.

SUBREGION V

Parte Norte. — Se extiende por el sudeste de Santiago del Estero, centro norte y centro sur de Córdoba, limitando al este con las subregiones I y II. Al sur, linda con la subregión V parte Sur.

Parte Sur. — Limita al norte con la V parte Norte, al este con las subregiones II Sur y IV. Su límite sudeste lo constituye la costa atlántica hasta el partido de Patagones. Hacia el oeste y sur el límite se pierde en la zona donde el cultivo deja de realizarse por antieconómico.

NOMINA DE LAS VARIEDADES ACONSEJADAS PARA LA SIEMBRA DEL AÑO 1977

Discriminadas según tipo oficial por calidad industrial, época de siembra según ciclo vegetativo y susceptibilidad a "roya negra" (*Puccinia graminis tritici*) en fecha de siembra oportuna.

Variedades	Tipo oficial por calidad industrial	Epoca de siembra	Susceptibilidad a "Roya Negra"
Bordenave Puan S.A.G.	Duro	Temprana	Susceptible
Buck Cencerro	"	"	"
Buck Cimarrón	"	"	"
Buck Manantial	"	"	"
Buck Namuncurán	"	"	"
Buck Napostá	"	"	"
Dekalb Lapacho	"	Tardía	Resistente
Dekalb Tala	"	"	"
Klein Impacto	"	Temprana	Susceptible
Klein Sendero	"	"	"
Vilela Mar	"	"	"
Vilela Sol	"	"	"
Buck Atlántico	"	Semitemprana	"
Klein Atlas	"	Semitardía	"
Klein Fortín	"	"	"
Klein Toledo	"	Tardía	"
Oncativo INTA	"	"	"
Piamontés INTA	"	"	"
Marcos Juárez INTA	"	"	Resistente
Vanguardia INTA	"	"	"
Olaeta Artillero	Semiduro	Semitemprana	"
Precoz Paraná INTA	"	Tardía	"
Pergamino Gaboto M.A.G.	"	"	Susceptible
Taganrog Sel. Buck	Para fideos	"	"
Taganrog Buck Baicarce	"	"	"
Candéal Durumbuck	"	"	"



EXPORTACIONES AGROPECUARIAS

perspectivas que ofrece el M. C. E.

Amplias perspectivas de colocación de la producción agropecuaria ofrece este año el Mercado Común Europeo, según explicó el secretario de Agricultura y Ganadería, Dr. Mario A. Cadenas Madariaga, al regreso de la gira que realizó por los países integrantes, a fines de abril.

La primera verificación que corresponde destacar respecto de las relaciones comerciales entre Argentina y el Mercado Común es el sustancial aumento de las exportaciones a la Comunidad en el transcurso de 1976. Efectivamente, de un volumen de exportación en 1975 a los nueve países miembros, de 759 millones de dólares se alcanzó a 1.134 millones el año pasado.

Se trata de un incremento del 50 por ciento, aproximadamente, de un año con relación al otro. De igual modo, cabe añadir que también mejoró la participación argentina en el comercio con países no miembros.

Tendencia

El año 1977 registra en los primeros meses una evolución global de las exportaciones ligeramente más favorable. Esta tendencia se sostiene como perspectiva probable para el transcurso de todo el año, si se toma como indicador la sensible mejoría registrada en 1976.

Las perspectivas de colocación de excedentes de algunos granos y oleaginosos son promisorias. Para los cereales, por ejemplo, son clásicos los graves déficit que los países de la Comunidad tienen para los forrajeros, en particular el maíz, rubro en el que la tasa de autoabastecimiento está en el orden del 53 por ciento; en el periodo 1975/76, y para el sorgo, respecto del cual la tasa de autoabastecimiento está en el orden del 17 por ciento en el mismo periodo.

Para los oleaginosos (semillas, tortas y aceites) los déficit que registra la Comunidad son muy importantes. Para la soja, el grado de autoabastecimiento en semillas es cero, por lo que resulta compradora del total de sus requerimientos que estaban en el orden de las 8.200.000 toneladas en el periodo 1974/75.

En materia de tortas oleaginosas, tienen una tasa de autoabastecimiento del 10 por ciento en el girasol, y están muy próximos al cero para las de soja y maní.

Respecto de las grasas y aceites derivados del girasol, tienen una tasa de autoabastecimiento del 9 por ciento, del cero por ciento para la soja y el maní, y del 8 al 12 por ciento para el lino.

En consecuencia, la Comunidad

Económica Europea es, en general, un excelente mercado para todos los oleaginosos, pues tienen dificultades ecológicas para cubrir estos déficit de su producción primaria.

Con relación a la producción frutícola, las heladas de fines de invierno perjudicaron fuertemente la producción de esos países, lo que abre muy buenas perspectivas en ese rubro.

Carne

En cuanto a la producción, consumo e importaciones de carnes vacunas por parte de la Comunidad, cabe señalar que el año 1976 implicó un incremento importante de las exportaciones hacia esa área, pues pasaron de 141.000 toneladas en 1975 a 264.000 en 1976. De este total, la evolución de las ventas argentinas se elevó de 27.000 a 74.000 toneladas en esos años.

Con relación a 1977, la estimación de importaciones totales de los nueve países, realizada a principios de año, ascendió al orden de las 450.000 toneladas, de las cuales Argentina estaría en condiciones de colocar 100.000. El déficit de la producción de carne bovina respecto del consumo, se estima que se proyectará hasta 1980.

INTERCAMBIO COMERCIAL CON PAISES EUROPEOS Y SUS ORGANISMOS DE INTEGRACION

— En Miles de Dólares —

N°	Países	Año 1975 (11 meses)			Año 1976 (11 meses)			N°
		Exportación	importación	Saldo	Exportación	importación	Saldo	
	TOTAL EUROPA:	1.267.505	1.381.559	- 114.054	1.689.033	1.022.356	+ 666.677	
	C.E.E.	759.230	1.025.734	- 266.504	1.134.776	772.296	+ 362.480	
1	Italia	257.604	178.105	+ 79.499	336.959	140.918	+ 196.041	1
2	Holanda	205.906	85.456	+ 120.450	309.541	40.999	+ 268.542	2
3	Alemania Federal	115.239	401.574	- 286.335	184.394	314.098	- 129.704	3
4	Reino Unido	70.987	130.776	- 59.789	108.008	123.093	- 15.085	4
5	Francia	63.940	133.602	- 69.662	94.627	99.399	- 4.772	5
6	Bélgica	38.326	86.776	- 48.450	65.900	39.218	+ 26.682	6
7	Dinamarca	4.778	6.175	- 1.397	30.217	13.302	+ 16.915	7
8	Irlanda	2.446	1.277	+ 1.169	5.097	821	+ 4.276	8
9	Luxemburgo	4	1.993	- 1.989	33	448	- 415	9

EMBARQUE RECORD DE GRANOS

6.325.324 TN. EN SOLO 4 MESES

En el mes de abril último, a bordo de los buques de ultramar fueron cargadas 2.132.000 toneladas de cereales. Esta es la mayor cifra de envío de cereales obtenida por el país en toda su historia, superando en un 44 por ciento la más alta registrada. Esta correspondió a la obtenida en el mes de enero de este año cuando los embarques totalizaron 1.470.000 toneladas. Tomando como referencia el mes de abril de 1976, el incremento de los embarques fue superior en un 173 por ciento.

En relación con el primer cuatrimestre del 77, los embarques han sumado 6.325.000 toneladas, constituyendo un incremento del 120 por ciento sobre igual período del año anterior; del 115 por ciento sobre el primer cuatrimestre de los últimos diez años.

La capacidad de recepción en los puertos fue colmada. Los cereales a exportar llegaron a los puntos de embarque en 40.138 camiones y 18.863 vagones y debieron emplearse dieciocho horas diarias para cumplir con los envíos.

Esta cifra de embarque, por otra parte, da una medida precisa de la eficiencia con que la Junta Nacional de Granos, organismo estatal, enfrentó la cosecha récord, en lo que atañe a la comercialización, transporte y carga de la misma. Es así que la relación del tonelaje embarcado y las horas-hombres empleadas se cuadruplicó con respecto al año anterior, pasando de un índice 100 para el primer trimestre de 1976 a un índice 394 para el mes de abril de 1977.

EMBARQUES EFECTUADOS

Abril y 1er. Cuatrimestre 1967/1977

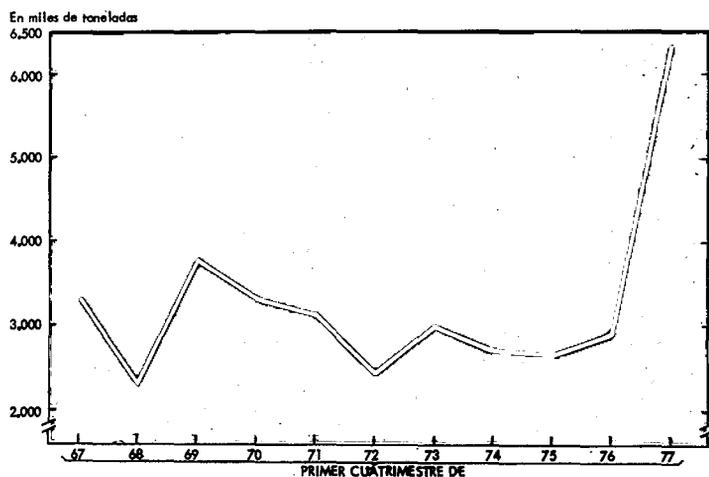
AIOS	ABRIL	1er. CUATRIMESTRE
1967	1.282.428	3.287.419
1968	780.422	2.278.166
1969	1.041.351	3.763.046
1970	1.221.414	3.290.510
1971	1.434.571	3.114.988
1972	324.553	2.423.002
1973	861.631	2.988.352
1974	865.927	2.695.852
1975	1.071.996	2.647.487
1976	778.791	2.869.396
1977	2.129.586	6.325.324

La composición de la carga ha sido la siguiente:

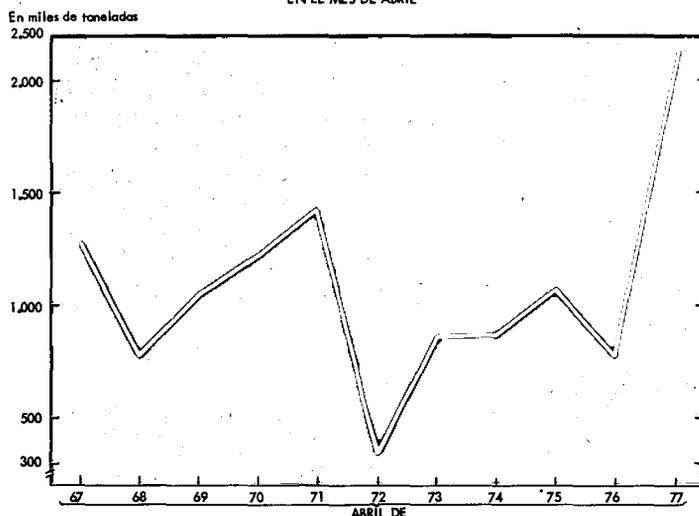
	AÑO 1977	
	ABRIL	1er. CUATRIMESTRE
TRIGO	762.015 *	3.635.024 *
MAIZ	592.946 *	1.165.640 *
SORGO	630.921 *	952.422 *
VARIOS	143.704 *	572.238 *
	<u>2.129.586 *</u>	<u>6.325.324 *</u>

* Cifras provisionarias

EMBARQUES DE CEREALES
EN EL 1er. CUATRIMESTRE



EMBARQUES DE CEREALES
EN EL MES DE ABRIL



TABACO

La producción del tabaco en la Argentina, debido a las particularidades climáticas necesarias para su cultivo, está radicada esencialmente en provincias del extremo norte del país (Noroeste) y mesopotámicas.

De estos cultivos viven alrededor de 40.000 productores, de Salta, Jujuy, Tucumán, Catamarca, Misiones, Corrientes, Chaco y norte de Santa Fe.

También en Córdoba (centro del país), existe una pequeña zona productora que se dedica exclusivamente a la variedad del tipo Oriental.

El hábito de fumar, en mayor medida cigarrillos, está muy arraigado y el consumo de esta solanácea ha estado en permanente crecimiento en los últimos diez años y casi se ha duplicado en dicho tiempo: de 37.304.354 a 69.000.000 de kilogramos entre 1966 y 1976.

Variedades

Los tabacos cultivados en la Argentina pueden clasificarse en dos grandes grupos: claros y oscuros.

Los primeros son usados para la fabricación de cigarrillos rubios. En este grupo figuran los tipos Virginia (40.000 toneladas de producción); Burley (12.000 toneladas); Criollo Salteño (de 3.500 a 4.000) y Oriental (350 a 400 toneladas).

Los oscuros se utilizan en la manufactura de los cigarrillos denominados negros. Las variedades principales que se cultivan son: Criollo Misionero (15.000 toneladas anuales); Criollo Correntino (20.000 toneladas) y Bahía (300 a 400 toneladas).

Localización

Las principales provincias productoras son Corrientes, Salta y Jujuy, las cuales obtienen anualmente cosechas superiores a las 20.000 toneladas. La provincia de Misiones, en el extremo noreste, también posee buenos rendimientos y su producción se encuentra en el nivel de las 14.000 toneladas.

Gustos

El fumador argentino, a juzgar por las cifras de consumo, siente particular predilección por los cigarrillos rubios y llega a consumir casi el doble en relación con los negros (42.560.306 contra 23.168.734 kilogramos en 1975).

Conforme a las estadísticas, el sabor más apreciado corresponde al tipo Virginia. Este es un tabaco claro que se cura con aire caliente proveniente de estufas y cuyo cultivo principal se encuentra en las provincias de Salta y Jujuy, y, en menor escala, en Chaco y Corrientes.

En cuanto a los inclinados a fumar cigarrillos negros (o fuertes) prefieren los fabricados con la variedad Criollo Misionero.

Importados

Aun cuando las necesidades de consumo local son inferiores a la producción, la Argentina importa una cuota —aunque mínima— de tabacos que no son cultivados en el país. Tal es el caso de las variedades aptas para el encapado de cigarrillos; de los de tipo Oriental, que integra la mezcla de los cigarrillos rubios, y los semipreparados para pipas.

En 1976 se importaron 106.411 kilogramos, de los cuales 85.751 estuvieron constituidos por hojas de tabaco, y el resto, semielaborado.

Los tabacos para capa son originarios de Cuba, Estados Unidos, Brasil y Sumatra; el Oriental, de Grecia y los preparados para pipa, de Holanda e Inglaterra.

Exportación

En el curso de 1976, 24 países importaron tabaco argentino. Ocho fueron de América, otros tanto de Europa, cinco de África, dos de Asia y uno de Oceanía.

A partir de esta división continental, las cifras revelan que los principales compradores de tabacos argentinos fueron los europeos



(22.202.188 kilogramos). En particular, Francia que adquirió 17.006.520 kilogramos. Otros importadores fueron Alemania, Bélgica, España, Holanda, Suiza, Inglaterra, Portugal y Austria.

En orden de importancia siguieron los países de América con 4.161.236 kilogramos. De este total, 2.341.882 kilogramos fueron adquiridos por los Estados Unidos. El resto fue comprado por países latinos (Uruguay, Chile, Ecuador, Puerto Rico, Paraguay, Bolivia y Brasil).

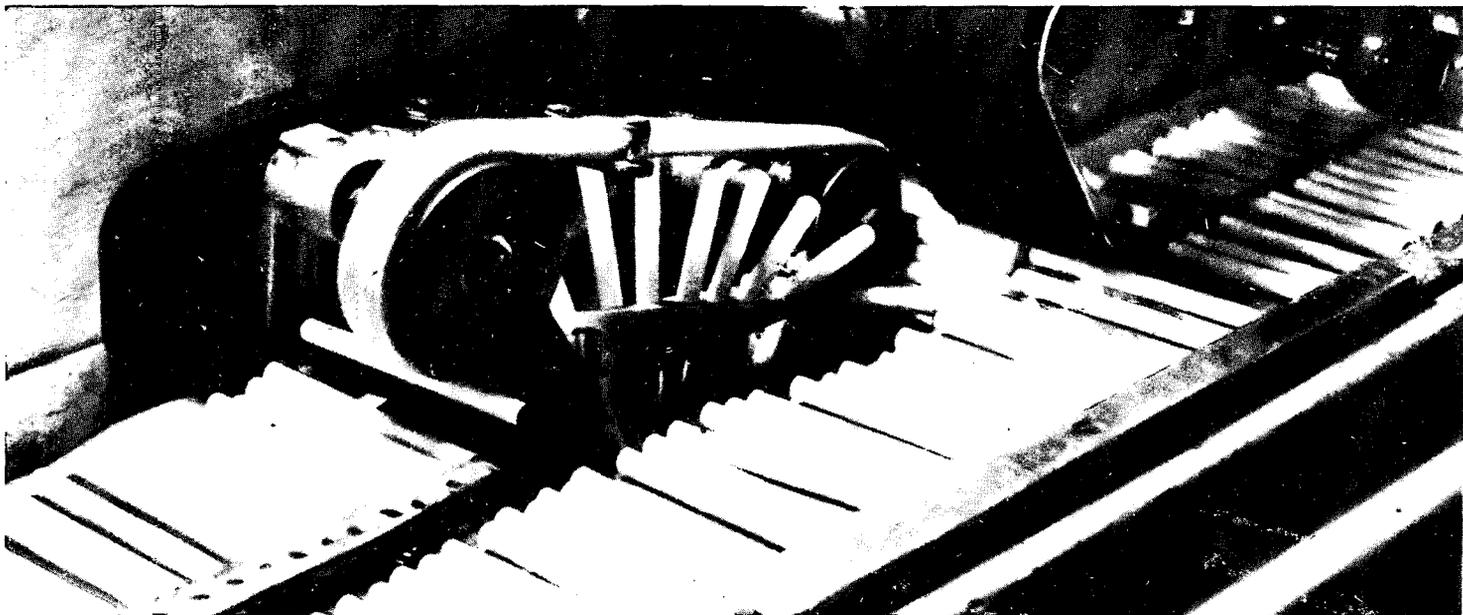
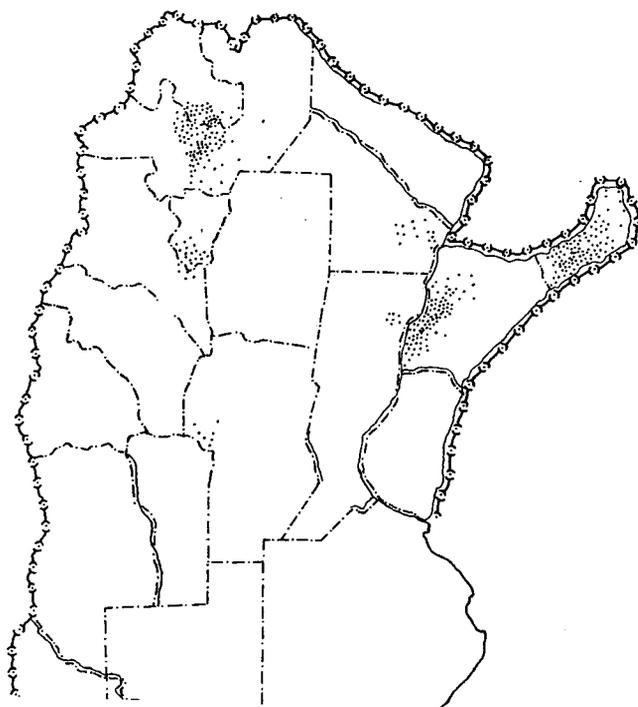
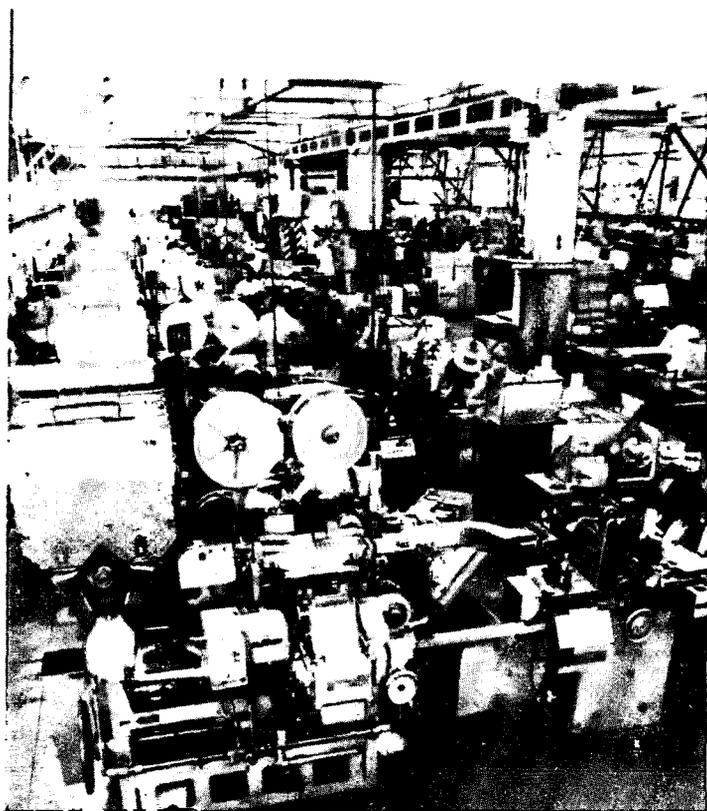
Distanciados del resto figuran los africanos (Argelia, Congo, Costa de Marfil, Nueva Guinea y Sudáfrica) con 709.366 kilogramos, luego Oceanía y Australia, con 79.541 kilogramos y finalmente, el mercado asiático (Hong Kong y Japón), que compró en conjunto una ínfima cantidad.

En cuanto a las preferencias, los europeos adquirieron tabacos claros y oscuros; Estados Unidos, variedades de oscuros; los países latinoamericanos, claros; el mercado africano se inclinó por los tipos oscuros, así como Australia, Hong Kong y Japón.

La atención del mercado extranjero es realizada, principalmente, por comerciantes y exportadores. En menor escala también realizan esta actividad los industriales fabricantes de cigarrillos.

Las exportaciones de los tabacos argentinos se concentran, esencialmente, en tres tipos: Criollo Misionero, Criollo Correntino y Virginia. Al respecto, en 1976 les correspondió las siguientes cantidades: Criollo Misionero, 12.177.508 kilogramos; Criollo Correntino, 10.057.504; Virginia, 4.693.634. Otros tipos, 430.392 kilogramos.

AREAS DE PRODUCCIÓN TABACALERA



TOTAL DE LA PRODUCCION TABACALERA

(En toneladas y por variedad y provincia, 1975/76)

VARIEDAD										
Provincia	Virginia	Burley	C. Salteño	Oriental	Bahía	C. Misionero	Cuerda	Kentucky	C. Correntino	TOTAL
SALTA	16.705	4.040	3.118	9						23.872
JUJUY	20.656	2.272	25							22.953
CATAMARCA		220	813							1.033
MISIONES	567	129			23	13.175	4	202		14.100
CORRIENTES					102				24.458	24.560
TUCUMAN	22	5.264								5.286
SANTA FE		134								134
CORDOBA			10	156						166
CHACO	937								194	1.131
TOTAL	38.887	12.059	3.966	165	125	13.175	4	202	24.652	93.235

PRODUCCION, CONSUMO INTERNO Y EXPORTACION DE TABACO EN LA REPUBLICA ARGENTINA

(En kilogramos - 1966/1976)

AÑO	PRODUCCION	CONSUMO	EXPORTACION
1966	43.694.133	37.304.354	8.315.735
1967	62.148.296	42.986.041	10.632.989
1968	61.614.335	41.111.048	13.819.954
1969	52.812.244	43.280.158	14.560.083
1970	66.016.818	43.476.090	15.298.294
1971	61.741.162	44.519.701	17.438.070
1972	73.596.171	49.297.386	19.685.756
1973	73.579.321	51.298.259	19.451.474
1974	97.762.047	57.762.968	18.549.462
1975	96.768.575	65.729.040	32.806.408
1976	93.235.579	59.000.000 (*)	27.359.038

Fuente: Departamento de Tabaco, Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

Nota: (*) Estimado. Las cantidades que figuran como consumo y exportación no componen al sumárselas la de producción, por cuanto en las mismas figuran saldos de años anteriores.

SUPERFICIE CULTIVADA Y VARIEDADES POR PROVINCIA (Campaña 1975/76)

Provincia	Sup. cultivada (hectáreas)	Variedades producidas
Catamarca	690	C. Salteño y Burley
Córdoba	300	Oriental
Corrientes	23.900	C. Correntino y Bahía
Chaco	1.223	Virginia y C. Correntino
Formosa	50	C. Correntino
Jujuy	15.000	Virginia y Burley
Misiones	15.500	C. Misionero, Virginia, Bahía, Burley y Kentucky
Salta	21.400	Virginia, Burley y C. Salteño
Santa Fe	35	Burley y C. Correntino
Tucumán	3.700	Burley
TOTAL DEL PAIS	81.798	

FIRMAS EXPORTADORAS DE TABACOS

C.J.M.A. S.A.

Compañía Nobleza de Tabacos S.A.I.C. y F.

Cooperativa Agrícola Ltda. de Oberá

Cooperativa Agrícola Ltda. de Picada Libertad

Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta

Cooperativa de Tabacaleros de Jujuy Limitada

Herbert A. H. Behrens S.R.L.

Germán López y Cía. S.C.A.

Johann S.C.A.

José Mouriño y Cía. S.C.A.

Manufactura de Tabacos Imparciales S.A.I.C.A.

Manufactura de Tabacos Particular V. F. Gre-
go S.A.

Manufactura de Tabacos Villagran S.R.L.

Massalín y Celasco S.A.C. e I.

Pierazzoli y Cía. S.C.A.

S. A. Manufactura de Tabacos Piccardo y Cía.
Limitada

S. A. Tabacos Industrializados C. I.

Schelp y Schelp S.R.L.

Simplex y J. A. Ferradás S.A.C.I.F.I.

Tabacos Argentinos S.A.C. e I.

Transconti S.R.L.

Corrientes 534 - 3er. Piso "D" - Buenos
Aires

Puján 470 - Buenos Aires

Avda. Sarmiento 1055 - OBERA - MISIONES

Casilla de Correo N° 10 - LEANDRO N. ALEM -
MISIONES

Alvarado 941 - SALTA

Avenida San Martín s/n° - PERICO - JUJUY

Córdoba 679 - Buenos Aires

Bolívar 1358 - Buenos Aires

PUERTO RICO - MISIONES

Bartolomé Mitre 1721 - 2° Piso - Buenos
Aires

Dr. Luis Belaústegui 2701 - Buenos Aires

Dr. Luis Belaústegui 2701 - Buenos Aires

Mendoza 948 - SALTA

Tte. Gral. Dto. Alvarez 1351 - Buenos Aires

Avenida República de Chile 1373 - SALTA

Defensa 1246 - Buenos Aires

Corrientes 534 - 3er. Piso "D" - Buenos
Aires

Avda. Chiclana 3345/53 - Buenos Aires

S. de Bustamante 1088 - Buenos Aires

Corrientes 534 - 3er. Piso "D" - Buenos
Aires

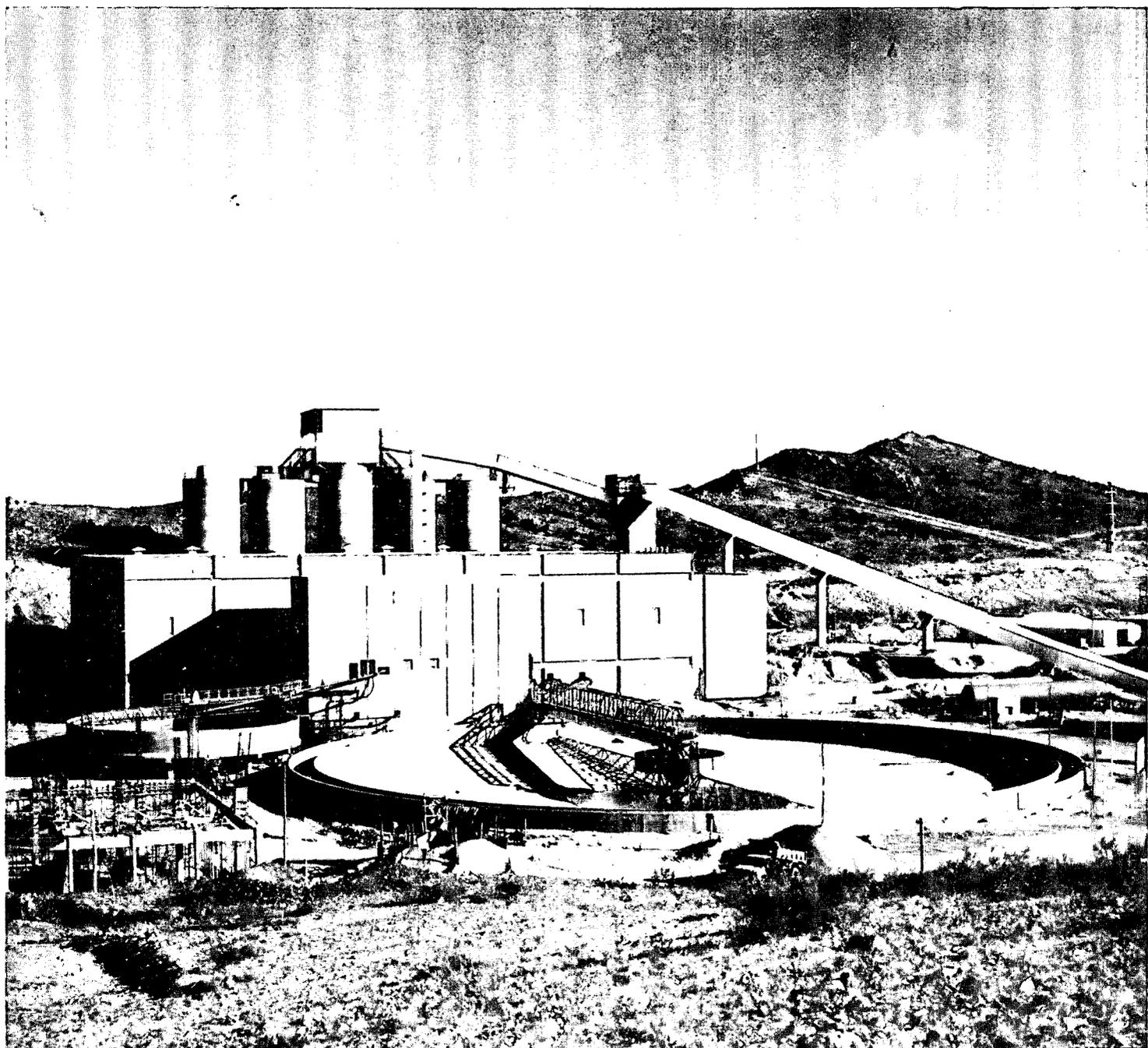
Pellegrini 835 - SALTA

UNA FE INQUEBRANTABLE

"Nuestra fe es inquebrantable y no cegaremos hasta que esta expresión de la minería argentina alcance un desarrollo acorde con el potencial comprobado", expresa uno de los párrafos que acompañan la memoria y balance de Hierro Patagónico de Sierra Grande.

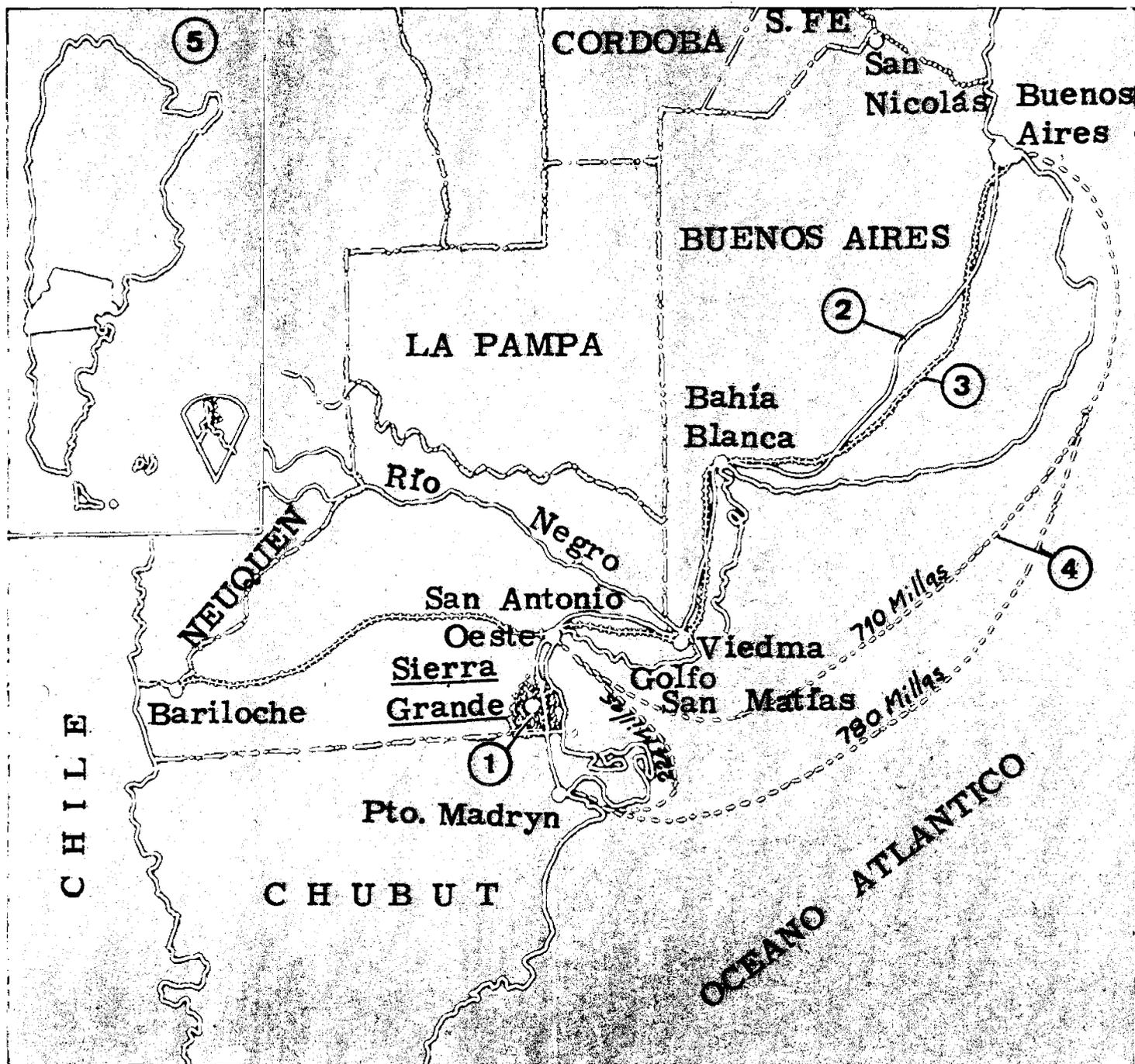
Ese verdadero mundo de maquinarias y equipos, donde el potencial humano suma su capacidad creadora, se levanta en plena meseta patagónica como un monumento al trabajo constructivo que no debe saber de pausas.

Las tareas de geología y prospección minera, las que se relacionan con la seguridad y sanidad ambiental, se unen con las plantas industriales, ya en la última etapa de su instalación, con obras de infraestructura acordes con el ingreso argentino a la era de la gran minería.



Vista de la planta de concentración de mineral de hierro en Sierra Grande

EL COMPLEJO DE SIERRA GRANDE



CUENCA FERRIFERA DE SIERRA GRANDE: (1) Ubicación de los Yacimientos. (2) Ruta Nacional N° 3, distancia a Buenos Aires: 1.265 Km. (3) Línea Ferroviaria. (4) Acceso Marítimo. (5) Ubicación relativa de la provincia de Río Negro.

el complejo de Sierra Grande NOVIEMBRE DE 1977, MES CLAVE PARA LA GRAN MINERÍA NACIONAL

El mes de noviembre del corriente año será una fecha clave para el desarrollo nacional, dado que para entonces está prevista la incorporación de la Argentina a la gran minería, con la puesta en funcionamiento del complejo minero-industrial de Sierra Grande, en la provincia de Río Negro.

En las cuatro grandes plantas, complementarias entre sí, se conjugan todas las ramas de la ingeniería en su más alto nivel de especialización, cerrándose un ciclo de fecunda creatividad iniciado a partir de 1971, en que se presentó el proyecto definitivo de explotación minera subterránea, y abriéndose ahora, el de la producción ferrífera, que adquiere vital importancia para el país.

● señalada responsabilidad

Hace seis años, se tuvo el proyecto definitivo antes señalado, que ratificó la posibilidad de extraer 3.500.000 toneladas de mineral por año, solamente del yacimiento sur, volumen para mantener una producción de 2 millones de toneladas de pellets, también anuales.

Hierro Patagónico de Sierra Grande S.A. Minera (HIPASAM), es la empresa responsable de la explotación de los yacimientos ferríferos, ubicados a 30 kilómetros del Golfo de San Matías y a 1.250 kilómetros de la ciudad de Buenos Aires, integrándose su capital con aportes de la Dirección General de Fabricaciones Militares, el Banco Nacional de Desarrollo y la provincia de Río Negro.

HIPASAM conjuga todas las acciones, desde el procesamiento del mineral, la realización de explotaciones metalúrgicas y siderúrgicas en general, hasta la comercialización de sus propios productos y otros que adquiera con esa finalidad, como así también la concreción de toda clase de actos jurídicos y operaciones relacionadas con esas actividades.

El mineral es arrancado por voladuras desde las galerías de perforación, conocidas bajo el nombre de subniveles. Se transporta a través de las galerías transversales con máquinas cargadoras hasta las "chimeneas", donde se hace descender hasta el nivel principal inmediato inferior, y es cargado en camiones de 42 toneladas —una gran capacidad—, hasta la superficie por plano inclinado.

Es de hacer notar, también, que en la preparación de la mina para la extracción de 14 mil toneladas diarias —3.500.000 toneladas/año— mediante esa metodología, se han realizado más de 24.000 metros de labores mineras así discriminadas: plano inclinado, 2.100 metros; galerías, 18.500 metros; chimeneas, 1.100 metros; accesos y labores menores, 2.300 metros.

Nada queda librado a la improvisación. Las tareas de preparación se realizaron con máquinas semiautomáticas para perforación de barrenos múltiples (Jumbos); los ya citados camiones mineraleros de 42 to-

neladas aptos para circular por los túneles; autocargadoras para trabajar en los niveles de secciones menores, manejadas manualmente o por control remoto; cargadoras frontales de 3,3 metros cúbicos de capacidad de balde; perforadoras manuales, jaulas alimax para perforación de chimeneas, equipos de saneamiento y seguridad, instalaciones para ventilación, energía, etcétera.

● otras dos etapas

El mineral extraído es sometido, en primer término, a una reducción de tamaño mediante dos etapas de trituración, con lo que se logra un producto de tamaño inferior a los 100 milímetros.

En su totalidad, el mineral es enviado a un depósito intermedio, a la intemperie, con una capacidad para 24.000 toneladas vivas.

El proceso prosigue con el envío del mineral, por cinta transportadora, hasta la planta de preconcentración. Allí, separadores magnéticos de cinta que operan en seco separan el material estéril, o caja, de la mena ferrífera, con la que se encuentra mezclado.

Así, el material preconcentrado pasa a la tercera etapa de trituración, reduciéndose su tamaño hasta menos de 25 milímetros.

El material es acumulado en las tolvas de almacenaje, a la entrada de la planta de concentración, donde se da por concluida la primera etapa, definida como el proceso de tratamiento en seco del mineral.

Posteriormente, iníciase el proceso de concentración, con el comienzo de la primera etapa de molienda húmeda, en molinos de barras que reducen el tamaño a menos de un milímetro.

El proceso continúa por una serie de etapas, reduciéndose el mineral rico en hierro, a tamaños de menos de 44 micrones, y continuando luego con el sometimiento de las bolitas a cocción y endurecimiento en los hornos verticales de peletización.

Las bolitas, ya cocidas, son extraídas mediante elementos mecánicos activadores. Los pellets, endurecidos y posteriormente enfriados, constituyen el producto final del proceso y se almacenan a la intemperie, en depósitos de unas 150.000 toneladas de capacidad, a la espera de su embarque hacia los altos hornos de San Nicolás.

Los distintos laboratorios coincidieron en sus resultados. Una posterior muestra, representativa de 500 toneladas de mineral, fue enviada para efectuar ensayos en planta piloto de los Estados Unidos y Suecia, obteniéndose un concentrado que elevó al 69 % el tenor de hierro, con disminución del tenor de fósforo al 0,10 %.

● los métodos de explotación

La cuenca ferrífera ubicada en la provincia de Río Negro está integrada con tres

grandes cuerpos mineralizados que afloran en la superficie del terreno. Se hallan conformados así, los yacimientos Norte, Este y Sur, cuyas reservas geológicas tienen una ley promedio de 55 por ciento en hierro. Su extensión, en ese orden, suma 4.020, 1.100 y 3.150 metros, respectivamente.

Es de recordar, que el proyecto definitivo fue presentado por Widmark & Platzer AB. Para seleccionar el método de explotación se tuvieron en cuenta varios conceptos: a) Buena flexibilidad de los métodos a utilizar; b) Económico, con buen grado de automatización; c) El más alto grado de seguridad contra accidentes; d) Los operarios, desempeñarse en trabajos específicos de fácil especialización; e) Buenas posibilidades de planificación.

Se analizaron seis sistemas. El método de socavación desde subnivel y el de banco vertical desde subnivel, fueron técnicamente los más convenientes y adecuados a las características del yacimiento argentino.

En cuanto al esquema del proceso, en primer término se concretó la extracción de mineral, utilizando un túnel de plano inclinado que conecta todos los niveles principales que existen en el exterior.

El amplio lugar en el que se ha montado el complejo, está instalado en una de las características mesetas patagónicas, a una altura de 300 metros sobre el nivel del mar y siguiendo la ruta atlántica, se lo ubica a 840 millas marinas de Puerto Buitrago, en San Nicolás, donde se encuentra SOMISA, principal consumidor, a cuyos altos hornos ingresará materia prima de total elaboración nacional.

La existencia de mineral de hierro en Sierra Grande, se descubrió en 1945, lo que hizo posible la realidad actual de transformar a la zona en un nudo de explotación minero-siderúrgica. Fue en 1961, cuando se decidió realizar un estudio completo para ubicar las reservas y características de esos yacimientos.

Como en toda gran empresa, fueron preparados los programas de perforación destinados a estudiar el mineral económicamente explotable, en forma de "mineral medido", es decir de "reservas aseguradas o positivas".

Así, fueron cubiertos 147 millones de toneladas, a través de perforaciones entre reservas "aseguradas" y "probables" de los yacimientos Sur y Este y "posibles" del yacimiento Norte.

Los trabajos continuaron. Los últimos datos permiten señalar la existencia de reservas por más de 200 millones de toneladas, superando, las posibles, los 500 millones de toneladas.

De los primeros muestreos, se enviaron cantidades necesarias para los ensayos de laboratorios argentinos y del exterior, con el propósito de determinar la factibilidad de concentrar el mineral para elevar la ley de hierros y reducir su tenor de fósforo a niveles adecuados para el uso siderúrgico.



MOLINOS DE VIENTO PARA ZONAS RURALES

FABRICA DE IMPLEMENTOS AGRICOLAS S.A. "FIASA"

molinos de viento para zonas rurales

FUNDACION Y OBJETIVOS

La Fábrica de Implementos Agrícolas S.A. "FIASA" fue constituida el 20 de setiembre de 1961.

El objetivo básico de sus directivos era insertarse —dentro del amplio mercado de maquinaria para uso agrícola-ganadero— en un rubro que ofrecía excelentes perspectivas de expansión: los molinos de viento para la extracción de agua.

INSTALACION DE LA PLANTA FABRIL

En 1962, FIASA adquiere a Metalúrgica Tandil el paquete total de los elementos necesarios para la fabricación de molinos de viento (planos, modelos, matricería, maquinaria y herramental) y comienza a instalar en Bragado, Provincia de Buenos Aires, su planta fabril, sobre un terreno de 5.100 m² de superficie.

En ese mismo período, la firma Iguíñez S.A. (fundada por el mismo grupo empresario), en un terreno lindante a la planta de FIASA, instala una fundición de hierro gris y sección de mecanización de piezas, con construcciones que abarcan 4.360 m².

Durante la década 1967/76 comienza la actividad exportadora y su posterior crecimiento, lo que contribuyó a lograr una total integración de las operaciones de fabricación, con el fin de optimizar los costos de producción y, consecuentemente, colocarse en una situación de competitividad en el mercado internacional.

Sumariamente el detalle de las inversiones para ampliar la capacidad y eficiencia de la producción es el siguiente:

1967/70: Bajo los auspicios de las leyes y decretos vigentes (Prioridad de Equipamiento y Promoción Industrial) importaron, desde EE.UU., maquinarias especiales, dispositivos, plantillas, modelos, etc., destinados a la fabricación de molinos de viento.

1971/72: Instalación y puesta en marcha de una planta galvanizadora en caliente y electrolítica, superficie cubierta 2.000 m² en un terreno de 3.000 m².

1972/73: Ampliación en 1.400 m² de la planta destinada a la fabricación final de molinos de viento, con sectorización integrada de las operaciones de armado.

1973/74: Instalación y puesta en marcha de un aserradero y fábrica de cajones,

para embalar productos destinados a la exportación; superficie cubierta 500 m² en un terreno de 2.700 m².

1974/75: Instalación y puesta en marcha de una planta de fabricación de torres para molinos en forma seriada, con adaptabilidad para estructuras metálicas constituyentes de torres de transmisión de energía. Superficie cubierta 3.000 m² en terreno de 10.000 m², con maquinaria moderna de alta tecnología, puente grúa de 5 toneladas y báscula para camiones.

DESARROLLO COMERCIAL Y PRODUCTOS

Desde 1963 fabricó molinos de viento en las medidas de 6, 8, 10, 12, 14 y 16 pies de rueda y torres de acero galvanizado en las medidas de 10, 15, 21, 27, 33, 40, 47, 53 y 60 pies de altura.

Dichos productos eran similares a los ya mundialmente reconocidos con la marca AERMOTOR, que eran distribuidos en el país por la firma Agar Gross & Co., desde el año 1888.

En 1964 comenzó a fabricar para dicha empresa sus molinos de viento y hasta 1966 entregó 10.000 unidades. En 1967, al no continuar Agar Gross & Cía. con la comercialización de los mismos, FIASA empezó a negociar con los propietarios de la marca (Aermotor) Braden Industries INC., de los EE.UU., para fabricar y vender molinos con esa designación en Argentina.

FIASA obtuvo la licencia para vender en todo el mundo los molinos AERMOTOR —incluso a la licenciante, que cesó su fabricación en la planta de Broken Arrow—, influyendo para ello las ventajas comparativas de costos que ofrecía la producción argentina, en idénticas condiciones de calidad y eficiencia.

La tecnología incorporada en 1970 y la integración de procesos fabriles (sustituyendo compras a terceros) incrementó la producción en forma significativa:

— De 1963 a 1970 (8 años): se produjeron 30.000 molinos, a un promedio de 3.700 molinos por año.

— De 1971 a 1976 (6 años): se produjeron 70.000 molinos, a un promedio de 11.666 molinos por año.

Es decir, que entre esos años y con los promedios indicados, la producción creció en un 211 %.

El desarrollo de la actividad exportadora y del mercado interno, absorbió sin problemas el incremento de la producción.

El convenio de licencia celebrado entre Braden Industries Inc. y FIASA, constituyó el punto de partida para la consolidación económica de la firma argentina, dado que, a la creciente captación del mercado interno se sumó la demanda externa que era atendida anteriormente por la firma norteamericana, y los propios requerimientos del mercado de ese país, en el cual, la licenciante ocupaba una posición de liderazgo abarcando un 80 % de las ventas de molinos de viento.

EXPORTACIONES

En 1968 se exportaron los primeros molinos de viento al país del Norte. Desde ese año a la fecha, se efectuaron, a la licenciante, despachos por un orden de las cuarenta mil unidades de molinos, así como partes y piezas por ocho unidades, equivalente a un monto FOB Buenos Aires, de u\$s 4.000.000.

Otro mercado que se logró en el exterior, fue Venezuela. En 1973 se consiguió firmar un contrato con la firma IMTRUBEN-CA S.A. para la provisión de 1000 equipos completos por un monto FOB de u\$s 500.000. Dicho contrato fue cumplimentado en el término de 90 días.

Los Molinos AERMOTOR interesaron a instituciones bancarias vinculadas al ámbito agropecuario venezolano y, en febrero de 1974, con la intervención de IMTRUBEN-CA S.A., se firmó un contrato para el suministro de 4.000 equipos al Banco de Desarrollo Agropecuario, por un valor FOB de u\$s 2.500.000, ejecutado entre mayo de 1975 y junio de 1976.

Paralelamente, se atendieron en ese tiempo, requerimientos de importantes firmas mayoristas e importadoras, también de Venezuela, habiéndose despachado a las mismas 500 equipos completos y repuestos por un valor de u\$s 500.000.

La calidad de los productos logró franquear también el mercado mexicano, donde se despacharon 650 equipos, por un valor FOB de u\$s 430.000.

Argelia fue otro de los mercados alcanzados por la firma, respondiendo a las altas exigencias de los programas de abastecimiento de agua, establecidos por la Secretaría de Estado de la Hidráulica de dicha nación. Entre los años 1974/75, se vendieron al gobierno argelino 220 equipos completos de 16 pies de rueda, por un valor FOB de u\$s 480.000.

Cuba se sumó también a los compradores del exterior despachándosele, en 1975 200 equipos completos de 12 pies de rueda (valor FOB u\$s 215.000)

La nómina de los mercados externos previstos regularmente desde 1968 se com-

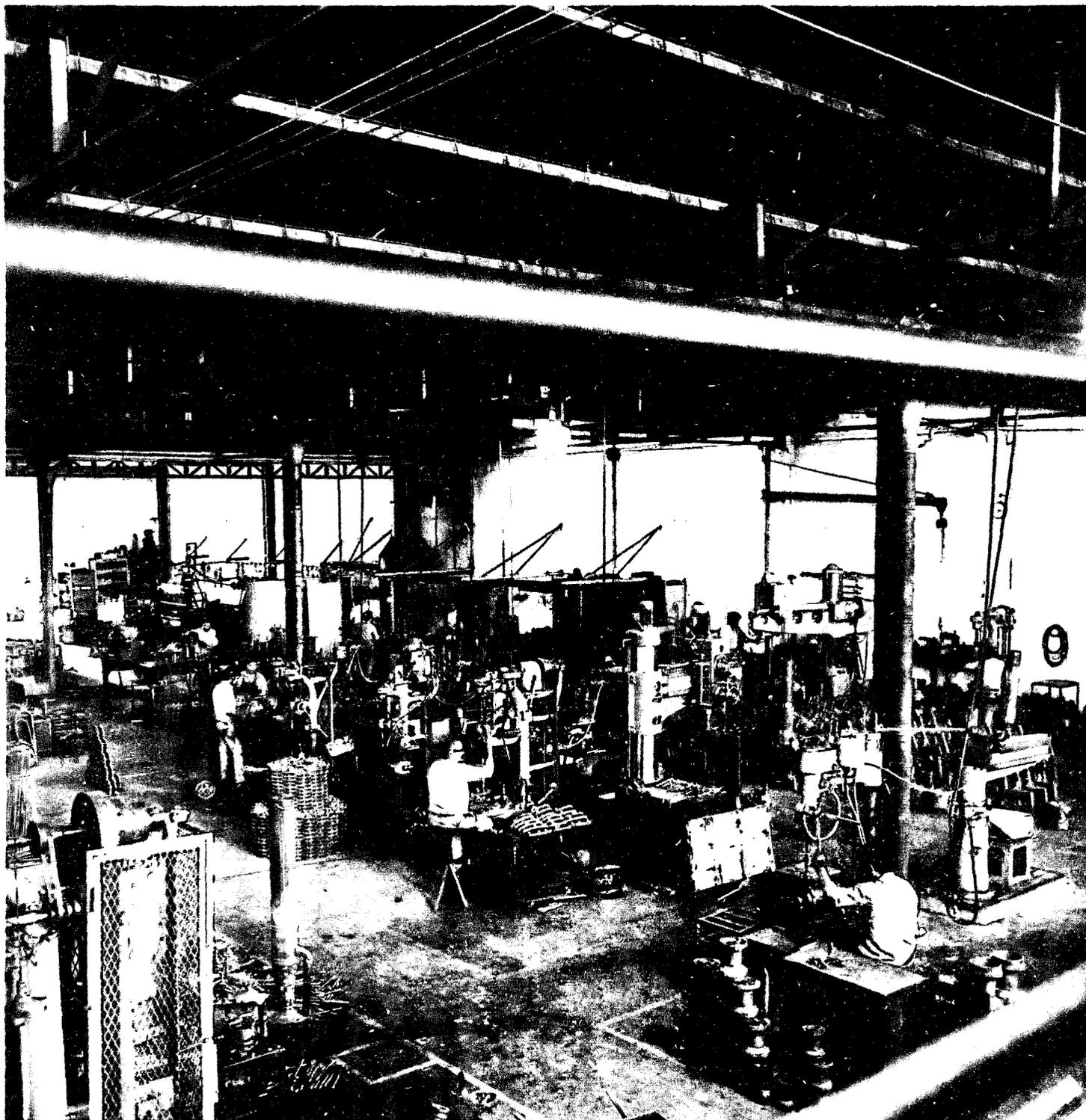
pleta con: Colombia, Brasil, Chile, Bolivia, Perú, Ecuador, Uruguay, Guyana, Curaçao, Panamá, Nicaragua, Costa Rica, El Salvador, Honduras, Guatemala, República Dominicana, España, Grecia y Nigeria (1.000 equipos, u\$s 1.000.000).

En la actualidad, los mercados tienden a ampliarse, en la medida que crece la susti-

tución de la energía eléctrica por la eólica, para accionar instrumentos o maquinarias destinados a la extracción de agua, debido principalmente al incremento ininterrumpido del precio del petróleo; insumo básico para las usinas térmicas de energía eléctrica.

En esta coyuntura, el molino de viento

se presenta como el medio más idóneo para satisfacer los usos pecuarios y domésticos, debido a su bajísimo costo de mantenimiento, alta durabilidad y rendimiento; factores tenidos en cuenta por varios países americanos y africanos, en la formulación de suministro de agua para zonas rurales.



PETROLEO

se superan niveles de producción

A partir del mes de julio de 1976, comenzó a verificarse un progresivo y continuo aumento de la producción media diaria de petróleo en la Argentina.

La continuación de esa tendencia en los meses posteriores determinó que durante el bimestre enero-febrero último, se superaron ampliamente los niveles de producción registrados en igual período de los años 1973, 1974 y 1975.

En términos cuantitativos, la producción media diaria de petróleo de esos meses fue mayor en 11,4 y 12,5 por ciento a los de 1976, llegando durante febrero a una media de 68.800 metros cúbicos diarios.

reactivación

Con el aporte de las empresas contratistas, que estimulará aún más el ritmo creciente de producción, se espera una continuación de esta tendencia.

Los niveles alcanzados responden al plan de reactivación petrolera proyectada en abril de 1976 y que se realizará en tres etapas.

En la primera se tenderá a incrementar la producción a través de aumentos en la extracción de yacimientos ya existentes y en donde ya —como se ha explicado—, se alcanzaron resultados excelentes.

En la segunda etapa, el sostenimiento e incremento del ritmo productivo dependerá, en gran medida, del petróleo obtenido mediante el proceso denominado de "recuperación secundaria". Serán necesarias en este período, inversiones en instalaciones

de superficie y de subsuelo.

La tercera etapa, será esencialmente un período de grandes exploraciones a riesgo, durante el cual se incorporarán nuevos yacimientos en la medida en que vayan siendo descubiertos.

inversión

El programa mencionado requerirá, hasta 1985, una inversión del orden de los 10.000 millones de dólares. Es por ello que, teniendo en cuenta las posibilidades del sector estatal en el marco de las políticas trazadas, se ha considerado de fundamental importancia la participación en el programa del sector privado, a efectos de alcanzar plenamente los objetivos enunciados.

participación

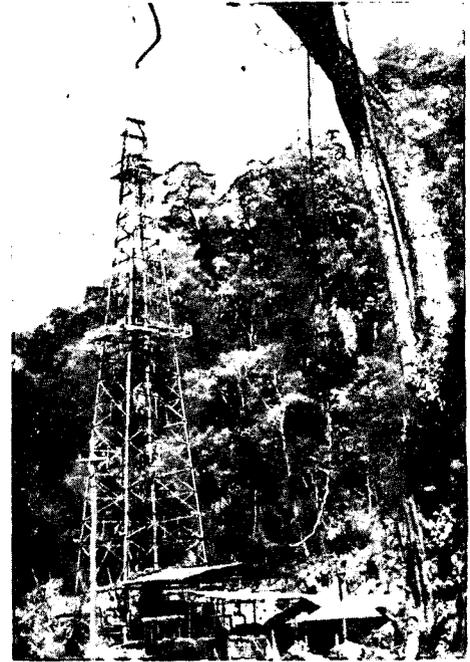
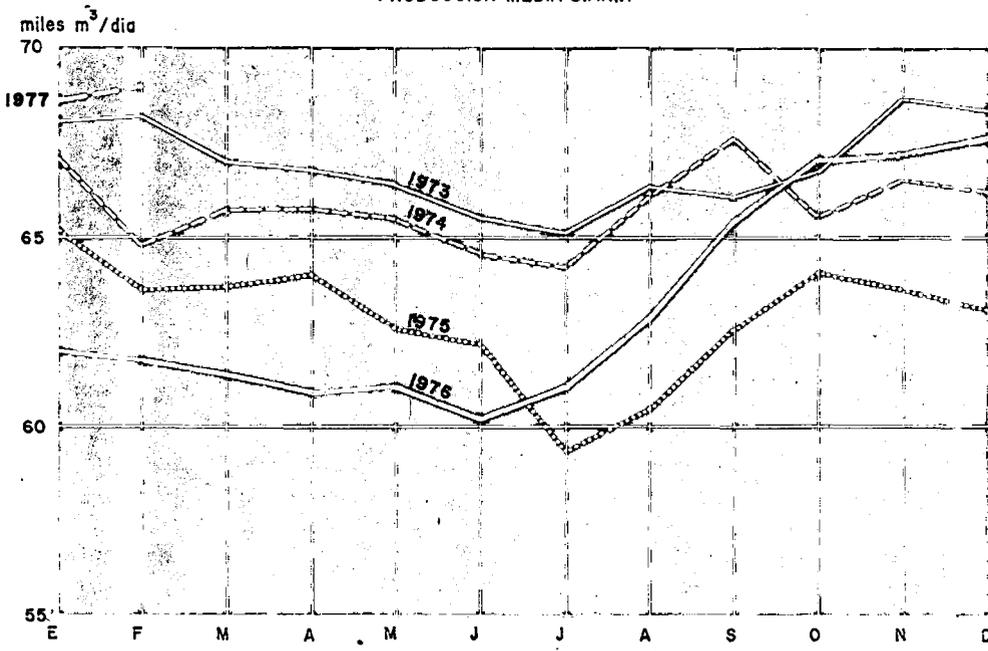
Dentro de este esquema se inserta el plan de licitaciones petroleras a ejecutarse durante 1977, y con el cual se busca lograr el concurso de capitales privados para la segunda y tercera etapas del programa. Se estima que con esa acción, complementaria a la que realiza Yacimientos Petrolíferos Fiscales, se disminuirá gradualmente la brecha existente entre la demanda y la oferta nacional de petróleo.

Finalmente, con la aplicación de la ley denominada "Contratos de Riesgo" se efectuarán, a partir del segundo semestre de este año, los primeros llamados internacionales para las grandes áreas de riesgo marinas y terrestres.

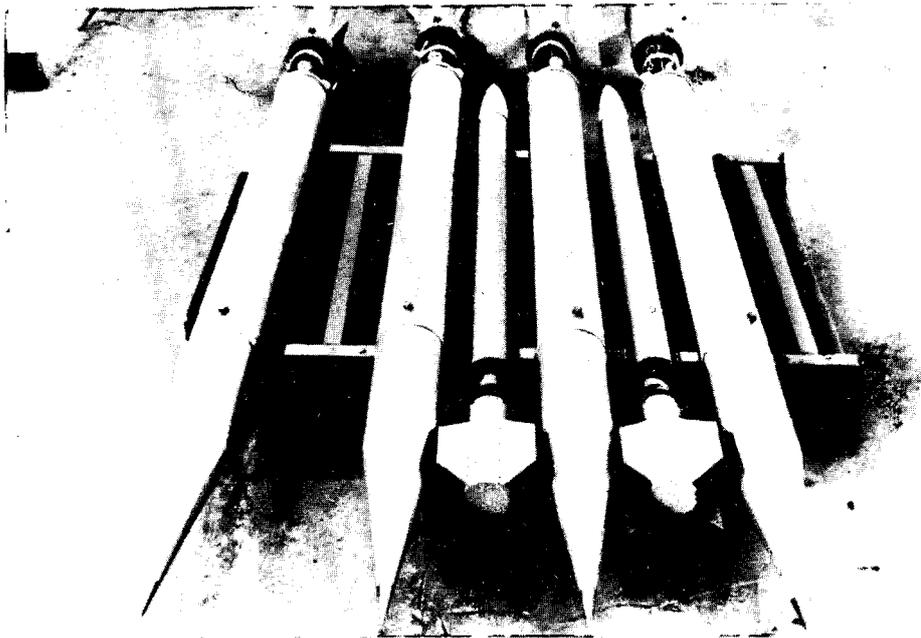
	TRIMESTRES		
	1º	2º	3º
RECUPERACION SECUNDARIA			
MEDAN DE ZONAS MUY GRANDES			
MEDANERA (MON)			
DEL MEDIO (MON)			
CENTENARIA (MON)			
TUPUN-REPIHU (MON)			
CAÑAHON SECO (MON)			
PIEDRA CLAYTON (MON)			
EL CONDOR (MON)			
NEBETA ESPINOSA (MON)			
A DEFINIR			
PERF. Y EXPLORACION			
SUR DE LA DORSAL (MON)			
N. DE LA DORSAL (MON)			
WINDCORA (MON)			
W. TOMYAN (MON)			
CHANARES MC-1000 (MON)			
TIERRA DEL FUEGO			
EXPLOR. DESARROLLO EXPLOR.			
LLANCAÑELO (MON)			
PETROLEO PESADO			
CONTRATOS DE RIESGO TIERRA			
CCA NOROCCIDENTE			
"			
"			
"			
"			
"			
CUENCA AUSTRAL (MON)			
"			
"			
"			
MARINAS			
CUENCA MARINERA AUSTRAL			
"			
"			
"			
ARREGLOS CONTRATISTAS			
AMOCO (CHUBUT)			
CITIES SERVICE (MON)			

CALENDARIO DE LICITACIONES PETROLERAS - AÑO 1977

PETROLEO
PRODUCCION MEDIA DIARIA



FUERZA AEREA E INTA



Los cohetes Clag I y II, series empleadas en el programa nacional para la lucha antigranizo que desde hace años realiza la CNIE.

El Comando en Jefe de la Fuerza Aérea, a través de la Comisión Nacional de Investigaciones Espaciales (CNIE), y el Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA) resolvieron sumar sus esfuerzos para concretar una contribución vital para la economía argentina, desde todo punto de vista.

Esa intención —hoy ya una realidad— se concretó en un convenio para aplicar la tecnología adecuada para un mejor conocimiento y aprovechamiento del agro, mediante la utilización de los recursos de las investigaciones espaciales, con vistas a un mejor rendimiento del potencial humano y la infraestructura de materiales y equipos para evitar superposiciones de tareas y duplicaciones de esfuerzos.

LUCHA ANTIGRANIZO

Así y en forma conjunta la CNIE y el INTA, un ente autárquico de la secretaría de Agricultura y Ganadería, desarrollarán una serie de investigaciones y experiencias en los procesos atmosféricos y en sus consecuencias en el agro, con especial énfasis en las tareas de los programas nacionales de lucha antigranizo y de sensores desarrollados por el ente militar en varias zonas del país y con resultados marcadamente auspiciosos.

Está claro que la extensión del programa ha de facilitar el conocimiento detallado en todo el país sobre el granizo y la climatología a escalas sinópticas y mesosinópticas.

En esa acción, se utilizarán imágenes re-

cibidas vía satélite para el estudio particular de áreas cultivadas, montes, ríos, etc.

La organización del INTA en el territorio nacional, le permitirá coparticipar con su aporte de elevada capacidad técnica y potencial científico humano con una eficiencia que cubrirá las necesidades de los proyectos en marcha.

Emprender la lucha antigranizo —expresaron los técnicos de la CNIE— es una necesidad imperiosa. Las estadísticas revelan que sólo en Mendoza se pierde por año una cifra mayor a los 5.000 millones de pesos, a causa de esa adversidad climática.

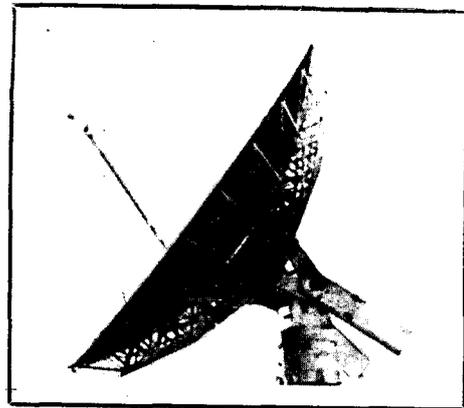
Precisamente es en esa provincia, donde la Comisión Nacional de Investigaciones Espaciales ya está enfrentando y atacando el granizo, reduciendo el impacto negativo sobre la economía del estado cuyano.

Los funcionarios, técnicos y los jefes militares que están en el tema, coinciden en que el convenio dará a luz una labor que deberá ser un ejemplo de buena voluntad y coordinación de esfuerzos.

Sobre todo, esa coincidencia se manifiesta en el objetivo fundamental de promover el desarrollo de la investigación y la realización de estudios destinados a instrumentar una tecnología eficaz y adecuada.

Se la considera como una contribución al desarrollo de las necesidades primordiales del país, principios estos que han sido expresamente establecidos en el convenio a que se ha hecho referencia.

Como expresión concreta, y para la consecución de tales propósitos, los citados



Estación receptora de imágenes del Satélite LANDSAT, que permitirá obtener datos sobre áreas cultivadas, montes, ríos, etc.

SUMAN SUS ESFUERZOS EN LA LUCHA ANTIGRANIZO

entes convinieron la creación de un Comité Coordinador integrado por dos miembros titulares y otros tantos suplentes por cada una de las instituciones.

Su creación obedece al hecho de existir un amplio espectro de disciplinas que deberán amalgamarse en el estudio y análisis de cada sector.

El primer tema seleccionado, como queda dicho, se vincula con la lucha antigranizo, cuyo programa nacional se encuentra en manos, desde hace un tiempo, de aquella Comisión que actúa en el ámbito de la Fuerza Aérea.

La importancia del programa ha trascendido las fronteras argentinas. Fue expuesto el año pasado en las últimas conferencias realizadas en Colorado (Estados Unidos de Norteamérica), donde se habló de física de nubes y modificación artificial del tiempo y fueron numerosas las exteriorizaciones públicas sobre la expectativa internacional suscitada por aquél en su ejecución experimental.

La idea de encarar la lucha antigranizo con el bombardeo de nubes con nitrato de plomo —es mucho más económico que el nitrato de plata— se puso en marcha en zonas de San Rafael, con el definido propósito de extenderla hacia el Valle de Uspallata con baterías especiales durante la campaña agrícola.

Todo un esfuerzo para científicos y técnicos del país que no sabe de pautas, y que se prolonga en el programa de teledecepción de recursos naturales.

EXPORTACIONES NO TRADICIONALES

JUGO CONCENTRADO DE POMELO

Con destino a Francia, Alemania y Bélgica, la empresa **Citrex S. A. I. C.**, Corrientes 1145 - Buenos Aires, envió 1.307 tambores de jugo concentrado de pomelo. También la firma **Río Bermejo S. A. A. I.**, Corrientes 587 - Buenos Aires, despachó hacia Holanda, 160 tambores del mismo jugo. Con destino a Alemania, se exportaron 160 tambores, siendo en esta oportunidad **Ingenio y Refinería San Martín del Tabacal S. A.**, Reconquista 336 - Buenos Aires, la firma exportadora.

LLAVES DE AJUSTE

Bahco Sudamericana S. A., Pte. Figueroa Alcorta 7640 - Buenos Aires, envió hacia las ciudades de Estocolmo (Suecia), Oslo (Noruega), Southampton (Inglaterra), La Guaira (Venezuela) y Rotterdam (Holanda), más de 500 cajones de llaves de ajuste.

MAQUINAS DE SUMAR ELECTRICAS

Hacia las ciudades de El Havre (Francia) y Veracruz (México), la firma **Olivetti Argentina S. A. C. I.**, Suipacha 1109 - Buenos Aires, des-

pachó, respectivamente, 1.007 cartones y 134 máquinas de sumar eléctricas.

ASERRIN DE MADERA

85 bolsas de aserrín de madera fueron enviadas con destino a Hamburgo (Alemania). La firma exportadora fue **Unitán S. A. I. C. A.**, Paseo Colón 221 - Buenos Aires.

PRENSAS PLEGADORAS

Talleres Nova S. A. C. I. F. I. A., Costa Rica 6067/81 - Buenos Aires, envió con destino a Maracaibo (Venezuela), 3 prensas plegadoras.

CEBADA TOSTADA

Hacia Río de Janeiro (Brasil), la empresa **Cervecería Bieckert S. A.**, Corrientes 1302 - Buenos Aires, envió 2.000 bolsas de cebada tostada.

ENFARDADORAS DE ALFALFA

4 máquinas enfardadoras de alfalfa, envió la firma **Talleres Coghill S. A.**, Av. Vélez Sársfield 5700 - Munro - Pcia. de Buenos Aires, con destino a Tampico (México).

MAQUINAS DE TEJER INDUSTRIAL

Hacia Guayaquil (Ecuador), la empresa **Wanora S. A.**, Rivadavia

6640 - Buenos Aires, despachó 2 cajones de máquinas de tejer industrial.

MINERAL BERILO

Phibro S. A., Paraguay 610 - Buenos Aires, despachó hacia Filadelfia (EE.UU.), 1.200 bolsas de mineral berilo.

CARAMELOS

Hacia ese mismo país, la empresa **Lheritier Argentina S. A. I. C.**, Venezuela 4430 - Buenos Aires, envió 500 cartones de caramelos.

LEGUMBRES DESHIDRATADAS

La empresa **Industrias J. Matas S. C. A.**, Aráoz 22 - Buenos Aires, despachó con destino a Hamburgo (Alemania) más de 1.800 bolsas conteniendo rodajas de cebollas deshidratadas.

VINOS FINOS

Vinos Argentinos S. A., Eduardo Madero 1020 - Buenos Aires, exportó con destino a Nueva York 950 cajones de vinos finos.

CUADERNOS

582 cajones conteniendo cuader-

nos despachó la firma **Angel Estrada & Co.**, Bolívar 462 - Buenos Aires, hacia Nueva York.

OLEOMARGARINA

Con destino a la ciudad de Rotterdam (Holanda) se despacharon más de 900.000 kilogramos de este producto, provenientes de la firma **Igar SACIF**, J. B. Palaa 377 - Avellaneda - Pcia de Buenos Aires.

MEZCLADORAS Y PICADORAS DE CARNE

La empresa **Rector S. A.**, D. Los Constituyentes 5551 - Buenos Aires, ha enviado 6 cajones conteniendo mezcladoras y picadoras de carne hacia la ciudad de Guayaquil (Ecuador).

ACEITE ESENCIAL

Para el puerto de Marsella (Francia), la firma **Enys I. C. S. C. A.**, Ezpeleta 1279 - Martínez - Pcia. de Buenos Aires, despachó una partida de aceite esencial de mandarina.

ZAPATOS DEPORTIVOS

Albin S. A. C. I., Maipú 471, Buenos Aires, exportó con destino a Li-

vorno (Italia), zapatos para football y juegos de taponos de repuesto.

HILADO DE ALGODÓN

Más de 11.000 kilogramos de hilado de algodón envió la firma **La Plata Cereal Co.**, Reconquista 446 - Buenos Aires, para la ciudad de Rotterdam (Holanda).

COCINAS

Con destino a Acajutla (El Salvador), la firma **Longvie S. A. C. I.**, Lavalle 1101 - Buenos Aires, envió 79 esqueletos de cocinas a gas envasado.

MAYONESA

Molinos Río de la Plata S. A., Paseo Colón 746 - Buenos Aires, exportó con destino a Punta Arenas (Chile), 600 cartones de mayonesa.

AGUA OXIGENADA

50 tambores de agua oxigenada fueron despachados hacia El Callao (Perú). La empresa exportadora fue **Atanor S. A. M.**, Lavalle 348 - Buenos Aires.

FOSFATO BICALCICO

La firma **Stauffer Rousselot Argentina S. A. I. C.**, Córdoba 1367 - Buenos Aires, envió con destino a Guayaquil (Ecuador) 100 bolsas de fosfato bicalcico.

TORNOS

9 cajones de tornos, envió la firma **La Plata Cereal Co., S. A.**, Reconquista 446 - Buenos Aires, hacia la ciudad de Santos (Brasil).

PELO DE LLAMA Y CABRA

Hacia Liverpool (Inglaterra), la empresa **Gustavo Leers S. A. C. I.**, 25 de Mayo 596 - Buenos Aires, despachó 37 fardos de pelo de llama y 63 fardos de pelo de cabra.

MOLINO DE ARENA

Vortex Argentina S. C. A., Riglos 855 - Buenos Aires, envió hacia Valparaíso (Chile), un molino de arena y una dispersora.

PINCELES

Hacia la ciudad de Rotterdam (Holanda), la empresa **Madepin S. A. C. I. F. I.**, Montesquieu 440 - Buenos Aires, despachó 12 cartones de pinceles.

CORRIENTES

SE CREARA UN PARQUE INDUSTRIAL

La provincia de Corrientes, tradicionalmente agropecuaria, se está preparando para el desafío de la revolución industrial que se está desarrollando en esa región del nordeste del país, debido a las nuevas facilidades de comunicaciones viales y ferroviarias y a la obtención, en un futuro cercano, de energía asegurada y a precios económicos.

El gobierno correntino ha suscripto un convenio con la comisión ejecutiva del programa de Concertación del Hábitat y Ordenamiento Territorial (CONHABIT), para la realización de estudios, proyectos y propuestas necesarios a la formulación de un plan destinado al establecimiento de un parque industrial.

Ni la provincia, ni su ciudad capital cuentan con una industria desarrollada. La finalidad del proyecto es, pues, tender al establecimiento de pequeñas y medianas empresas industriales que estén, de algún modo, vinculadas con la actividad básica de la zona, que es agrícola-ganadera.

Con ese fin se efectuará un análisis completo de esta situación en varias etapas. En la primera se determinará la demanda de localización de la planta industrial y se estudiará el contexto; en la segunda, se efectuará la programación físico-ambiental financiera e institucional, y en la tercera se elaborará un proyecto ejecutivo de la primera etapa de desarrollo del plan.

En principio, no se establecerán prioridades en cuanto a los tipos de industrias que se aceptarían para el parque. Se tendrá en cuenta, en cambio, la seriedad de las empresas que propongan radicaciones, así como su desenvolvimiento.

citricultura

La citricultura constituye uno de los rubros de mayor importancia en su economía, al punto que su producción está ubicada entre las primeras, con respecto a las otras provincias.

En la campaña 1975/76 ocupó el primer lugar en la producción de naranjas al lograr 335.600 toneladas, lo cual representa el 48,6 por ciento (poco menos de la mitad) de la producción total del país. En mandarina y pomelo, ocupó el segundo lugar con una cosecha de 33.200 y 35.400 toneladas respectivamente, lo cual representa el 15,7 y el 21,6 por ciento de las producciones totales del país.

Sin alcanzar los resultados de las anteriores variedades, esta provincia ocupa el quinto lugar en la producción de limón con un

total de 14.000 toneladas (6,3 por ciento de la cosecha nacional).

En suma, la producción de cítricos mantiene en Corrientes un incremento sostenido en el último decenio, especialmente a partir del período comprendido entre 1969 y 1972, lapso en el cual se incorporaron nuevas plantaciones.

Cabe añadir que, tras muchos años de experimentación y estudios, los citricultores lograron el pie de injerto adecuado a cada tipo de suelo y región ecológica, como así también plantas madres de las distintas variedades comerciales productoras de yemas, totalmente libres de virus.

cereales

Con más de 35.000 hectáreas, en este rubro, ocupa el primer lugar el arroz, seguido del maíz, con 41.670 hectáreas.

El cultivo del arroz representa una actividad económica muy interesante para la provincia, en razón de los tipos que se cultivan. Estos son de grano largo y se los identifica como subtipos comerciales "A Doble Carolina", variedad "Fortuna", y subtipo "B" largo fino, variedad "Bluz Bonnet". Al primero corresponde el 70 por ciento de la superficie sembrada y el 30 por ciento al segundo.

El área de mayor potencialidad productiva de este grano está en el sur de la provincia. Allí las explotaciones están altamente mecanizadas con equipos agrícolas modernos.

ganadería

Corrientes es una de las primeras regiones en la que se formó y desarrolló la ganadería argentina. Hacia el año de su fundación, 1580, el adelantado Juan Torres de Vera y Aragón introdujo el ganado vacuno, lanar y yeguarizo desde el territorio del actual Paraguay.

Las estadísticas de 1975 computaron para la provincia la cantidad de 4.048.566 bovinos; es decir, un 7,5 por ciento sobre el total del país.

Junto a esta especie se fue desarrollando el ganado ovino, cuyo número hacia el año referido se estimó en 2.402.029 cabezas, o sea un 6,6 por ciento del total argentino.

En determinadas zonas de la provincia se han hecho experiencias que hicieron factible la recría de hembras y machos, hasta conseguir novillos con la precocidad suficiente y con la calidad necesaria para una buena tipificación, ofreciendo mayores ventajas en relación a la región pam-

peana (tradicional en la cría de vacunos).

En la ganadería vacuna de Corrientes predomina la raza Hereford, con la que se están realizando cruzamientos con la variedad Cebú, a los efectos de dotarla de mayor rusticidad y precocidad, con el propósito de aumentar el número de terneros por cada mil hectáreas.

En cuanto al ganado ovino, la mayor concentración se halla en los departamentos ubicados al sudeste de los ríos Corrientes y Miriñay, llegando a cubrir un 90 por ciento de las existencias.

Las razas de mayor significación son las Corriedale y Romey Marsh, siendo esta última y durante mucho tiempo la única de las razas mejoradas que se introdujeron en la provincia.

pesca

Su litoral fluvial y los espejos de aguas interiores, ofrecen grandes posibilidades para la pesca deportiva, siendo todas las épocas del año excelentes para su práctica.

Entre las muy variadas especies que ofrecen sus aguas se destaca el denominado dorado, cuyo peso llega hasta los 23 kilogramos.

Durante la temporada que abarca los meses de julio a octubre, en Paso de la Patria se desarrollan anualmente las competencias nacionales de Pesca del Dorado.

industrias

Las más importantes son las relacionadas con alimentos, bebidas, tabaco y textil. Por los niveles de producción, también puede mencionarse la industrialización del cuero, cuyo curtido se realiza en talleres construidos convenientemente para ese fin.

En la producción industrial del rubro Alimentos y Bebidas se cuentan la elaboración de té y yerba mate, con una capacidad instalada que se ajusta a la producción.

La manufactura de tabaco, por su parte, constituye la rama industrial más importante de la provincia con una participación de, aproximadamente, el 50 por ciento del valor agregado industrial.

Esta producción agrícola está localizada fundamentalmente en los departamentos de San Roque y Goya. En este último se encuentran los más grandes acopiadores de tabaco y en el lugar funcionan cuatro plantas preindustrializadoras.

En cuanto al rubro textil, Corrientes se

especializa en la industrialización del algodón que, por su importancia en la participación en el valor agregado provincial, constituye la segunda rama manufacturera de la provincia.

Flanqueada por los ríos Paraná y Uruguay, en el noroeste del país, la provincia de Corrientes se encuentra en el centro de la mesopotamia argentina como una región de considerable riqueza primaria y apta para el desarrollo industrial en gran escala.

Con una superficie de 88.189 kilómetros cuadrados y una población de poco más de medio millón de habitantes (564.147), según el último censo, cuenta con extensas fuentes hídricas, formadas por un dilatado

sistema de ríos, arroyos, lagunas, esteros y bañados. Hacia la parte central y extendiéndose al norte de la provincia los Esteros del Iberá cubren aproximadamente una superficie de 7.715 kilómetros cuadrados.

Bajo un clima subtropical de frecuentes lluvias (el promedio anual de precipitaciones oscila entre los 1250 y 1600 mm), Corrientes ha desarrollado sus posibilidades agropecuarias, especialmente la citricultura.

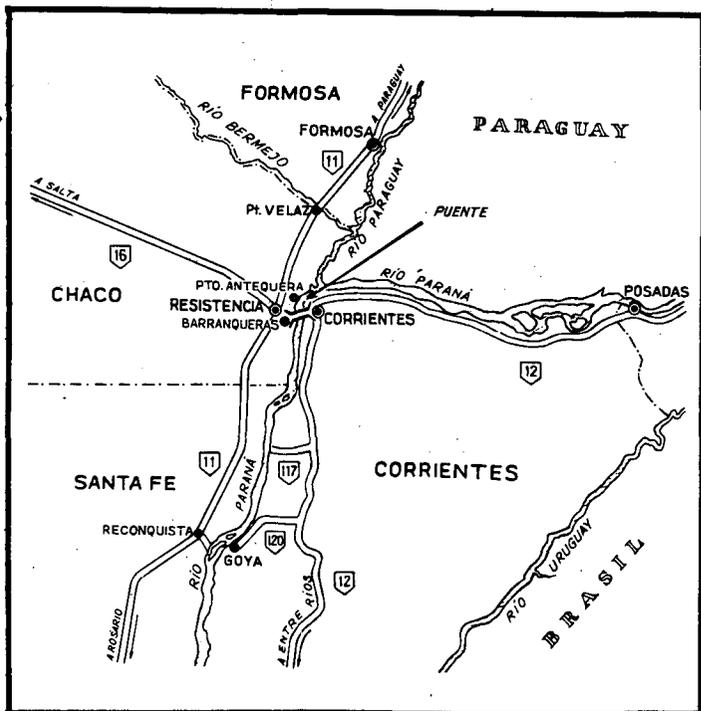
Alentada por las nuevas facilidades de comunicación (particularmente vial y ferroviaria), que rompieron con el aislamiento insular de la mesopotamia, y el desarrollo energético (basado en la hidroelectricidad), Corrientes se encamina hacia un sos-

tenido desarrollo industrial, especialmente para el procesamiento de su producción primaria. Su condición de provincia que limita con dos países (Brasil y Uruguay) facilita, además, sus posibilidades de exportación, particularmente de alimentos.

actividades agropecuarias

Más de 26.000 explotaciones agropecuarias se diseminan sobre una superficie de 7 millones de hectáreas. Del total, 276.000 están dedicadas exclusivamente a la agricultura.

Las condiciones excelentes de su suelo permiten el desarrollo de cultivos subtropicales: algodón, té, tabaco, y entre los cultivos tradicionales, maíz, sorgo y arroz.





CAPITAL DE LA PROVINCIA

Su nombre primitivo fue "San Juan de Vera de las Siete Corrientes"; o también "Vera", en homenaje a su fundador, el adelantado Juan Torres de Vera y Aragón. La capital está situada sobre una de las márgenes del río Paraná.

Por iniciativa del citado adelantado, a partir de 1588 —año en que fue fundada—, los primeros pobladores se instalaron allí y levantaron chozas de paja y palma, materiales brindados por la exuberante naturaleza del lugar.

Progresivamente, por entre bañados y cursos de agua —de allí la denominación de "Siete Corrientes"—, la ciudad fue creciendo como una mancha vital.

Puede decirse que en la actualidad, la capital correntina es una de las pocas poblaciones de alta concentración urbana que aún conserva los rasgos típicos de aquella arquitectura colonial, combinados con modernos diseños que llegaron de la mano del progreso.

Así, no resulta difícil hallar sobrios, altos y geométricos edificios de departamentos, lindando con una casona de una sola planta, de gruesas paredes blanqueadas. Su fachada es típica: grandes ventanales guardados por rejas labradas y pórticos de madera dura trabajada a mano. Techos artesonados, amplio patio interior, con aljibe en su centro y entornado por anchas galerías construidas para proteger a sus moradores del fuerte sol de la región.

Sobre esa tierra colorada y feraz, la naturaleza y el

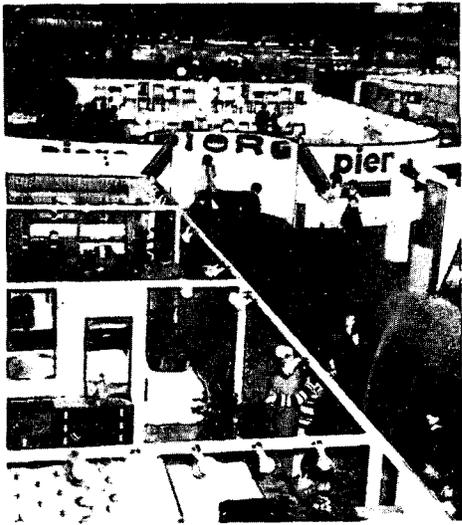
hombre se unifican en el paisaje urbano. Su paseo costanero, a orillas del Paraná, es un ejemplo de ello. Al marrón leonado del anchuroso cauce se le suma el colorido del ceibo, árbol típico que, en perfecta combinación y sin solución de continuidad, entreteje el paseo con los sauces de ramas húmedas y finas, junto a prolíficos y turgentes naranjos.

En el Parque "Mitre", también a orillas del río, puede apreciarse una singularidad natural. Una secular higuera india se yergue vigorosa, formando con sus ramas un tronco de más de 4 metros de diámetro.

Sus habitantes, orgullosos de su tierra y sus tradiciones, son la síntesis de la cultura hispana y de la herencia brava de los indios guaraníes. Tienen un particular culto por su música folklórica y han tomado ya fama internacional los festejos que realizan para la semana de Carnaval.

Cuenta con establecimientos educacionales de importancia y, entre ellos, su Universidad.

A su nacimiento, virtualmente insular, le sigue hoy su unión definitiva al resto del país. Un puente cruza el río Paraná, conectando las provincias de Corrientes y el Chaco. Esta obra, que se inauguró a principios de 1973, perfiló un conglomerado a partir de sus dos capitales (Corrientes y Resistencia), unidas por el puente. Un gran centro urbano que se va convirtiendo, gracias al esfuerzo realizado, en un polo de atracción y desarrollo económico, asegurando una planificación regional.



SALON INTERNACIONAL DEL MUEBLE



Los habitantes de Buenos Aires tuvieron la oportunidad de apreciar la calidad y el diseño alcanzado por la industria del mueble del país.

El hecho ocurrió en un predio cubierto de 10.000 metros cuadrados, donde se reunieron este año fabricantes y comerciantes de esa actividad, para presentar a potenciales compradores locales y del extranjero, su variada producción.

Así, el primer Salón Internacional del Mueble, que por espacio de 10 días estuvo abierto en el mes de abril en el Centro Municipal de Exposiciones, persiguió ese objetivo.

Situación

Actualmente el país cuenta con aproximadamente 2.200 establecimientos fabriles, dedicados a la producción de muebles para el hogar y para el equipamiento de oficinas, y en los cuales trabajan cerca de 30.000 personas.

La mayoría de estas industrias (1.300 plantas) están instaladas en la Capital Federal y el Gran Buenos Aires. Otro tanto ocurre con los 9.000 locales de exposición y venta de muebles.

El volumen anual de ventas, en promedio, alcanza a los 32.400 millones de pesos (unos 100 millones de dólares), según cifras difundidas por la Cámara Argentina de Fabricantes y Distribuidores Mayoristas de Muebles, Tapicerías y Afines, entidad que organizó el primer Salón Internacional del Mueble.

Exportación

La crisis económica que afectó a la Argentina y cuyas consecuencias aún se dejan sentir, repercutió particularmente en este sector industrial.

Frente a la retracción circunstancial de la demanda interna, los empresarios de la industria del mueble organizaron sus esfuerzos en procura de alguna alternativa para la colocación de su producción.

La exportación fue la alternativa elegida y la razón de presentar el Salón Internacional. En él pudo observarse el papel que, cada vez en mayor medida, están ocupando en esta industria arquitectos y diseñadores, en la standarización de la producción así como en la creación artística la labor que cumplen ebanistas, talladores y torneadores. Las posibilidades son óptimas.

UN MODERNO BUQUE DE 15.500 TONELADAS CONSTRUIDO EN EL PAIS INCORPORO ELMA

La empresa Líneas Marítimas Argentinas (ELMA) recibió el primer buque construido en el país de la serie de 28 unidades contratadas aquí y en el extranjero, para la modernización de su material flotante.

Se trata del Buenos Aires II, nave de 15.500 toneladas de porte bruto del tipo Freedom multipropósito, dotada de los últimos adelantos técnicos de la industria naval argentina, que habrá de ser afectada a la Línea Norte de Europa, Reino Unido, Escandinavia y Báltico.

El acta de recepción fue suscripta por el presidente de ELMA, contraalmirante Pablo Beláustegui, y el vicepresidente de los Astilleros Alianza, señor Arnaldo Martinenghi, empresa que construyó el buque en su planta ubicada en el Riachuelo.

Clasificada por el Bureau Veritas, la unidad tiene las siguientes dimensiones: eslora total, 144,76 metros;

eslora entre perpendiculares, 135,63 metros; manga, 20,65 metros; puntal a cubierta superior, 12,73 metros; calado máximo, 9,32 metros; velocidad, 16 nudos.

La nave puede transportar 786.000 pies cúbicos de carga general y granel y contenedores en número de 144. Cuenta para ello con 6 bodegas para carga general y granel.

Para las maniobras de carga está dotada de 6 grúas eléctricas de 12,5 toneladas cada una tipo "tandem" y su sistema de automatización y telemando le permite navegar durante 16 horas continuadas sin guardia en la sala de máquinas.

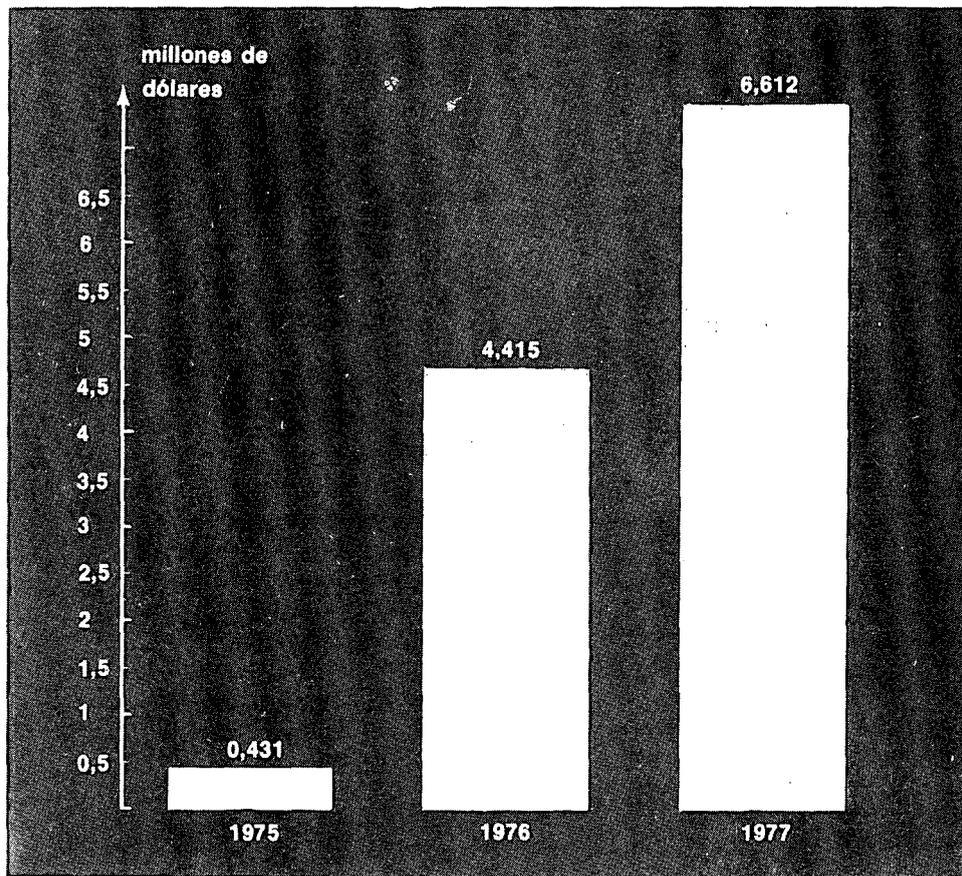
En su primer viaje, el Buenos Aires II cubrió el puerto de Buenos Aires con el de Ingeniero White, donde cargó 14.000 toneladas de trigo con destino al puerto de Santos, Brasil.



VALOR DE LAS EXPORTACIONES
(en dólares al 31-3-77)

**EXPORTACION
DE
POLLO
CONGELADO**

primer
trimestre
1977



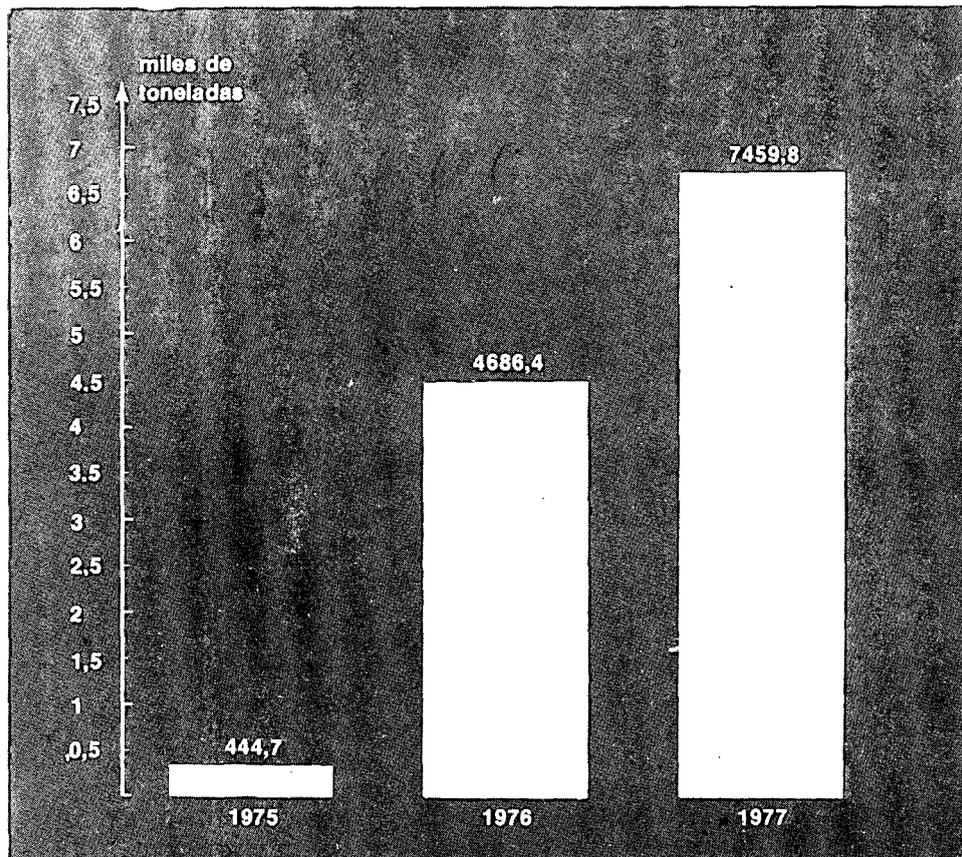
EXPORTACION POLLO CONGELADO
al 31-3-77 (en miles de toneladas)

Las exportaciones de aves congeladas han sido eficientemente promovidas por la Junta Nacional de Carnes, con la eficaz colaboración de las empresas privadas:

Sus repercusiones positivas abarcan distintos rubros: mayor cantidad de pollitos bebé parrilleros; mejor aprovechamiento de la población avícola por metro cuadrado; más demanda de mano de obra en las plantas de procesados así como en sus departamentos de empaque y, fundamentalmente, la renovada aplicación de nuevos conceptos tecnológicos, en cuanto a la industrialización del pollo congelado.

Desde el punto de vista económico representa un ingreso de recursos genuinos. Los valores alcanzados en la exportación de pollos congelados en el primer trimestre de este año fueron de 6.612.186,10 dólares, con un volumen de 7.459,78 toneladas.

Estas cifras equivalen al 58 % más de todo lo despachado al exterior en este rubro, en los 12 meses del año 1976.



Fuente: CATEDRA AVICOLA

PRODUCTOS ARGENTINOS PARA EXPORTACION

Fabricaciones Militares, que se encuentra en Cabildo 65, Buenos Aires, ofrece, tanto al mercado nacional como internacional, más de 1.700 productos, abarcando una gran variedad de rubros básicos, entre los que se cuentan siderurgia, petroquímica, química pesada, electrónica, metalurgia, minería, armas, municiones y diversas industrias manufactureras. En esta oportunidad en el rubro metalurgia presenta algunas de sus máquinas herramientas, tales como Pantógrafo Tridimensional - Modelo PTF-100; Taladradora Poligonal - Modelo MTP-100 y Mesa en Cruz N° 200.050.

Pantógrafo tridimensional - Modelo PTF-100

Se trata de una fresadora para copiar y grabar con sistema pantográfico. Es una máquina adecuada para la construcción de matrices y moldes de tamaño pequeño y mediano, y posee un husillo de fresar muy robusto, así como brazos pantográficos de gran rigidez.

Especificaciones técnicas

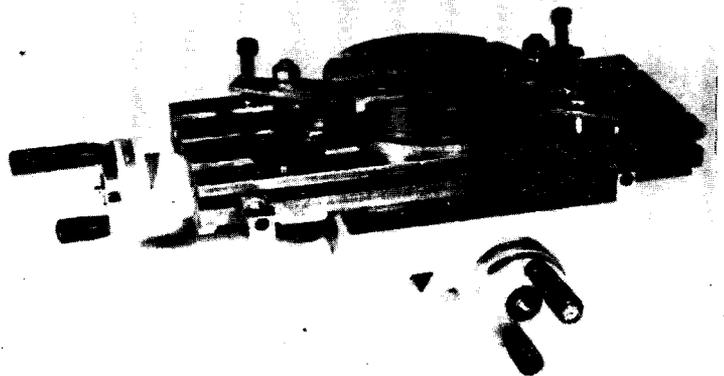
Motor:	
Velocidad nominal:	0,75 CV
Velocidad nominal:	3.000 rpm
Alimentación:	3 x 220/380 V. 50 Hz
Husillo:	
Para fresar:	
Número de revoluciones:	12 escalones de 1.400 a 17.600 rpm
Diámetro máximo de boquilla	8 mm
Para grabar:	
Accesorio opcional	12 escalones de 1.400 a 17.600 rpm
Número de revoluciones:	17.600 rpm
Diámetro máximo de boquilla:	8 mm
Carrera vertical del husillo:	fino, 1,5 mm - basto 6 mm
Campo de reglaje de los brazos pantográficos:	
Relación pantográfica:	
Mínima: 1 : 1,33	Escala de ampliación: 1,33 : 1
Máxima: 1 : 10	Escala de ampliación: 10 : 1
Articulaciones:	Montados sobre rodamientos de contacto angular

Taladradora poligonal - Modelo MTP-100

Se trata de una máquina a herramienta rotativa de movimiento planetario de eje vertical, capaz de generar interiores poliédricos. Pueden ejecutarse taladros triangulares, cuadrados y exagonales ciegos o pasantes, y en posición neutra, taladros redondos. Con el auxilio de una Mesa en Cruz se convierte en una fresadora vertical manual.

Especificaciones técnicas

Motor:	
De dos velocidades:	
0,75 HP a 700 rpm	
1 HP a 1.400 rpm	
Husillo:	
Alimentación:	3 x 220/380 V-50 Hz
Número de velocidades::	6
Velocidades:	180 - 1.400 rpm
Diámetro de boquilla (máximo):	16 mm
Carrera vertical del husillo:	35 mm (máximo)
Avance micrométrico del husillo:	
Carrera/vuelta	2 mm
Avance/división	0,02 mm
Ancho de escote	250 mm
Campo de trabajo:	
Cuadrados de 4 - 28 mm entre caras	
Exágonos de 4 - 28 mm entre caras	
Mesa:	
Area de trabajo:	315 x 335 mm
Máxima distancia entre boquilla portafresa y mesa:	335 mm
Número y ancho de ranuras "T" DIN 650	2 en cruz 12 H 8



Dimensión y peso de la máquina:

Largo:	790 mm
Ancho:	405 mm
Alto:	970 mm (máximo)
Peso:	184 Kg

Mesa en cruz N° 200.050

Consta de dos mesas desplazables dispuestas a 90° y de un plato giratorio superpuesto, cuya posibilidad de giro es de 360° y que cuenta con 360 divisiones de 1°, superficies de referencia para desplazamientos precisos con ayuda de bloques calibradores y comparador en sentido longitudinal. Tornillos rectificadas montados sobre rodamiento.

Características

Recorrido longitudinal:	200 mm
Recorrido transversal:	150 mm
Número y ancho de ranuras "T":	2 - 12 H 8 DIN 650
	1 - 12 H 8 de posición
Avance por división del nonio:	0,05 mm
Altura total:	115 mm
Altura total con mesa cilíndrica:	155 mm
Peso:	45 Kg

semiorugas

La firma **Carlos Dítges** (Rivadavia 1788 - Zárate, Provincia de Buenos Aires) presenta semiorugas de simple montaje y desmontaje sobre la cosechadora o tractor. Esas maquinarias tienen un ancho de carril de 63 cm, están totalmente construidas en acero forjado, estampadas con brazos tensores y ruedas adicionales, y su peso total es de 750 kg.

Este elemento contribuye a la tecnificación del agro y evita problemas de patinaje, de falta de piso en terrenos pantanosos, arcillosos o arenosos, y permite la normalidad de las cosechas en tiempo lluvioso. Facilita, además, la aplicación al tractor de la zanjadora rotativa (IMERT), que rinde en sangrías 2.000 m diarios, y la retroexcavadora (PAER), que abre canales de 5 m de ancho y de 3,70 m de profundidad.

Estas semiorugas se pueden utilizar en cosechadoras y tractores de rodado neumático.



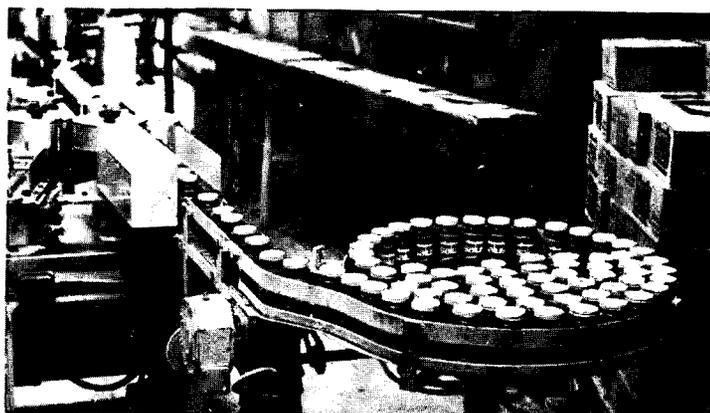
Mate deshidratado

La industria alimenticia, en permanente evolución, amplía y perfecciona métodos para obtener mejores resultados en un rubro muy importante para sus productos elaborados y semielaborados: la deshidratación.

Mackinnon y Coelho Ltda. Compañía Yerbatera S. A., con su trayectoria de un siglo de trabajo en la industria de la yerba mate, incorporó moderna tecnología hasta concretar un nuevo producto, Vitamate Salus, que abre interesantes perspectivas para su exportación.

La empresa se halla presente con ventas de yerba mate en su forma tradicional, en más de 22 países; desde Suecia a Sud Africa y también Oriente, por sumas que superan el millón de dólares anuales.

Vitamate Salus es instantáneamente soluble, de color amarillo verdoso, de alto valor dietético y rico en minerales. Se puede tomar frío o caliente, o agregado con leche, y con cada 50 gramos se obtienen 8 ó 10 litros de mate cocido.



TRACTOR DE DOBLE TRACCION



En el Centro Industrial de Sauce Viejo, provincia de Santa Fe, propiedad de la empresa Fiat Concord, fue presentado el primer tractor nacional con doble tracción, especialmente desarrollado para tareas que requieren gran capacidad de arrastre y máxima adherencia al piso.

El modelo FIAT 1100 de doble tracción de la nueva línea "E", al igual que en otras versiones de tracción simple (standard y vial), está equipado con motor diesel Fiat/OM de 4 tiempos, con una cilindrada de 7412 cm³ y una potencia al volante motor de 133 CV a 2300 r.p.m.

Tiene 9 marchas de avance que van desde los 4,06 km: por hora hasta los 27,70 por hora y se complementa con 2 marchas de retroceso. Este tractor es de grandes dimensiones, con una distancia entre ejes de 2650 mm; y una longitud de 4290 mm, y está equipado con cubiertas delanteras 13.6/12-24 y traseras 23.1/18-30. Su peso total, con lastre normal y agua en los neumáticos, llega a 6.710 kg. El levante hidráulico tiene una capacidad de carga de 3.240 kg, en posición 1 y de 3.400 kg en posición 2.

Características de la Doble Tracción (DT)

En los terrenos "difíciles", muy compactos o dema-

siado blandos, cuando hay que trabajar en desmonte, en los cultivos de arroz, en terrenos ondulados o en laderas, condiciones todas éstas donde los tractores de sólo dos ruedas motrices ven disminuidas sus posibilidades de adherencia al piso y, consecuentemente, disminuida su capacidad de arrastre, el tractor de doble tracción logra adherirse firmemente al piso, y puede "prenderse" con sus cuatro ruedas.

Posee además la ventaja de efectuar curvas más cerradas, ya que no aparece al típico patinaje de las ruedas delanteras y, además, los giros resultan más seguros. Cuando sube o baja una cuesta la adherencia y seguridad que brindan las ruedas delanteras motrices, aparecen nítidamente.

Con doble tracción, en caso de lluvia, el tractor puede entrar al día siguiente en el terreno. El tiempo de empleo anual de un tractor de doble tracción, es un 20 % mayor; los tipos de terrenos donde se puede trabajar, son también un 20 % mayor, el desgaste de los neumáticos es un 15 % menor, con lo cual el costo por hectárea trabajada se reduce en un 15 %.

se incrementa la producción y venta de tractores

La producción de tractores durante el mes de marzo último aumentó en un 69,5 %, respecto de igual período del año anterior.

Las industrias especializadas en su fabricación despacharon a plaza 2.629 unidades, en comparación con los 1.551 tractores construidos en marzo de 1976.

La producción del primer trimestre fue de 5.277 tractores, siendo, en consecuencia, superior a la registrada

en el mismo tiempo del año pasado, en un 59,9 % (se habían fabricado 3.301 unidades).

Con respecto a las ventas, el total de marzo fue de 2.052 tractores; es decir, 698 unidades más que en 1976. El incremento, entonces, fue del 51,5 %.

Las ventas del trimestre, finalmente, alcanzaron a 5.470 unidades, lo que representa un aumento de 1.869 equipos, en relación con igual período del año anterior; o sea, un 51,9 % superior.

PRODUCCION DE TRACTORES

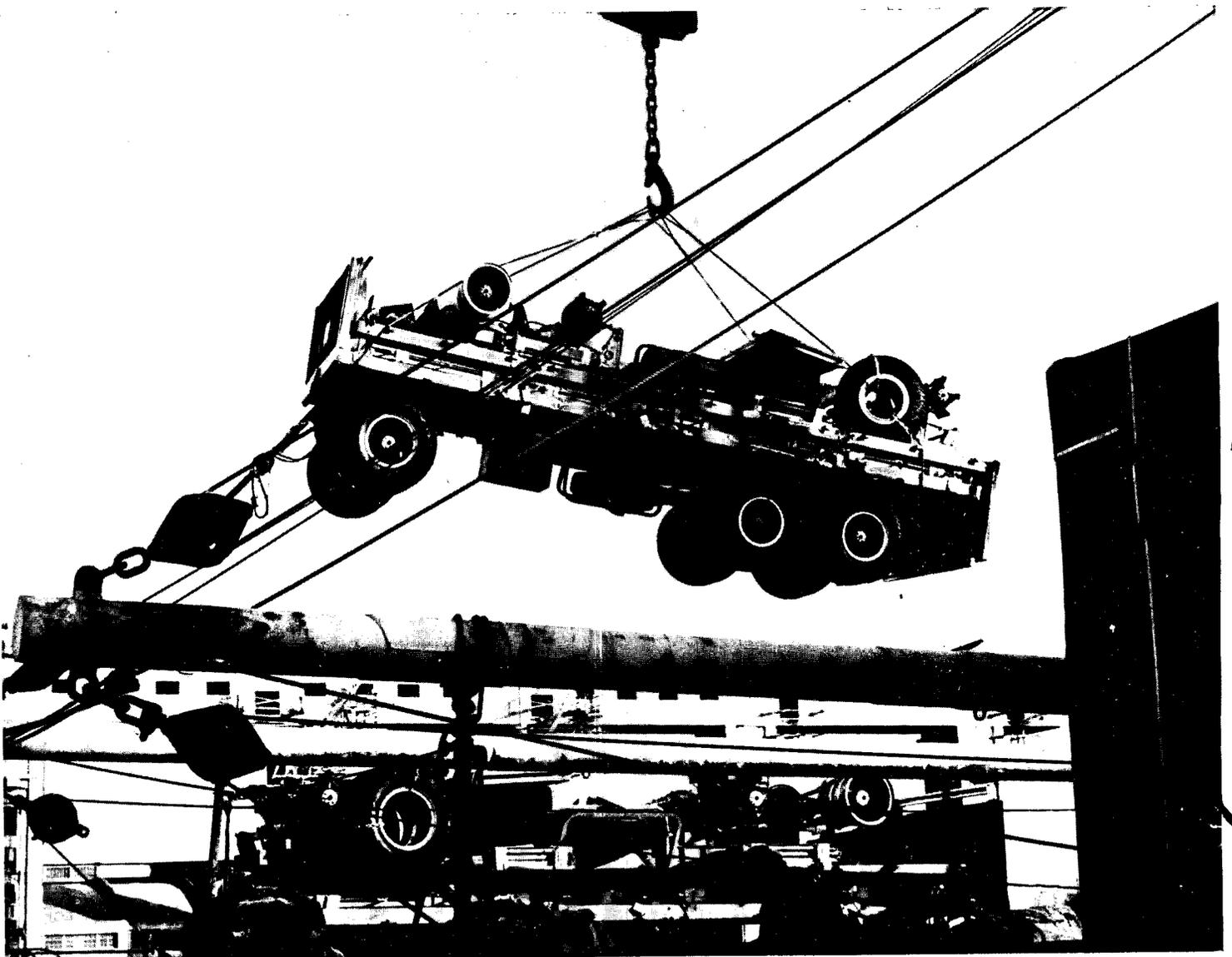
Potencia en la polea	Enero-marzo		Aumento o disminución		%
	1976	1977			
Total	3.301	5.277	+ 1.976	+ 59,9	
De 35 a 45 HP.	624	705	+ 81	+ 13,0	
De 46 a 65 HP.	1.006	1.160	+ 154	+ 15,3	
De 66 a 75 HP.	850	1.035	+ 185	+ 21,8	
De 76 a 85 HP.	272	650	+ 378	+ 139,0	
Más de 85 HP.	549	1.727	+ 1.178	+ 214,6	

VENTA DE TRACTORES

Potencia en la polea	Enero-marzo		Aumento o disminución		%
	1976	1977			
Total	3.601	5.470	+ 1.869	+ 51,9	
De 35 a 45 HP.	718	474	- 244	- 34,0	
De 46 a 65 HP.	986	1.218	+ 232	+ 23,5	
De 66 a 75 HP.	861	1.248	+ 387	+ 44,9	
De 76 a 85 HP.	311	789	+ 478	+ 153,7	
Más de 85 HP.	725	1.741	+ 1.016	+ 140,1	

VEHICULOS REMOLCABLES Y AUTOPIEZAS

PRATI-
VAZQUEZ
IGLESIAS S.A.



PRATI-VAZQUEZ IGLESIAS S.A., con administración en Bernardino Rivadavia 4402 (1822), Valentín Alsina, Provincia de Buenos Aires, es una empresa de capitales argentinos que, en sus plantas de la citada localidad y de Monte (Provincia de Buenos Aires), produce una variada gama de autopiezas y una línea completa de vehículos remolcables.

La empresa comenzó sus actividades en 1929, como Establecimientos Metalúrgicos Prati, transformándose en 1937 en Prati S.R.L. y tomando su actual denominación en 1952.

Desde su inicio realizó una sostenida tarea de sustitución de importaciones y una decidida política exportadora.

Actualmente emplea a 14.000 personas, incluyendo 160 técnicos y 55 profesionales.



División Prati-Frühaufl

Esta división, cuya producción alcanza un promedio de 250 unidades standard mensuales, construye vehículos remolcados para transporte de carga por carreteras, basando su accionar en tecnología y calidad a nivel internacional.

En 1976 se logró una cifra de exportación del orden de los u\$s 12.000.000, conquistando los mercados de Uruguay, Chile, Perú, Cuba, Bolivia y Paraguay.

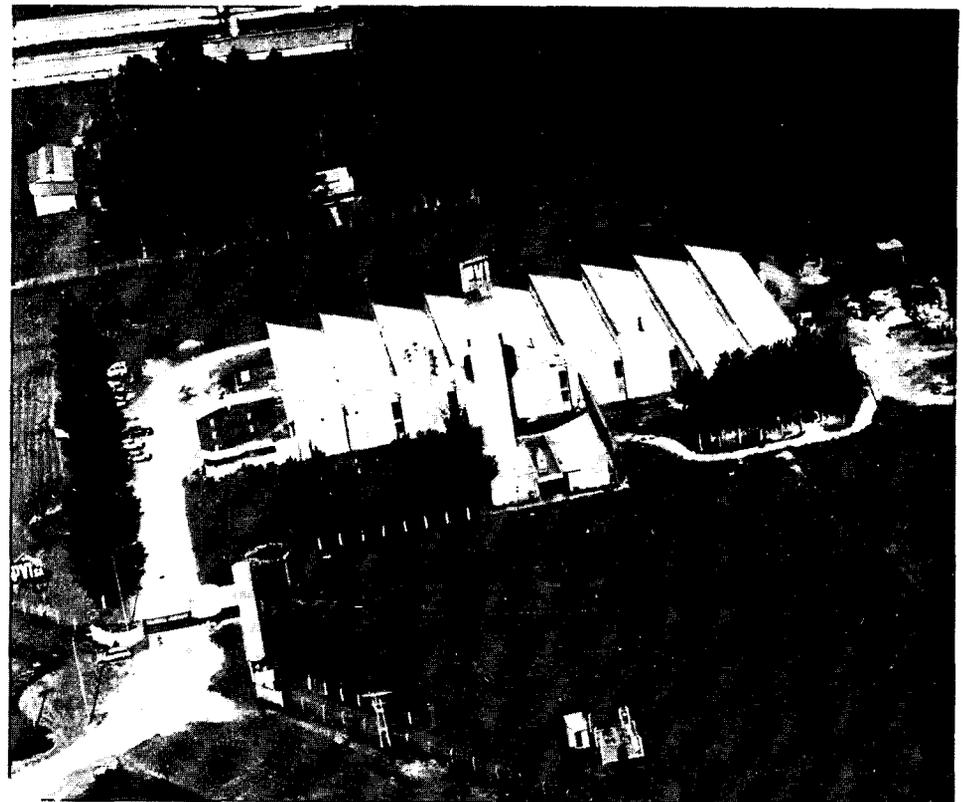
Su línea de productos actual abarca: acoplados, semiacoplados, trailers; furgones frigoríficos y para carga general, plataformas semiremolque y especiales (lowboy, carryall, carretones, chatas); carrocerías y containers. Todos los vehículos se proveen en versiones completas CKD, SKD, y son armados en cada país con o sin integración local y con asesoramiento técnico de Prati-Vázquez Iglesias S. A.

Las partes y piezas incluyen ejes, suspensiones completas, quintas ruedas, ganchos, muelas, brocas, frenos, válvulas y accesorios.

La capacidad productiva actual, contempla la posibilidad de realizar unidades adecuadas a cada uso, con especificaciones del transportista.

Algunas características técnicas mencionadas son las siguientes:

Carga útil - tara: Los vehículos se construyen para obtener la relación más rentable de carga útil con los reglamentos de tránsito de cada país. Las cargas útiles para unidades standard varían de 8 a 35 Tons.



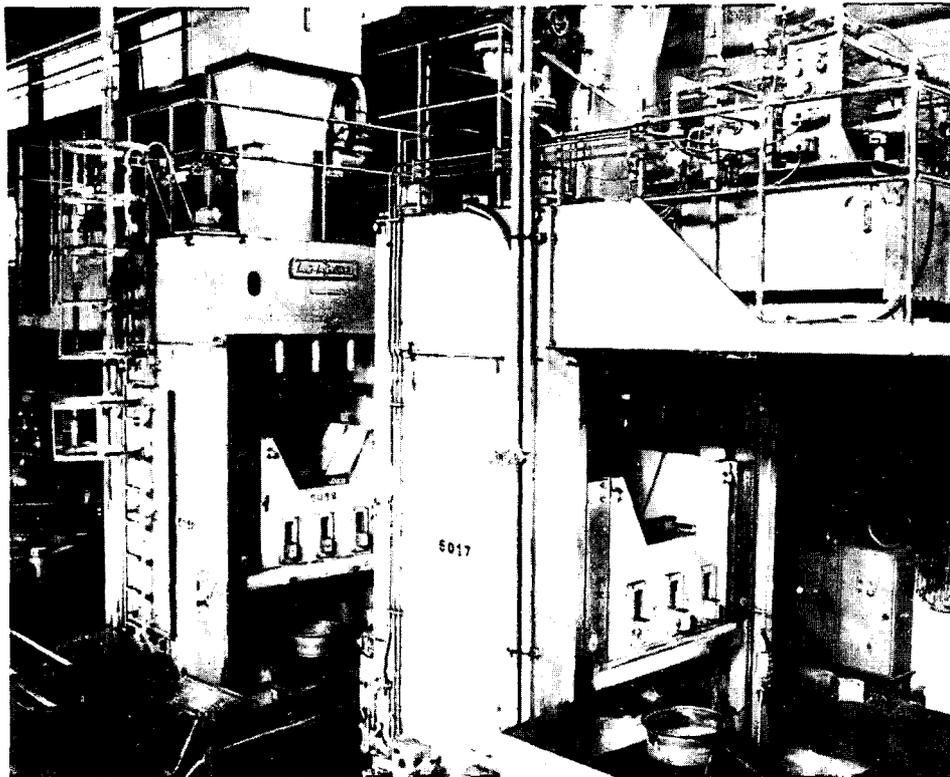
Vigas: Armado doble T, soldadas con soldadura de avance automático para evitar el error humano, protegido por gases inertes.

Ejes: Pro Par, de 127 mm de lado, cuadrados tubulares, de una sola pieza, templados. Capacidad: 25.000 libras. Peso de la vigueta: 65 kgs. Rodamientos sobredi-

mencionados, interior y exterior intercambiables, lubricados por baño de aceite.

Furgones: De aluminio aleado templado. Techo de una sola pieza, para evitar goteras.

Quinta rueda: De enganche automático 2" SAE DIN con ajuste automático para



eliminar el juego entre el king pin y el enganche. Montado sobre bujes de goma.

División Autopiezas

Produce ruedas y llantas para camión, bujías (*) de encendido para motores de combustión interna y piezas estampadas de acero.

Las ruedas y llantas "Prati" cubren los requerimientos de todos los vehículos de carga, pasajeros, maquinarias viales y zorra de ferrocarril. En su fabricación se utiliza soldadura continua por arco sumergido para unir disco y llanta, lo que evita concentración de tensiones y da seguridad de obtener un cordón de soldadura de estructura homogénea. De esta manera, se evita la formación de pequeñas fisuras que provocarían la rotura de la llanta por fatiga del material.

La planta de Monte (Pcia. de Bs. As.) es una fábrica integral de bujías, contando con la Ingeniería y el Instrumental necesario para desarrollar la bujía exacta para cada tipo de motor. El proceso de fabricación se inicia con la producción de los aisladores de cerámica de alta alúmina, mediante prensado isostático y horneado a temperaturas superiores a los 1.500°. En dicha planta se mecanizan además el tornillo, la tuerca terminal, el casquillo metálico y los correspondientes electrodos. Luego de pruebas y ensayos que incluyen: Pruebas de fugas a alta presión, ensayos de rigidez dieléctrica, conductividad óhmica en caliente del cuerpo cerámico y resistencia interna del sellado del aislador, recién la bujía está en condiciones de salir al mercado. Actualmente, la producción de Prati-Vázquez Iglesias S. A. incluye bujías para automóviles, motos y motonetas, cortadoras de césped, motores estacionarios, motores marinos, blindadas para tanques de guerra, automóviles de competición, motosierras, compresores, grupos eléctricos, turbinas, aviones, etcétera.

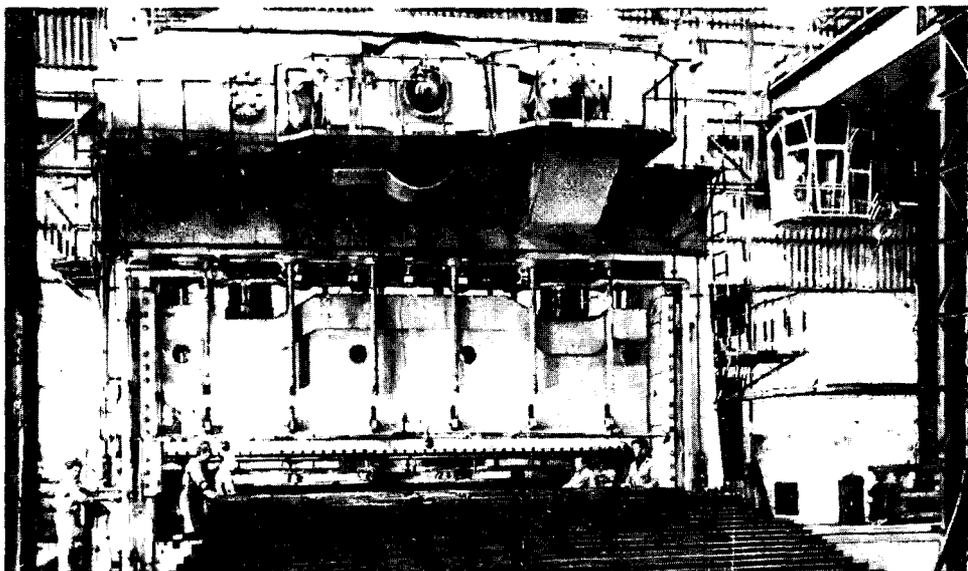
La prensa "Clearing", de 3.000 toneladas de capacidad, instalada en la planta de Valentín Alsina (Pcia. de Bs. As.), es utilizada en la fabricación de largueros y refuerzos para camiones y pick-ups, platos de freno y, eventualmente, otras grandes piezas estampadas.

Las ruedas, bujías y estampados producidos por Prati-Vázquez Iglesias S. A., son equipo original en la mayoría de los vehículos nacionales, abasteciendo además ampliamente el mercado de repuestos, habiéndose realizado exitosas exportaciones a países de ALALC.

(*) En otros países se denominan también velas o candelas de encendido.

REPUESTOS			
Rep. N°	Descripción	N° ref.	Cant.
F9-6-A	Conjunto palanca vacío		
PF-F9-6	Cuerpo palanca	1	1
PF-F9-1-B	Sinfin	2	1
PF-F9-1-A	Corona	3	1
PF-F9-22	Cabeza regulador	4	1
PF-F9-15	Tornillo regulador	5	1
PF-F9-21	Resorte	6	1
PF-F9-16	Tapa palanca	7	2
PF-F9-36	Tapa cierre	8	1
PF-F9-48	Espina Ø 5 x 8 mm.	9	1
PF-0040	Alemite curvo 1/8" gas	10	1
PF-F9-47	Remaches A1 4 x 42	11	4
3-AH-100	Bulón 3/4" x 5/16"	12	1
3-AD-050	Arandela Grower 5/16"	13	1
PF-F9-14	Arandela plana	14	1

Esta lista no constituye oferta y sus precios están sujetos a variación sin previo aviso.



ARGENTINA EN CIFRAS

TRANSPORTE Y COMUNICACIONES

		1976
Parque de automotores	unidades	3.808.277
Red de caminos:		
Total	miles de km.	433,6
Pavimentados	miles de km.	41,4
Ferrocarriles:		
Extensión de líneas en servicio	km.	39.828
Pasajeros transportados	millones	447,5
Cargas despachadas	millones de t.	17,7
Flota Mercante		
Registro bruto	miles de t.	1.287,0
Flota aérea comercial		
Pasajeros transportados	unidades	4.407.278
Tráfico interno	unidades	2.644.997
Tráfico internacional-regional	unidades	1.762.281
Teléfonos instalados	miles	2.015

BALANCE DE PAGOS (En millones de dólares)

	1972	1973	1974*	1975*	1976*
Mercancías	36,4	1.036,5	295,8	-985,2	845,0
Servicios	-255,3	-326,5	-168,9	-304,0	-252,3
Transferencias unilaterales	-4,0	10,7	0,3	4,6	18,5
Movimiento de capitales (1)	-74,5	15,0	-53,7	191,1	-477,5
errores y omisiones	12,7	-4,5	21,2	-1,0	-9,0
pagos internacionales	-284,7	731,2	94,7	-1.094,5	124,7

* Cifras provisionales.

(1) Movimiento de capitales (no compensatorios) más ingresos.

BALANCE COMERCIAL (En millones de dólares)

	1972	1973	1974	1975	1976 *
Importación	1.904,7	2.235,3	3.634,9	3.946,5	3.033,0
Exportación	1.941,1	3.266,0	3.930,7	2.961,3	3.916,0
Saldo	36,4	1.030,7	285,8	- 985,2	883,0

* Estimado

EXPORTACIONES TOTALES ARGENTINAS CLASIFICADAS SEGUN GRADOS DE ELABORACION Y TRADICIONALIDAD (En millones de dólares)

	1972	1973	1974	1975	1976 (e)
Total	1.941	3.266	3.930,7	2.961,3	3.916,0
Bienes primarios e industriales tradicionales	1.358	2.541	2.704,7	2.001,3	2.630,5
Bienes industriales no tradicionales	583	725	1.226,0	360,0	1.285,5

(e) Estimado

PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES

Sectores	Miles de pesos a precios de 1960		Estructura porcentual		Tasas anuales de variación	
	1975	1976	1975	1976	1975	1976
Agricultura	2.029	2.118	11,9	12,8	-3,5	4,4
Minas y Canteras	248	250	1,5	1,5	-4,6	0,8
Industrias Manufactureras	6.343	6.042	37,3	36,7	-2,8	-4,7
Construcción	659	566	3,9	3,4	-9,6	-14,1
Electricidad, gas y agua	468	486	2,8	2,9	6,4	3,8
Transporte y Comunicaciones	1.205	1.165	7,1	7,1	-2,9	-3,4
Comercio	3.081	2.886	18,1	17,5	-1,3	-6,3
Establecimientos Financieros	635	652	3,7	3,9	6,6	2,7
Servicios Comunales, Sociales y Personales	2.337	2.353	13,7	14,2	4,9	0,7
Producto Bruto Interno (a costo de factores)	17.005	16.518	100,0	100,0	-1,4	-2,9

El signo monetario argentino es el peso ley 18.188 (\$). Un dólar equivale a \$ 350.- (Paridad al 30/4/77). Se aclara que esta cotización fluctúa libremente.

